

国工厄瓜多尔子公司 Yuralpa 油田 钻完井总包项目收官

本报讯 近日,国工厄瓜多尔子公司 SINOPEC-168 队承钻的 YRCH-031 井顺利完井。至此,该公司 Yuralpa 油田钻完井总包合同任务圆满完成,项目正式收官。

YRCH-031 井施工过程中,项目管理团队深入研究地质情况,优化钻井参数,积极协调各分包商,精心组织生产,顺利化解卡钻和工具落井风险,成功钻达目的层并获高产油流。

2018 年,国工厄子公司主动接洽 Yuralpa 油田业主 Wayra 公司,推介自身服务能力和施工业绩,成为 Wayra 公司在当地签约的首家钻井工程承包商。2021 年 9 月,项目第一口井正式开钻,截至目前累计完成各类钻修井近 30 口,助力油田日产量从 3000 桶提升至 7000 桶。项目实施期间,该公司严守安全第一原则,聚焦钻井提速、完井优化及一体化运行管理持续攻坚,成功实现多口井提前完钻,获得业主表扬与奖励。同时,项目带动钻完井、录井、下套管、固控等多项技术服务走向国际市场,展示了过硬的总包项目服务能力与管理水平,进一步提升了中国石化在厄瓜多尔的市场认可度。

(陈仕云 王凯)

起运公司沙特 NEOM 项目 完成 252 台风机安装任务

本报讯 近日,起运公司沙特 NEOM 风电安装工程顺利完成 252 台风机吊装安装任务,标志着该项目取得关键阶段性进展。

NEOM 风电项目是全球规模最大的陆上风电项目,也是沙特新能源布局的重点工程。该项目位于红海沿岸,高温、大风、沙尘天气频发,施工难度极大。面对多重挑战,起运公司项目团队凭借专业实力与攻坚作风,高标准完成这一里程碑节点任务。

施工过程中,项目团队精准施策,全力推进各项工作。一方面固定班组成员,打破中外沟通壁垒,有效凝聚施工合力;另一方面常态化开展技能与安全培训,筑牢管控根基,严守安全与质量底线。为应对恶劣环境,团队合理调整施工进度,避开高温时段,抢抓有效施工窗口期,全面提升施工效率。此外,他们持续优化施工方案,细化全流程工序,严格落实技术交底与前期推演,最终实现风机吊装一次成功率 100%。

此次任务的圆满完成彰显了起运公司专业的施工管控与技术保障能力,该公司将继续推进设备退场等收尾工作,以精益求精的态度保障项目圆满收官、顺利交付,巩固并提升公司在海外工程建设领域的品牌影响力。

(刘紫帅 郑岩)

石化机械获高集成连续管作业装备 海外订单

本报讯 近日,石化机械四机公司获得海外高集成一体式连续管作业装备订单。这是该客户自 2015 年采购连续管作业装备后,再次选用石化机械产品,彰显了国际市场对国产装备质量与服务的高度认可。

该批装备将服务于高寒地区油气田开发,产品需经受冬季严寒等极端天气考验。针对用户作业关键需求,石化机械在装备设计中创新集成多项实用功能。通过内置严寒加热保温系统,机组可独立完成循环液加热、增压、吹扫等工序,保障低温环境下稳定运行;装备搭载安全自动化控制技术,构建多层次安全保障体系,提升作业安全性与效率;采用一车装高效集成技术,优化布局,让装备转场更灵活、拆装更便捷。

此外,该公司同步提供压裂装备,满足客户配套需求,实现连续管与压裂作业的协同配置。此次订单顺利达成,将进一步擦亮中国石化机械品牌,为高端油气装备拓展国际市场夯实基础。

(郭祥伟 李梦蝶)

化销国贸助力扬子石化成功签订 对二乙基苯产品首次出口荷兰订单

本报讯 近日,化销国贸聚醚团队在扬子石化的全力支持下,成功签订对二乙基苯(PDEB)产品出口荷兰订单,实现该产品在荷兰市场的首次突破,为中国石化高端化工产品拓展欧洲市场再添新绩。

2 月底以来,化销国贸团队迅速联动公司稳定的供应链资源优势,持续深耕国际市场。在敏锐捕捉到欧洲市场对该产品的需求后,该公司聚醚团队迅速联动扬子石化,围绕产品认证、终端工厂技术指标及物流方案等关键内容协同推进,逐一落实资源保障、装运协调等环节,最终成功签订出口订单。

此次出口不仅为扬子石化开辟了新的效益增长点,更以优质产品赢得欧洲客户认可,为后续拓展欧洲高端化工产品积累了宝贵经验。

(陈捷宇)

南京工程公司 Sabtank Amiral 项目通过资源整合、经验传承、民心相通,在沙特高端储运工程市场成功实现关键突破

深耕沙海铸精品 情系丝路结同心



●李舒

初春的波斯湾海风轻拂,紧邻沙特法赫德国王码头的南京工程公司 Sabtank Amiral 项目罐区内,吊臂起落,弧光闪烁。3 月 27 日,3 台中国制造的球罐顺利封顶,标志着国产装备在沙特高端储运工程市场实现零的突破。

“这不仅意味着公司顺利拿到高端市场的人场券,更是我们推动中国制造、中国技术走出去的新起点。”项目经理陈飞站在球罐前,语气坚定地说:“在集团公司‘二次创业’的新征程上,我们更有信心和底气。”

资源整合:织就全球共赢“朋友圈”

长期以来,中东高端工程市场被欧美及少数本地供应商垄断,“中国制造”面临技术标准等多重壁垒。作为南京工程公司首个海外球罐全链条 EPC 项目,团队决心啃下这块“硬骨头”。他们锁定多家国内球罐制造企业,开启了长达数月的“资格攻坚”。从厂房设施、人员资质等硬件基础,到质量体系、国际业绩等软件实力,项目团队陪同国内企业逐项对标国际标准,积极应对业主和第三方检验机构多轮现场审核与质询。最终,一家湖北企业成功突围,成为沙特基础工业公司(SABIC)全球合格供应商名单中唯一的中国球罐制造商。

设备运抵沙特后,新的挑战接踵而至。面对沙特严格的安全规范、迥异的技术标准和陌生的作业环境,项目部组建 24 小时技术支持组,从设备吊装、组对焊接到无损检测,为国内合作伙伴提供全流程技术指导。通过系统性培训与过程管控,帮助合作方快速适应国际标准,实现从“现场执行者”到“协同管理者”的角色转变。

项目从第一根立柱落地到球罐封顶仅用时 115 天,团队的高效和专业赢得了业主认可。“中国产品的应用效果超出预期。”SABIC 高级项目经理萨拉表示,“我曾在项目初期赴华工作,见证了中国工厂的智能化水平和工程师的专业能力,实践证明中国技术完全能满足高端项目需求。”

国产球罐的成功应用为项目带来了更广泛的合作机遇。采购经理谢宝强介绍,团队通过前移管理、扩大寻源、市场分析及询价等方式,推动以球罐为代表的国产优质设备、材料进入采购清单,占主合同采购额的 25%,有效降低了项目成本。同时,项目部整合优质资源、搭建协同供应平台,吸引了来自 10 余个国家的 70 余家供应商及分包商参与建设,形成了高效运转的全球供应链“朋友圈”。

“中国企业的协调能力和合作精神令人印



▲图为南京工程公司 Sabtank Amiral 项目球罐建设现场。 高文路 摄
▲图为项目员工作业前认真检查安全防护措施。 宋思韵 摄

AI 洞见

创新强链赋能海外业务高质量发展

南京工程公司在沙特高端储运工程市场的突破,是其以创新赋能海外业务高质量发展的典型成果,更是对集团公司 2026 年工作会议“炼化工要拓展海外前端工程市场空间”“强化产业链龙头企业带动作用”等要求的生动实践。在“一带一路”倡议指引下,该公司以技术创新破局,产业协同聚力、文化交流暖心,为炼化工业务拓展国际市场树立了标杆。

创新驱动是项目提质增效的重要引擎。项目团队将技术创新与管理创新深度融合,在设计、采购、施工全流程,攻克资格准入、标准对接、技术应用等多重难关,并将积累的知识经验持续转化为核心竞争力,

象深刻,“萨拉感慨道,“这种互利共赢的模式,正是‘一带一路’倡议充满生命力的体现。”

经验传承:跑好海外攻坚“接力赛”

在项目部,一场没有终点的“经验接力赛”正在进行。4 月 2 日,设计全专业复盘会议结束后,给排水及消防设计工程师孙浩说:“每次复

彰建设世界一流企业的底气与实力。

资源整合是产业融通发展的关键路径。项目发挥龙头企业引领作用,搭建全球资源共享“朋友圈”,带动国内制造企业突破国际认证壁垒,构建供需精准对接、优势互补的产业生态,既提升了产业链韧性,又让合作红利惠及各方,践行了共商共建共享的丝路精神。

文化同心是企业扎根海外的深厚根基。项目团队在打造精品工程的同时,通过公益培训、就业帮扶、人文交流等方式搭建民心桥梁,以真诚消解文化隔阂。中外员工同心协力,与当地社区深度融合,让工程建设既有速度与质量,更饱含温度与情怀。

盘会就像站在前辈同事的肩膀上,大家分享的经验心得,让我更高效地攻克新难题。”

“海外项目最宝贵的资产是经验,最大的浪费是经验流失。”设计经理李青表示。在他的推动下,项目部发起“知识沉淀行动”,鼓励各专业人员结合海外项目技术标准复杂、接口环节繁多的特点,详细记录工作中遇到的各类问题、产生原因、改进建议及解决方案,并定

期组织阶段性经验分享交流。这些凝结着团队智慧和汗水的“秘籍宝典”,成为大家实用管用的工作指南。

在知识共享的基础上,项目部进一步推动设计、采购、施工三大环节的深度融合。“工程总承包不是各环节的简单叠加,”设计控制经理刘巧钰解释道,“设计前期要充分考虑采购的可行性与施工的便利性,后端也要及时反馈现场情况,用丰富的工程经验反哺设计优化。”

这种全流程协同的理念,在最关键的桩基工程中得到充分体现。罐区紧邻码头,地质条件复杂,对基础的稳定性和承载力要求极高。设计团队首次在沙特创新应用刚性桩复合地基技术,并与施工团队紧密协作,以扎实的数据和清晰的逻辑获得认可,凭借长螺旋钻孔等技术的应用,实现效率与质量的双重提升。

“十年前,我们首次进入沙特总承包市场,每一步都充满挑战。”李元青回顾道,“如今,一支熟悉国际标准、勇于创新的年轻团队正在实践中快速成长。这正是我们开拓海外高端市场的最大底气。”

民心相通:共做阳光同行“一家人”

在达曼市郊的塔萨菲纳教育机构内,午后的阳光透过玻璃窗,暖暖地洒在男孩穆罕默德刚完成的画作上:一轮红日下,两个小人紧紧牵着手。他将这幅画送给了身旁的志愿者——沙特籍人力资源总监玛娜尔。

这温馨的一幕,正是项目部深度融入当地社区的生动缩影。在玛娜尔的办公桌上,除了各类项目文件,还放着一张特别的课程表。这是项目部与当地教育机构共同推出的公益培训计划,专门面向困难女性、孤儿、听障人士等群体提供实用技能培训。

作为团队中的女性成员,玛娜尔不仅是化解文化沟通障碍的桥梁,更是连接项目与社区的温情纽带。在她看来,跨越隔阂的关键是心灵之间的真诚贴近。截至目前,该公益计划已成功举办 8 期培训,参与人数累计超过 1500 人。

这份真诚,同样流淌在项目团队的内部协作中。通过与当地培训机构合作,项目部为每位沙特籍员工“量体裁衣”定制个人成长路径。去年入职的安全助理艾哈迈德经过培训,已能娴熟组织班前安全交底,还主动承担起与周边社区的沟通协调工作。“从专项培训、应急演练到社区沟通,我学到的不只是专业能力,更是先进的管理理念,这让我对自己的未来充满信心。”艾哈迈德笑着说。

项目建设为周边居民带来了更多就业机会,而公司开展的爱心献血、海滩清洁等公益活动,进一步织密了与社区的情感纽带。在玛娜尔的积极推动下,越来越多当地面孔出现在项目团队中。“有一句阿拉伯谚语‘朋友是生活中的阳光’,入职中国石化后,我的生活充满阳光。”玛娜尔深情地说。在她眼中,这座日益成型的罐区储存的不仅是能源,更是中沙携手、阳光同行的温暖情谊。

协同合作架起 技术出海新“鹊桥”

●蒋振

近日,胜利油田海外技术研发中心与中国石化中东研发中心以视频连线形式召开首场技术交流会,开启技术协同发展新篇章。双方围绕战略合作、人才培养、专利布局、数据共享、标准建设等重点事项深入研讨,达成广泛共识,为中国石化特色技术出海搭建起高效顺畅的合作通道。

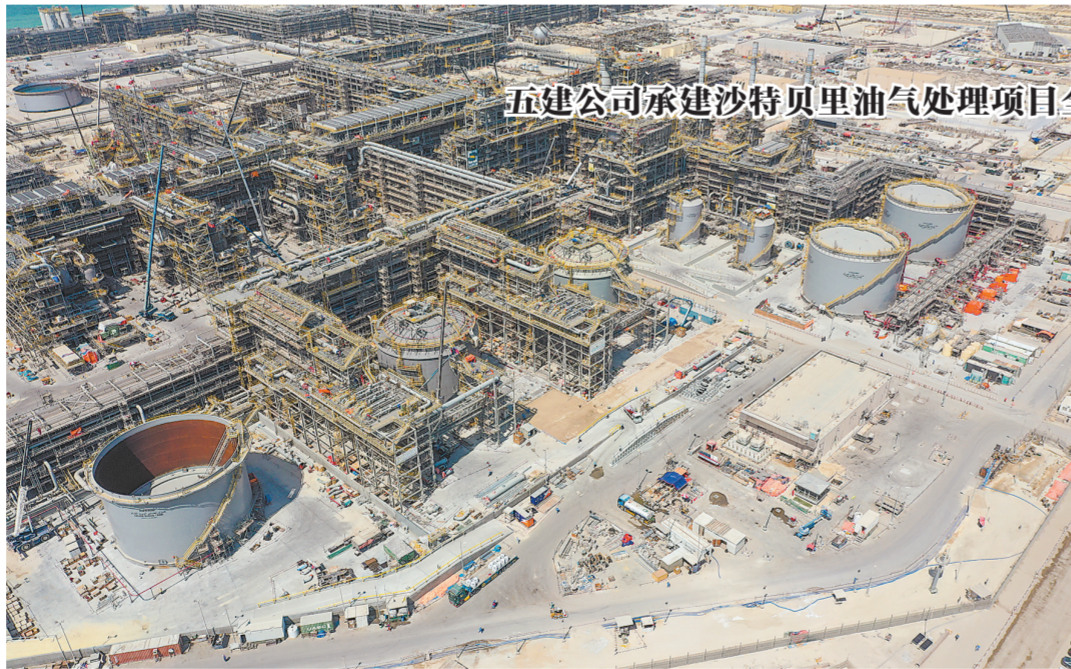
作为国内油气勘探开发的技术排头兵,胜利油田近年来整合核心技术资源,组建专业化海外技术研发中心,探索形成复杂断块油田立体开发等成熟技术体系,已为哈萨克斯坦、埃及、喀麦隆等 7 个国家的 15 个油田项目提供稳产上产支撑,成为推动国内上游技术融入海外市场的重要力量。

中东研发中心作为集团公司辐射中东高端市场、联通内外资源的核心平台,兼具前沿技术跟踪、集成攻关、本地化支撑、国际交流等多重优势,能够为胜利油田特色技术进入中东市场提供从技术适配到落地推广的全链条保障,是中国石化技术“走出去”的关键窗口。

“胜利油田海外技术研发中心整合胜利油田成熟的勘探开发技术,在中东市场具备独特竞争优势。”中东研发中心勘探开发项目经理李洪毅对合作充满信心。胜利油田海外技术研发中心副经理翟亮则表示:“我们将充分发挥各自优势,为特色技术走向国际架起新‘鹊桥’。”

双方将建立两大协同机制:在技术攻关层面,针对海外上游业务需求,整合双方技术储备、市场资源与研究环境,聚焦页岩油开发、储层改造、采收率提高等核心领域,推进关键技术攻关与海外先导试验,加快技术转化落地,探索“技术+服务”整体出海模式;在交流推广层面,建立常态化沟通机制,跟踪前沿技术动态,联合参与国际展会论坛,加大技术推介力度,同步推进国际化标准对接与海外专利布局,为中国石化上游技术规模化出海筑牢根基。

此次合作既是技术资源的深度融合,也是市场优势的互补协同,将为中国石化特色技术开拓海外市场注入强劲动力。



五建公司承建沙特贝里油气处理项目全力冲刺机械竣工目标

4 月以来,五建公司承建的沙特贝里油气处理项目迎来关键节点:管道试压工作全面完成,管道复位、电仪安装、防腐保温等环节有序推进,项目向着机械竣工目标稳步迈进。

自开工以来,项目部始终秉持“质量永远领先一步”的施工方针,结合沙特当地环境特性,构建起双向质量管控体系,严格把控材料进场、工序施工等关键环节,全面推行样板引路制度,并搭建跨区域材料质量溯源系统,实现工程建设质量的全链条、全周期闭环管理。该项目施工质量显著提高,多项质量创新成果获得业主及总包单位的高度认可。

陈薇 韩育龙 摄影报道

沙漠深处的安全守护者

●吕振凯 赵继军 李秀

当清晨第一缕阳光跃过沙漠地平线,华北石油工程公司科威特项目 SP-279 钻井队的交接班作业已有序展开。人群中,一个高大的身影格外醒目,印度籍安全官法伊萨尔攥着一本磨卷了边的笔记本,穿梭在设备与管线之间,逐一核对运行参数。

两年前,法伊萨尔加入华北石油工程国际公司科威特项目。面对复杂的钻井设备和严格的 HSE 管理体系,他从基础学起,认真记录设备参数、安全流程、施工规范等知识点,反复琢磨直至烂熟于心,很快便熟练掌握了岗位操作要领。

日常工作中,法伊萨尔每天至少进行三次全场巡检,无论是设备螺丝松动还是标识模糊,一切细微的安全隐患都逃不过他的眼

睛。那本磨卷了边的巡本上,密密麻麻记录着各类隐患点位与整改方案。每次交接班时,他都会以课件形式向团队成员讲解各项安全隐患和对应的防范措施。在他的严格管理下,大家的安全意识日渐强化,安全技能也逐步提升。

高处作业、受限空间、起重吊装、硫化氢防护……越是高风险环节,法伊萨尔盯得越紧。一次拆除防喷器作业,他发现举升车上的作业人员安全带系挂不规范,当即紧急叫停施工,并就地召开小型安全会。他用手机展示真实的事案例,让参建员工直观认识到违规操作的严重后果,还手把手教大家正确的系挂方法,直到所有人操作合格,才重新组织施工。

面对语言和文化差异,法伊萨尔迎难而上。各国员工英语水平参差不齐,他便把复杂的安全知识拆解成最简单的表达,用基础单词

标注出核心风险点。面向新员工,他量身定制培训方案,耐心讲解操作细节。最近,他还主动学习汉语,在班前会上用中英混合的安全短语向大家提示注意事项。渐渐地,这位年轻的印度小伙工作越来越得心应手,成为大家信赖的安全官。

法伊萨尔在中国石化逐步成长为专业过硬的安全骨干。过去一年,在他的全力守护下,SP-279 钻井队两次被甲方评为最佳钻井队。“安全细节关乎生命,对待安全工作多一分严谨,井队就多一分安全。我会继续努力筑牢安全底线、守护施工平安。”面对荣誉与认可,法伊萨尔笑着说道。

