

夯实油气产量底盘 打好能源保障攻坚战

张雨潼

近日,《中国石化报》报道上海海洋石油局持续推进海域天然气规模增储与效益开发,今年前两个月天然气产量实现同比增长。这得益于该公司“攻坚新区提效能,精耕老区创效益”的发展思路。作为能源保供的主力军,油气生产企业面临资源接替紧张、效益提升承压的双重挑战,唯有攻坚新区消瓶颈、精耕老区挖潜力,才能夯实产量底盘、拓展高质量发展空间。

攻坚新区提效能,要以技术创新破局、以高效建产提速。新区油气地质条件复杂、开发难度大,常规开发技术难以实现储量高效动用。要加大技术攻关力度,深化地质工程一体化协同,优化井网与井型设计,消除开发瓶颈。同时,创新高效建产模式,推动储量快速向产能转化;强化生产管控,提升新区开发效能,让新区成为增储上产的战略增长极。

精耕老区创效益,要以精细管理筑基、以挖潜增效赋能。老区经过长期开发,剩余油气分布零散,稳产难度加大。要树立系统思维,坚持“一井一策”,深化剩余油气分布规律研究,挖掘调整潜力。加大老井治理力度,构建立体开发模式,严控能耗物耗,提升老区开发效益。

二次创业新征程上,油气生产企业要锚定“攻坚新区、精耕老区”方向,以技术创新强支撑、精细管理提质效,不断提升增储上产能力,打好能源保障攻坚战。



荆门石化光亮油 实现批量稳定生产

本报讯 近日,荆门石化特种油品150BS光亮油实现批量稳定生产。

这款被业界誉为“黄金原料”的重质润滑油基础油产品,以其优异的性能广泛应用于钢铁、化工、化肥、纺织印染、大型机械与船舶等行业的润滑场景。

当前,我国150BS光亮油市场需求旺盛,但国内仅有少数企业具备生产能力。荆门石化持续优化原料配比,确保产品具备高黏度指数和高闪点等关键性能指标,从源头保障产品质量。此外,依托柔性生产能力,根据市场需求动态调整产品结构和产能配置,显著提升市场响应速度和产品适配能力。

(蒲虹霞 王拥兵 陈辉)

镇海炼化聚烯烃 高附加值产品增效显著

本报讯 2月,镇海炼化坚持市场导向,与化销华东加强产销对接,快速摸排市场情况,响应高附加值产品需求,集中资源优势提升生产负荷,实现创效。

面对滚塑阶段性市场机遇,产销双方通过对实时库存与销售进度的动态跟踪,及时增产滚塑料2800吨。针对电缆行业回暖的实际情况,主动增产注塑料。聚烯烃卫材材料领域市场刚需,精准增产ES纤维料,持续壮大公司在卫材领域的竞争优势。(周丽娜)

催化剂公司 生产烟气脱硫剂助力春耕

本报讯 近日,为确保春耕工作顺利开展,催化剂公司开足马力生产增强型RFS系列硫转移助剂(即烟气脱硫剂)助力硫磺增收,满足下游化肥企业需求。

该烟气脱硫剂由石科院研发,催化剂公司生产,广泛应用于催化裂化再生烟气脱硫工序,可先捕捉烟气中的硫氧化物,再将其转化为可回收的硫资源,最后通过硫磺回收工艺提炼出硫磺,实现变废为宝。

下一步,公司将加强与科研院所联合攻关,致力于把捕集到的含硫化合物直接转化为可利用的硫磺产品,提升硫磺单质回收效率。(孙湘云)

浙江石油石浦油库 打通大吨位油轮靠泊通道

本报讯 近日,浙江石油石浦油库实现首艘3000吨级油轮顺利靠泊作业,标志着该油库大吨位船舶靠泊通道正式打通。

此前,受航道淤堵等因素制约,该油库吞吐量下降,运营发展受限。为消除物流、储运瓶颈,浙江石油实施航道疏浚、争取政策支持,实现大吨位油轮直达配送,预计每年可降低物流成本超百万元,有力保障区域成品油市场稳定、服务地方经济社会发展。(陈阳 王伟伟 张立火)

西南油气分公司优化运行机制、加快新井投产、创新工程技术,1月至2月新建天然气产能同比增长43%

多措并举破解产能建设难题

本报记者 冯柳

仲春时节,四川省资阳页岩气田施工现场,处处涌动着产能建设的热潮。施工人员紧张忙碌,钻机以日进尺超百米的速度高效钻进,挖掘机挥舞着长臂平整场地,采气流程建设加速推进。“节点不变,一切正常!”西南油气分公司采气一厂巡检班支部书记卢鹏的话沉稳又坚定。

今年以来,西南油气分公司优化运行机制、加快新井投产、创新工程技术,多措并举破解产能建设难题,1月至2月新建天然气产能同比增长43%;投产新井14口,新增产气量0.2亿立方米。

优化运行机制 保障产能建设稳步推进

在西南油气分公司生产运行指挥

中心,现场数据实时跳动,动态更新。调度人员紧盯屏幕,精准下达每一条指令,确保生产链条各环节无缝衔接、高效运转。

为保障产能建设稳步推进,西南油气分公司持续完善“生产部门统筹协调、专业部门管专业、二级单位具体执行”的三级运行管控体系,做实“正排计划”、推进“分级管控”,确保各项工作按节点有序落地。同时,推行重点工作专班运行机制,深化一体化协同联动,健全“四库一仓”管理机制,实现资源精准匹配与衔接效率双提升,有效缩短了项目准备周期。

在此基础上,西南油气分公司统筹制定年度生产运行实施方案,按月动态优化调整,强化日常跟踪。同时,推进电网基础设施升级改造,以绿色低碳用能新模式,为产能建设提速注入强劲动力。

加快新井投产 产能高效转化为产量

近日,在马路背区块马6-1H井现场,身着红色工装的采气员工精准操作,天然气经新建外输管线穿山越岭、稳定外输,日产气量超5万立方米,供气安全平稳、经济高效。

“当初的攻坚场景,至今历历在目!”参与该井建设的项目团队成员常感慨道。马6-1H井位于半山腰,地势陡峭险峻,物资运输难。他们创新采用无人机运载物资的方式,精准高效运输物资;提前研判气象信息,科学制订作业计划;开山凿壁自建集输管道,首次采用复合外输模式实现天然气外输销售,将产能高效转化为销量。

针对新区产能释放受限难题,西南油气分公司结合新井建产节奏,统

筹开展测试气回收、橇装LNG站搭建、配套外输管网建设等工作,推动重点井实现快钻完、早投产、速见效。

边远井管理难度大、投产成本高。西南油气分公司提前开展用户需求调研,实施边远井专项管理机制,规范投产各环节操作流程,制定零散气回收考核标准与安全清单,形成全流程管控体系,1月至2月新投产边远井5口。

创新工程技术 助力施工提质增效

日前,在示范井元坝272-4井施工现场,技术人员紧盯关键环节,持续优化钻井方案与施工参数,顺利实现二开完钻。该井实际施工周期仅70天,较之前平均工期缩短92天,刷新区域多项施工纪录,成为工程技术创新提质增效的标杆。



南京工程开展吊装作业专项检查

随着设备安装高峰期到来,南京工程中化蓝星安迪苏硫酸EPC项目吊装作业增多,项目安全管理部门组织开展吊装作业专项检查,重点对吊索具、吊车支腿稳固性等进行排查,有效提升现场作业规范性。图为近日安全管理人员检查吊车车载灭火器有效期。

马俊杰 摄 程志莹 文

化销华东 EVA 光伏料销量大幅增长

本报讯 今年以来,化销华东敏锐把握光伏产品出口机遇,深耕行业市场,快速响应需求,推动EVA光伏料量效齐升。截至2月底,该公司EVA光伏料销量环比增长60%。

作为光伏组件封装的关键原料,EVA光伏料的质量直接关系到组件的可靠性与寿命。随着新能源产业加

速发展,EVA光伏料的市场需求不断攀升。化销华东行业销售团队一方面加强对现有客户的走访,挖掘增量需求,持续优化合作模式与营销方案;另一方面,聚焦光伏产业集群区,主动对接潜在客户,加大产品推广力度,持续扩大市场覆盖范围,为销量稳步增长打下基础。

化销华东还坚持服务为先,及时响应客户需求。在走访调研中,营销团队获悉部分下游重点客户需要维持高负荷生产。他们主动对接客户生产计划,科学调配区内企业装置资源,全力保障EVA光伏料稳产优产,以高效稳定的供应能力赢得客户信赖。(纪元 余皓)

上海石化原油加工灵活性大幅提升

本报讯 记者胡翔军报道:上海石化2号常减压装置250万吨/年装置自2月投入生产运行以来,实现高负荷稳定运行。

为增加采购灵活性,上海石化对2号常减压装置250万吨/年装置进行改造,更换初馏塔、常压塔、常压汽

提塔、加热炉等,并全面升级设备材质。同时,新增三级电脱盐设施,通过强化脱盐减轻设备腐蚀、防止盐垢沉积,从源头上提升本质安全水平。改造后的装置具备“吃粗粮”的能力,能够通过掺炼重质原油实现降本增效。

与此同时,该公司新建的3号原油长输管线投运,能够保障装置生产所需的原油稳定供应。同步新增两台变频泵,可通过调节频率实现流量灵活控制,实现重质原油的“专管、专罐、专泵”输送管控,使原油加工配比更加灵活高效。

江汉油田油气产能建设管理中心狠抓土地高效利用、固废规范治理、水源严格保护等工作

绿色环保施工守护生态环境

本报记者 石建芬 通讯员 王帅 赵春

3月的江汉油田涪陵页岩气田春光明媚、翠色满山,一派欣欣向荣的景象。在焦页4号钻井平台,施工人员将防渗膜平整地铺在作业区域地面,同时安装导流槽,避免钻井作业过程中泥浆飞溅。

今年以来,江汉油田油气产能建设管理中心牢固树立和践行“绿水青山就是金山银山”的理念,聚焦土地高效利用、固废规范治理、水源严格保护,全面推进绿色环保施工,以实际行动守护生态环境,助力乡村振兴与春耕生产。

坚持集约用地 提高土地利用效率

“涪陵山区土少石多,我们深知土地的珍贵,像爱护眼睛一样珍惜土地。”该中心地面管理室相关负责人表示。该中心要求施工队铺设管线尽量避开耕地和经济作物区,放喷管线沿田埂架空铺设,宁可绕行也要保障村

民耕种。同时,该中心大力推广“丛式井”“井工厂”施工模式,在满足施工条件并保证安全的前提下,盘活老井场资源,通过加密布井、扩边开发、多轮次利用等,实现老场地建新产能。目前,涪陵页岩气田钻井平台“丛式井”覆盖率达100%,兴页L241单平台布井数从21口增至36口,以集约化建设大幅提高土地利用效率。

高效治理固废 无害化处理率达100%

针对钻井施工时产生的固体废物,该中心按照“减量化、无害化、资源化”的原则,对固体废物进行全过程安全无害化处理。

从源头减少固体废物产生。该中心推广“瘦身井”钻井技术,缩小小钻具、井筒及套管尺寸,节约材料费用,减少钻屑产生;应用水泥基浆液替代油基泥浆,井身结构优化、负压振动筛等技术,单井水基岩屑处置量同比大幅减少。

在此基础上,该中心对固体废物实行“不落地、无害化”处置,集中收集、专业转运、资源化利用。2026年以来,该中心固体废物无害化处理率达100%。

加强施工管理 确保环保作业

该中心把施工中的环境保护作为工作重中之重。

部署井位时,技术人员提前勘测地下100米暗河、溶洞分布情况,主动避让环境敏感区。

管道穿越施工时,优先选择以人工开挖替代挖掘机、推土机等大型作业装备。采用整根管道穿越河道,做好防渗、防泄漏检测,确保管线安全环保运行。

钻井时,在浅层地段采用清水钻进,通过表层套管、技术套管封隔井筒和土地,套管和土地之间采用高性能水泥固井。

压裂施工时,采用压裂优化及裂缝监测技术,确保压裂液密封。

济南炼化深挖潜能增产高附加值产品

本报讯 记者孙丽颜报道:今年以来,济南炼化深挖潜能,通过重质化降低成本,生产端动态优化催化裂化、延迟焦化装置运行,着力增产高附加值产品,1月至2月吨油利润排名炼化企业前列。

济南炼化在顺利完成胜利原油加工适应性改造等新项目的基礎上,构建原油自采全流程管控体系,优化原油采购方案及库存、船期、接卸、物流等环节,有效降低原油成本,为增产高端碳材料等高附加值产品创造条件。

为进一步优化原油资源流向,济南炼化对不同原油种类进行分储分炼。今年前两个月,济南炼化汽油、液化气保持高效率。

济南炼化还在负极材料专用焦、低排阳极专用焦和长循环储能专用焦等3种高端碳材料上协同发力,全力推进石油焦定制化、高端化生产转型。针对客户对高端石油焦的个性化需求,组织延迟焦化装置操作条件试验,优化调整高端石油焦生产方案,1月至2月高端石油焦销量连创新高。

河南油田外闯市场成效显著

本报讯 记者常换芳报道:今年前两个月,河南油田外闯市场工作量、收入、边际效益均超额完成月度计划,实现开门红。

今年以来,河南油田积极实施市场开拓战略,组织专家团队深入各单位及外闯市场项目调研,复盘外闯市场工作中存在的问题,聚焦拓展有效益市场,有序退出零散低效项目。同时,根据各单位实际情况,细化分解外闯市场任务指标,引

导各单位推动外闯市场从“劳务输出型”向“经营创效型”转变。前两个月,河南油田共实施外闯市场项目167个,其中技术服务类项目占比超50%。

此外,河南油田加强对外闯市场项目的过程跟踪和督导,确保各项目平稳运行;加大奖励力度,对外闯市场创收创效任务完成较好的单位和个人给予表彰,有效调动起各单位外闯市场创收创效积极性。



近日,针对国内聚烯烃产品需求增加情况,中安联合发挥煤化工路线生产聚烯烃的成本优势,调整装置检修计划,强化设备维护与隐患排查整改,全力保障装置稳定运行,实现煤化工产品稳产高产。图为3月17日员工巡检净化装置设备。

赵天奇 摄

海南石油拓市攻坚 持续增强竞争优势

本报讯 今年以来,海南石油坚持以市场为导向、以客户为中心,精准施策、靶向发力,持续提升竞争优势,推动成品油经营业绩持续攀升。1月至2月,该公司成品油经营任务完成率达110%。

在市场开拓方面,对重点客户实行“地毯式”走访,建立“一户一档、一企一策”服务机制,不断拓宽合作领域、深化合作层次,推动战略合作走深走实。组建重大项目开发专项工作小组,聚焦2026年省内重大投资项目,精准对接服务需求,从直分销、零售等方面为重大项目建设赋能。1月至2月,海南石油直分销销量同比提升16.1%。

在机出零售方面,紧扣节假日消费规律和市场节奏,加大优惠力度,丰富权益组合,为客户赠送应季水果和当地特色礼品,同时强化线上线下联动宣传,挖掘消费潜力,实现机出零售销量提升。该公司还全面

深化机关下沉一线帮扶行动,组织省公司市公司两级机关人员在节假日奔赴一线,主动参与加油服务、车辆疏导、维护秩序、洗车服务等工作,有效提升车辆通过率和客户满意度。

在综合服务方面,坚持油气氢电服综合能源服务商定位,在高速公路服务区加快打造集餐、洗车、养车、咖啡等服务为一体的综合生态服务站和旅游驿站,不断丰富消费场景、延伸服务链条,着力构建“人·车·生活”服务生态圈,以业态融合赋能服务升级。坚持精细化管理,通过强化设备运维、拓展客户引流等举措,持续提升充电业务质效,1月至2月充电量同比增长39.4%。同时,加快特色业务布局,持续增强服务能力;深挖异业合作协同,推动内外部资源联动、多业态协同发展,全面提升综合服务能力与市场竞争力。(张慧慧 关倩)