



2026年5月20日

星期三 第7967期 (今日4版)

中国石油化工集团有限公司主管主办

互联网址: www.sinopecnews.com.cn

官方微博: www.weibo.com/shxww

微信公众账号: SinopecNews\_Official

国内统一连续出版物号: CN 11-0141 邮发代号: 1-136



## 4月我国原油天然气产量均同比增长

本报讯 4月,我国规模以上工业(以下简称规上工业)原煤生产保持较高水平,原油生产增速加快,天然气生产平稳增长。

原煤生产保持较高水平。4月,规上工业原煤产量3.9亿吨,同比下降1%,3月为同比持平;日均产量1285万吨。1月至4月,规上工业原煤产量15.8亿吨,同比下降0.1%。

原油生产增速加快。4月,规上工业原油产量1794万吨,同比增长1.2%,增速比3月加快1个百分点;日均产量59.8万吨。1月至4月,规上工业原油产量7274万吨,

同比增长1.3%。

原油加工降幅扩大。4月,规上工业原油加工量5465万吨,同比下降5.8%,降幅比3月扩大3.6个百分点;日均加工量182.2万吨。1月至4月,规上工业原油加工量23895万吨,同比下降0.5%。

天然气生产平稳增长。4月,规上工业天然气产量219亿立方米,同比增长1.9%,增速比3月放缓1.1个百分点;日均产量7.3亿立方米。1月至4月,规上工业天然气产量900亿立方米,同比增长2.7%。(据国家统计局网站)

## 以二次创业推进高质量发展

# 地质工程一体化:思想破冰激活活力

### ——胜利油田以二次创业推进高质量发展见闻一

本报记者 朱向前 王维东 于佳  
通讯员 代俭科

站在“十五五”开局的新起点,胜利油田迎来勘探开发65周年的重要历史节点:累计产油13.6亿吨,占我国同期陆上原油产量的五分之一,“十三五”以来,连续6年效益稳产2340万吨后,连续3年保持箭头向上。

荣光之下,胜利油田也面临着困扰:当国际油价成为最大变量,如何履行国有资产保值增值的经济责任?当资源开发难度日益增大,如何扛起保障国家能源安全的使命担当?

如今,65岁的胜利油田踏上二次创业新征程,而破局的重要载体和抓手是地质工程一体化。

### 聚焦二次创业的思想破冰

4月19日,胜利宾馆的会议室,一场特殊的授课正在进行。

授课人是胜利油田、胜利石油工程公司负责人杨勇,主题是“以二次创业推进高质量发展,关键词是地质工程一体化,听课的是两家单位的“关键少数”。

地质工程一体化指地质与工程专业之间打破壁垒,通过协同优化,实现降本增效、提高产量的目标。

杨勇向大家抛出一个问题:“是要4个3000万元,还是10个2000万元?”在胜利济阳页岩油国家级示范区,打一口6000米深的井,如果石油工程公司采用常规打法,一部钻机一年最大施工量是4口井,一口井收入约3000万元,扣除刚性支出,利润薄如纸。如果通过地质工程一体化提速提效,一年能打10口井,虽然单井收入只有2000万元,但收入2亿元,井队收益可观。

2016年低油价时期,是胜利油田推进地质工程一体化的开端。那时,胜利油田98%的可动用储量开采成本在70美元/桶以上,超10亿吨储量属于难动用储量,产量大幅下滑;胜利石油工程公司钻机大面积

停摆,经营严重亏损。

“工作量不是甲方给乙方的,而是提速提效创造出来的。”在集团公司原高级专家万绪新看来,一味地依赖固有思维和方法,会让发展举步维艰,要勇于打破惯性思维,通过提速提效释放生产力,打开发展空间。

思想破冰,引领行动突围。过去10年,地质工程一体化让原本技术上够不到、经济上不划算的资源变成现实的产量,累计撬动2.7亿吨难动用储量,新建产能400余万吨,释放新井工作量1800余口,既有力支撑了胜利油田连续稳产6年后实现箭头向上、全口径完全成本下降,又大幅提升了胜利石油工程公司的盈利能力。

### 一盘“地质”与“工程”的融合棋

胜利油田936扩区块,曾是公认的开发“禁区”。原计划打5口直井,总投资较高,而单井日产不足3吨,桶油平衡油价高达上百美元,效益较差,方案被否决。

地质和工程联手优化方案。地质人员精细刻画油藏,工程人员优化井身结构、完善压裂方案,双方一体化协同,最终方案用2口大斜度井替代5口直井。结果令人意想不到:单井日产量20吨,桶油平衡油价不足30美元。曾经的开发“禁区”,摇身一变成了“示范区”。

这是地质工程一体化的成效。胜利油田打破地质、工程专业壁垒和管理壁垒,集结油藏、地质、钻测录井等各专业、各领域技术力量,建立一体化专家会审制度和运行模式,共同商讨油藏评价、井网优化、轨迹设计、压裂方案编制,确保方案既满足油藏开发需求,又能兼顾工程技术提速提效诉求。

胜利石油工程公司总经理舒华文说,地质找油,工程打井,开发采油,在这一传统开发模式下,大家各自为战,围绕储量、产量、工作量分专业管理和运营,难以应对胜利油田极端复杂的地质条件,制约了油藏产能的释放。(下转第二版)

## 牛栓文在总部会见澳德赛能源公司客人

本报讯 记者王鹏报道:5月19日,集团公司副总经理牛栓文在总部会见澳德赛能源公司执行副总裁兼首席商务官马凯博一行,双方就推动油气勘探开发、LNG贸易、绿色低碳、工程服务等领域潜在合作机会交换了意见。

## 中国石化为第二艘国产大型邮轮首次海试加油护航

本报讯 5月16日,第二艘国产大型邮轮“爱达·花城号”开启首次海上试航。高桥石化为邮轮定制化生产超千吨高品质低硫船燃,作为发动机初装油用于主机调试及试航任务,为我国高端装备制造和上海国际航运中心建设贡献力量。

此次为期12天的海上试航是该邮轮在2026年底交付

前的最后一个关键节点,将进行149项实验验证工作,同步验证振动噪声、航速等关键指标。高桥石化、上海石油、燃料油公司等驻沪企业依托一体化优势,以全封闭储运、专属质量管控,确保发动机燃油全程品质达标,全力护航国产大型邮轮首次海上试航成功。(徐峰 朱博源)

## 齐鲁石化紧贴市场优化航煤生产

本报讯 记者刘芳报道:今年以来,齐鲁石化加大生产优化力度,优化调整物料平衡、装置负荷和运行参数,拓展航煤流向,实行快调快出的铁路运输模式,前4个月出厂航煤超25万吨,实现全产全销。

齐鲁石化紧贴市场优化生产,利用炼油优化测算模型对原料供应、装置负荷、航煤收率、装车效率等反复拆解测算,按效益最大化原则制定排产方

案,动态调整原料供应计划,优化工艺不断提升航煤收率。推行“罐区动态监测+分级储备”模式,实时监测航煤存储和质量情况。严把航煤质量关,紧盯关键指标,加密巡检和采样频次,对槽车实施“蒸煮洗吹”全流程清洁,做好采样化验、计量核算、铅封确认三重把关,提前锁定铁路运输车源,全链条联动构建“以产保供、以储稳供、以运畅供”闭环体系。

## 石化机械趾端滑套完成首次海上工业化应用

本报讯 近日,石化机械四机赛瓦公司自主研发的延时、压差两类趾端滑套,在某油气田项目完成首次海上固井压裂施工工业化应用,填补了我国海上固井滑套分段压裂工艺应用的空白。

趾端滑套是水平井首段压裂的核心井下启动装置,其性能直接决定压裂施工成功率。长期以来,我国海上油气井首段压裂普遍采用射孔枪作业,存在成本高、周期长、具有井控风险等痛点。随着海洋油气开发向深水、远海领域迈进,传统

射孔作业难以适配复杂海洋工况,以趾端滑套为核心的“无射孔”首段压裂技术成为行业突破方向。

受海洋严苛环境制约,此类井下工具在耐压密封、腐蚀防护等方面要求高,研发壁垒突出。研发团队攻克关键技术,成功研制出适配海洋环境的延时、压差两类趾端滑套,在项目施工中有验证了国产趾端滑套在复杂海洋环境下的可靠性,对推动我国海上固井滑套分段压裂技术规模化应用具有积极意义。(朱岩 吴州)

## 闻“汛”而动保障安稳运行

近日,湖南、湖北等地遭遇强降雨,石化企业第一时间启动应急预案,全力做好防范应对工作,保障生产运行平稳和油品供应稳定,切实筑牢安全防线。



湖南石油扎实做好极端天气安全生产、防汛减灾、能源保供各项工作,切实筑牢防汛屏障。图为5月19日湖南常德石油第四加能站员工为应急抢险车辆加注油品。 姚驰 摄 胡佩文



江汉油田迅速启动防汛应急预案,加密现场巡检与远程监测频次,全力开展积水外排、设备抢修、道路疏通等抢险工作,保障生产生活平稳有序。图为5月18日江汉油田荆州采油厂员工更换抽油机皮带。 寇涛 摄 宋国梁 文

## 地球物理公司创新载体强化思想引领

本报讯 地球物理公司深入开展“二次创业、奋斗有我”形势任务教育,坚持思想引领与生产经营深度融合,创新打造特色载体,推动形势任务教育直抵基层、深入人心。

媒体资源到现场,奏响奋斗主旋律。坚持把宣传阵地搬到施工现场,以“一线一报道”为抓手,统筹全媒体资源,组建5个报道组,深入9支物探队施工的重点项目现场,紧跟项目推进节奏,挖掘一线鲜活素材,确保重点项目推进到哪里,新闻宣传就跟到哪里。依托各类宣传平台,通过短视频、现场纪实、人物特写等形式,全方位展现员工攻坚克难、技术创新、开拓市场的实干风采,用一线故事提振全员精气神。

选树典型激活力,熔铸岗位建功魂。坚持让奋斗者亮相、让实干者出彩,以岗位故事为切入点,深耕“我的战场我的岗”主题宣讲,挖掘28个先进典型与奋斗故事,通过主题宣讲、演讲比赛、风采展示等

形式,讲好物探员工坚守岗位、攻坚克难的感人事迹,大力弘扬劳模精神、劳动精神、工匠精神,激发立足本职、担当作为的内生动力,营造比学赶超、争当先进的干事创业氛围。

机关基层面对面,织密实干保障网。坚持问题导向、基层导向、实效导向,扎实开展“机关基层面对面”活动,聚焦基层所需所盼,组织开展16场次“二次创业、奋斗有我”座谈交流会,精准解读发展战略,谋共识、促实干。建立问题闭环管理机制,高效解决47项基层急难愁盼问题,推动形成“机关为基层赋能、基层为创业发力、全员为发展奋斗”的生动局面。(沈昭 陈俊)

## 山东石油讲透做实激发二次创业动能

本报讯 山东石油创新开展“二次创业、奋斗有我”形势任务教育,努力把上级精神传到位、把当前形势讲透彻、把重点任务说清楚、把全员干劲鼓起来,动员全体干部员工以二次创业的奋斗姿态,推进高质量发展。

层层宣讲,落实重点工作。季季有主题、月月有重点制定专项方案,逐项细化运行计划,以领导带头讲、分层分类讲的方式,深入开展现场轮训,增强帮扶人员的服务意识,提升经营业务、投资发展、风控合规等线条会议,经营管理线条负责人结合重点工作把“干什么、怎么干”讲清楚,通过“现场+直播”方式直贯基层。开展省市公司党委领导下基层行动,带头深入联系单位、分管部门、调研单位开展宣讲,现场督导帮

扶,把形势任务教育落实到具体措施。

下沉帮扶,服务基层一线。常态化开展“二次创业、奋斗有我”帮扶,组织开展各层级管理部门人员帮扶培训,16家市公司持续开展现场轮训,增强帮扶人员的服务意识,提升经营业务、投资发展、风控合规等重点工作,把“干什么、怎么干”讲清楚,通过“现场+直播”方式直贯基层。开展省市公司党委领导下基层行动,带头深入联系单位、分管部门、调研单位开展宣讲,现场督导帮

(方元 李康利)

## 安徽石油充电量同比大幅增长

本报讯 记者孙德荣报道:今年以来,安徽石油抢抓新能源汽车充电需求增长机遇,持续打造差异化竞争优势,前4个月,充电量同比增长160%。

在网点布局方面,该公司持续优化网络布局,加快重卡充电补能体系建设,提升市场覆盖率。精准对接客户需求,

实施“电非互促”“电洗互促”等组合营销策略,推动充电业务与易捷服务、洗车等业务联动,不断提升石化易电品牌影响力。此外,为丰富服务内涵,安徽石油积极开展跨界合作,拓展充电衍生业务,推进“安心充电”项目,构建“充电+”多元消费场景,满足客户多样化需求。

## 广东石油上线首个直分销会员营销系统

本报讯 近日,广东石油率先上线销售企业首个直分销会员营销系统。该系统通过数字化手段建立会员管理体系,形成“客户购油一会员服务一增值回馈”全流程业务闭环,旨在提升客户黏性与复购率,推动直分销扩销增量。自该系统上线运行以来,广东石油成品油直分销销量增长明显。

该系统由广东石油自主研发,基于购油规模、购油稳定性等指标,对客户信息进行动态管理,并为不同星级客户提供差异化增值服务与专属权益。

系统上线后,广东石油组织各地市公司开展培训,确保业务部门、县区分公司及客户经理掌握操作细则。客户经理主动为客户提供上门服务,指导系统兑换、查询等功能,以专属权益和服务激活客户购油需求,市场反馈积极。

下一步,广东石油将持续优化会员营销系统功能,深化客户服务与市场推广,通过数字化、精细化运营进一步拓展直分销市场,助力企业高质量发展。(刘露 周慧婷)

### 导读

一线牵万家 热链创价值 ——中国石化客服热线95388打造二次创业新引擎

(详见4版)

●责任编辑:宋铁毅 ●电话:010-59963257  
●电子邮箱:songty@sinopec.com  
●审校:周欣 ●版式设计:冯丹