

企业快讯

中原石油工程塔里木分公司 钻井进尺突破20万米

本报讯 今年以来,中原石油工程塔里木分公司深入推进管理提升与提质增效工作,持续优化生产经营各项举措,全力保障钻井生产高效推进。截至5月28日,该公司钻井进尺顺利突破20万米。

该公司统筹生产组织、提速控损、装备支撑等重点工作,打通跨部门、跨单位协作堵点,实现生产链条协同高效运行。针对施工难点,成立生产攻关小组,大力推行“区域专打、井型专打”模式及模块化搬迁作业,有效压缩施工周期。依托地质工程一体化作战室,优化技术方案,积极应用“一趟钻”“一单测”先进工艺,高效突破中完、完井作业瓶颈,持续提升钻井时效。截至6月1日,该公司今年已有42队次单日钻井进尺突破1000米,生产提速增效成果显著。

(钱超)

河南油田采油一厂应用 自研阀门丝杆打捞装置

本报讯 近日,河南油田采油一厂使用自主研发的阀门丝杆打捞装置,在1500立方米注水罐精准捞出阀内脱落丝杆,使阀门恢复正常使用,保障注水系统安全平稳运行。

注水罐阀门型号繁杂,切换作业中易发生丝杆脱落。以往处理该问题需拆解阀门主体,不仅工序烦琐、人力物力投入大,而且会耽误正常生产。为此,该厂成立攻关小组,立足现场需求,遵循简便实用原则,反复试验优化,研制出带防滑齿结构的专用打捞装置。新装置可大幅降低作业成本、缩短处置时长,有效解决现场技术难题,在提质增效、防范安全风险方面成效明显。

(王秉)

河南炼化公用工程部 自主清淤助力降本减费

本报讯 近日,河南炼化公用工程部完成第一循环水场凉水塔池集中清淤整治。此次作业旨在清除池内积泥,优化水循环条件,不仅有效改善凉水塔运行工况,而且为溴化锂机组长期安全稳定高效运转筑牢基础。

本次清淤作业空间狭窄、淤泥堆积厚重,施工作业难度大。作业人员分工协作、密切配合,全程严守安全规范,有序完成清挖、装袋、转运等工序。此外,该项目全部为自主实施,为该公司节约了大量外委费用,实现安全生产、设备提质与降本增效多重目标。(王育红 张良)

贵州石油 易捷服务业务量效齐升

本报讯 今年以来,贵州石油深耕易捷服务市场,大力开展主题营销活动,持续提升服务质效,拓宽增收渠道。1月至5月,易捷服务营业额同比增长32%,排名区内销售企业前列。

该公司紧扣年度营销部署,统筹推进主销营销及“家生活、车生态”场景化活动,通过线上线下联动,持续激活消费市场。该公司聚焦自有品牌建设,重点推介地方特色定制商品,积极拓展站外市场,不断提升本土特色品牌影响力。常态化开展商品“六进”活动,走进企业开展专场推介,深挖批量采购需求,全力推动易捷服务业务量效齐升。

(张智勇 施廷吉)

湖北恩施石油 新能源业务发展成效显著

本报讯 今年以来,湖北恩施石油抢抓新能源发展机遇,聚焦充电业务提质增效,通过优化网点布局、强化设备运维、升级便民服务、创新联动营销等举措,持续深耕本地充电市场。前5个月,充电量同比增长39.67%,新能源业务发展成效显著。

该公司持续优化充电网络布局,在重点站点新增快充设备,进一步扩大充电服务覆盖范围。建立常态化设备巡检维保机制,配备专职运维人员,快速处置设备隐患及异常,减少设备空置停机时长。进一步优化站场环境,规范停车秩序,完善指引标识,配备休息座椅等便民设施,提升车主充电体验。此外,该公司还深化加油业务、易捷便利店与充电业务联动营销,推出积分兑换洗车券等惠民活动,实现双向客流引流转化,持续提升客户黏性。(汪义 周红敏)

江汉油田涪陵页岩气公司摒弃传统、经验化的生产管理模式,建立标准化、差异化、精准化的气井管控体系,截至6月1日,产气量超计划进度

“量身定制”气井措施 推动产量箭头向上

本报记者 石建芬

通讯员 杨宜婕 李牧 王彦

曾经产量持续走低、一度关停的江汉油田涪陵页岩气田焦页70-1HF井,经过针对性优化管理与工艺处置后产能稳步回升,这是江汉油田涪陵页岩气公司依靠科学管理挖掘老井潜力的缩影。

面对老气田普遍存在的压力衰减、工况波动、复产难度增大等问题,该公司摒弃传统、经验化的生产管理模式,建立起一套标准化、差异化、精准化的气井管控体系,全方位盘活存量产能、延缓气田递减节奏。截至6月1日,涪陵页岩气田产气量超计划进度,稳产保供成效显著。

标准化规范启停,精细调度稳长效产能

随着开采年限增长,涪陵页岩气

田千余口投产气井大多进入生产中后期,普遍出现压力不足、产气乏力、积液堆积等问题,每月有220余口井需要间歇生产。以往依靠人工经验随意启停的粗放管理方式,不仅无法发挥气井最大产能,而且容易加速设备损耗、缩短气井使用寿命。

为破解这一难题,涪陵页岩气公司创新推行标准化间歇井管理机制,把经验化操作升级为规范化、制度化、程序化。技术团队对全部间歇生产井逐一建档造册,系统梳理不同气井的生产规律,结合长期运行数据,总结出适配不同生产工况的启停标准,明确统一的生产时长、关井储能周期,彻底告别盲目作业。

“老气井也有自身生产规律,科学安排生产与休养生息,让地层充分蓄能,才能实现长期平稳产气。”该公司油气藏开发岗副主任李小益说。通过标准化统筹调度,该公司精准把控

气井“生产储能、蓄能复产”循环节奏,有效规避盲目启停带来的产能损耗,让大批递减井、低效井持续释放稳定产能,切实延长气井有效稳产期。

差异化分区施策,靶向攻坚破区瓶颈

“找准区块症结、精准匹配举措,才能高效盘活区域产能。”该公司生产运行岗高级主管周林乾说。涪陵页岩气田下辖多个采气区块,各区块开发年限、地质环境、生产痛点差异显著。为实现全域均衡稳产,涪陵页岩气公司立足区块差异化特征,创新推行“一区一案”分区管理模式,因地制宜制定专属复产稳产方案,精准破解各区域生产难题,全面提升气田整体稳产能力。

针对开发时间久、老井密集、易受周边施工干扰的区块,建立风险预判和前置防护管理机制,提前研判新井施工对老井的影响,从源头减少异常

关井、产能波动问题;针对地层含水高、积液井复产难度大的区块,聚焦区域痛点优化设备配置、创新生产工艺,投用一体化增产设备,试验推广新型排液生产模式,有效破解区块老井复产难题,大幅提升气井生产稳定性。

依托分区靶向式治理,该公司有效破解各区块生产堵点,大幅提升异常井处置效率,实现区块之间优势互补、均衡稳产,全方位夯实老气田稳产保供基础。

精准化“一井一策”,量身治理提单井效能

涪陵页岩气田的气井多、开采年限不一,每口气井的地质条件、生产问题、递减节奏各不相同,统一的治理方式难以适配差异化生产需求。为杜绝“一刀切”粗放治理,该公司建立全流程动态管控机制,全面推行“一井一策”精细化管理模式,针对单井个性化问题精准施策。

该公司建立常态化动态分析制度,持续跟踪每口气井全生命周期生产状态,通过每日监测、定期复盘、专题研判,精准捕捉气井产能波动、工况异常等问题。依托智能化生产平台,设置各类生产异常预警机制,预判隐患、及时介入处置,为精准治理筑牢基础。在此前提下,技术人员为每一口问题井定制专属治理方案,建立生产治理档案,积累同类问题处置经验,形成可复用的治理体系。

针对焦页81-8HF井长期高含水、易出砂、井筒积液难以排出的突出问题,技术团队摒弃常规处置方式,围绕该井井型特点和生产规律,精准优化气举方式、注气压力、作业时长等生产参数,精准解决井筒积液难题,让该井日产量快速恢复至稳定水平。今年以来,该公司通过定制化单井治理举措,累计增气1.17亿立方米,低效井治理质量和有效率大幅提升。



优化运行管控 奋力增产创效

5月以来,西北油田采油一厂升级天然气及副产品全流程管控,加强温度、压力、水露点等关键参数的精准调控,加密设备巡检,优化工艺运行,实现产量与效益同步提升。图为工作人员调节轻烃储罐进液流速。王鹏飞摄

中原油田东濮老区滚动扩边勘探获新突破

本报讯 日前,中原油田东濮老区东营组浅层滚动扩边勘探取得重要突破,在东营组浅层相继部署的多口井均获良好效果,成功盘活老区浅层潜力资源,为老油田储量接替、稳产上产注入强劲动能。

东濮凹陷作为渤海湾盆地重要组成部分,其东营组浅层资源量大、埋藏浅、开发成本低、效益优势突出,是老油田稳产增效、接替增储的重点层

系。但受复杂地质构造影响,区域地层破碎、断层发育,油气运移散失情况普遍,分布规律识别难度大,长期制约浅层油气高效动用。

为破解这一难题,中原油田组建老区效益挖潜专项团队,全面复盘老井资料,深化储层特征研究,细化地层对比分析,并在重点区域开展系统取芯作业,精准刻画地下油气富集规律,消除浅层勘探瓶颈。经过多次优化论

证,技术团队在文中油田部署文15-119井,通过实钻试采数据,科研人员精准摸清了东濮浅层油气富集特征,明确油气多集中在构造高点及分支断裂配套区域。在此基础上,油田批量复盘普查老井,优选多口井复产挖潜,单井均实现高效稳产,单井增油约200吨,成功验证东营组浅层规模储油潜力,开辟了老区增储上产新阵地。(吴倩倩 陈道远 陈婷)

中天合创减少“三剂”消耗推动降本增效

本报讯 记者姚宁 通讯员张庆星 闫晓娟报道:今年以来,中天合创聚焦污水装置生产运行关键环节,瞄准盐酸、液碱等“三剂”消耗管控难点,通过加酸点优化改造、氧化镁药剂品质攻关,精准压减耗材支出。前5个月,盐酸消耗量同比下降10.3%,液碱消耗量同比下降10.66%,降本增效取得

显著成效。

中天合创坚持立足装置生产实际,针对性开展污水装置加酸点布局优化改造,从工艺源头理顺投加逻辑,平衡酸碱配比。细化日常操作管控,规范加药流程,严控工艺参数,通过精细化运维持续降低液碱消耗量。在严格保障出水水质达

标、不影响工艺工况和设备安全稳定运行的前提下,对氧化镁药剂单价高、用量大、成本承压突出的现状开展专项攻关。同时,优化现场投加工艺,细化精准投加管控,科学调控“三剂”投加频次与用量,实现“三剂”消耗量、采购单价同步下降,降本创效成果显著。

石油工程公司聚焦海域油气开发,深度对接上海海洋石油局用工需求,打造“管理+技术+劳务”一体化人力资源输出模式

人才跨域共享 助力蓝海图强

本报记者 李秦豫 陈炳超

不久前,石油工程公司胜利石油工程黄河钻井公司员工丁会萍了解到,上海海洋石油局急需党务人事类专业人员。她主动报名,并凭借扎实的党务功底,快速融入岗位,逐步成长为当地人力条线业务骨干。如今,像丁会萍这样跨区域流动的人员不在少数。

今年以来,石油工程公司坚持陆海协同、跨境联动、精准配置的工作思路,聚焦海域油气开发,深度对接上海海洋石油局生产经营、技术攻关、综合管理等用工需求,打造“管理+技术+劳务”一体化人力资源输出模式,精准输出各类专业人才,全力支持上海海洋石油局强队伍、提效能。1月至5

月,公司向上海海洋石油局输出业务承揽人员数量占对方用工总量的13.7%。

该公司紧扣提质增效主线,持续优化用工结构,彻底摒弃以往零散抽调、空岗缺位的粗放式人员安置模式,搭建起系统化、专业化精准人才输出体系,实现人力资源调配从“人员安置型”向“人才保障型”迭代升级,服务上海海洋石油局发展成效突出。

“这套新模式实现了人岗精准匹配、人才效能充分释放。”石油工程公司人力资源部经理刘博文说。该公司打造一体化人力资源输出模式的重点,是打破单位壁垒、专业界限与地域限制,实现人才资源全域统筹、全域共享。纵向贯通管理层、业务部门、基层班组全层级,横向覆盖经营管理、安全

管控、技术攻关、党建政工多领域,系统摸排整合各类人才资源,建立动态人才储备库,按需常态化输送适配人才,形成一套可复制、可推广的标准化人力资源输出运行机制,真正实现人尽其才、才尽其用。

与此同时,优质人才供给为重点项目攻坚筑牢支撑。今年以来,石油工程公司选派地球物理技术团队,协调保障中国石化首个自主中深水OBN(海底节点)三维地震采集项目在上海海洋石油局顺利开展,创系统内同类作业水深新纪录。他们还与上海海洋石油局共建海洋地质测控中心,选派技术骨干联合攻关直推存储式测井工艺,刷新海洋工区井底最高温度施工纪录,不断增强海洋工程竞争力。

“把路况蹚明白了,心里才有底”

张海波

“明天就要安装抽油机了,这雨还在下。如果明天路况不好抽油机运输车辆进不了井场,工期肯定要耽误。今天必须提前去把路况蹚明白了,心里才有底!”胜利油田河口采油厂机采装备服务部抽油机服务站站长赵新军看着持续降雨的天气,心里十分着急。近日,山东省东营市连日阴雨连绵,油区井场道路泥泞积水,给车辆准时进入井场安装设备带来挑战。

雨后井场坑洼不平,车辆通行条件差。为抢抓原油上产黄金期、保障新井按时投运,赵新军决定立刻奔赴井场开展前期踏勘。他蹚着泥水反复确认通行路线,边走边记录,在笔

记本上精准画出进场路线。“能走车的地方很窄,路面又颠,明天进场必须精准对位,一点偏差都不能有。”

次日,连绵阴雨终于停歇,天气放晴。得益于前一天的精准踏勘和路线规划,抽油机运输车辆顺利驶入井场并精准停放到指定位置,吊装作业即刻展开。现场人员各司其职、配合默契,对讲机呼叫声与吊车轰鸣声此起彼伏,各道工序衔接紧凑、高效推进。

第一台抽油机吊装就位后,赵新军立刻上前开展质量验收。确认全部指标达标后,他抬手示意:“验收合格,收工!”

经过全员通力协作,抽油机相继安装完毕,为油田原油稳产上产夯实设备基础。

“提前做好雨天防护准备”

孙万童

“今天天气晴好,但是预报显示未来10天将迎来持续降雨,气温起伏大,天气变化频繁,转机轴承、冷却水、循环水都是眼下需要关注的重点,要提前做好雨天防护准备。”日前,齐鲁石化氯碱部烧碱作业区工艺四班副班长李群对照运行参数,向同事明确巡检方向与防控重点。

“收到,我们细致排查设备高温工况,同步检查防雷、防雨设施,提前做好万全准备。”当班员工立即回应。

步入电解槽厂房,室内闷热感明显。受天气影响,当天装置循环水来水温度逐步上升。李群与同事逐一查看温度仪表、核查设备运行状态,紧盯电解槽负荷变化,避免高温环境造成设备异常。

“接下来连续多日降雨,高温叠

加雷雨,氢气系统安全压力会大幅增加,大家务必盯紧每一处关键装置。”行至氢气洗涤塔区域,李群再三叮嘱。岗位人员重点巡检氢气烟囱,持续通入蒸汽与氮气,提前强化防雷防静电措施。

针对未来10天持续降雨的预判,烧碱作业区提前完善应急处置方案,安排专人跟踪气象预警,严格执行领导带班和24小时值班制度,全天候盯控关键装置。

“天气在变,工况和风险点也在变。越是这种情况,越要把巡检、操作、监护等各项工作做细做实,确保装置始终稳定运行。”该公司烧碱作业区主任韩松说。

走近一线



眼下“三夏”农忙全面展开,湖南石油在加能站内开辟惠农绿色通道,组建志愿送油小分队主动走进田间地头,全力保障农业生产用油需求。图为志愿队员为田间农机加注油品。曾芬摄

化销华中提升苯乙烯业务经营质量

本报讯 今年以来,化销华中聚焦客户提档、渠道提级、服务提质,全力推动湖南石化苯乙烯业务向高端化转型,顺利完成销售渠道、应用领域、区域布局三大维度升级。1月至5月,苯乙烯直销率同比增长26.8%,业务经营质量与区域市场占有率同步提高。

针对以往客户结构偏单一的问题,该公司推行“头部引领、直销优先”营销策略。客户经理深入市场一线摸排走访,重点挖掘产业链高附加值客

户资源。随着合约采购规模持续扩大,逐步搭建起“高端客户引领、中端客户稳固”的良性客户体系,为业务长效发展夯实基础。立足客户需求,高效响应各类诉求。协同物流单位优化配送方案,在扩大配送服务覆盖面的同时压降物流成本。联动生产企业完善全流程质量管控,新增水含量等关键指标检测,以稳定品质深化合作互信。1月至5月,苯乙烯长约直销持续增长,创效成果突出。(李威 陈孟)