

树牢一体化理念 释放发展最大效能

尹希东

近日,《中国石化报》报道石油工程公司将上游一体化作为最大优势,牢固树立责任共同体、利益共同体、发展共同体理念,通过强化与油田的协同攻关,有效缩短钻井周期,提高单井产能。这一实践表明,唯有将一体化理念内化于心、外化于行,才能在激烈的市场竞争中站稳脚跟,在行业变革中抢占先机。

树牢一体化理念,需打破“各自为战”的思想壁垒,构建上下联动、内外协同的发展格局。企业运营涵盖众多环节,若各业务与流程彼此割裂,就会导致资源分散与工作效率降低。要强化一盘棋思维,整合分散的技术、人才、设备等资源,形成聚合效应。从项目前期的统筹规划,到施工过程的无缝衔接,再到后期的运维保障,将每个环节都融为有机整体,实现全周期、全链条的高效运转。

深化一体化协同,是实现降本减费、提质增效的重要路径。要通过整合业务流程,减少沟通成本,缩短项目周期;通过优化资源配置,提高设备利用率,降低运维损耗;通过推动技术协同创新,集中力量攻克重点难题,筑牢质量根基。

发挥一体化优势,需久久为功、落到实处。要强化全员协同意识,构建“目标同向、责任同担、利益共享”的共同体;完善一体化管理制度,建立科学高效的统筹协调机制,保障各环节顺畅衔接;聚焦技术融合与创新,以一体化思维深化产学研用合作,持续提升企业竞争力。



广东佛山石油 1月充电业务实现开门红

本报讯 广东佛山石油持续推进充电业务高质量发展,着力提升经营效益与市场影响力。1月,公司充电总量同比增长217%,充电总量排名广东石油市公司首位,实现开门红。

该公司持续强化统筹布局、内外联动,提升现有站点空间利用率,积极开拓外部场地资源,强化部门协同,同步完善项目决策与建设流程管理,加快充电设施投运速度,有效推动终端网络进一步拓展。面对市场变化,他们动态调整经营策略,提前部署春节等重要时段服务保障工作,并针对重点客户精准施策,进一步挖掘创效潜力。同时,坚持多措并举开拓市场,不断创新客户沟通机制,通过线上线下多渠道保持互动,持续提升服务体验,增强客户黏性。

(骆茂基 蒋莉敏)

浙江宁波石油 直播助力年货节拓市扩销

本报讯 2月1日,浙江宁波石油围绕易捷“惠民年货节”,创新推出“吉橘迎年,鲜满渔港”宁波特产专场直播,直播累计浏览量超3万人次,为年货节拓市扩销注入新动力。

该公司打破传统模式,将直播间设在宁波石浦渔港的渔船上,通过沉浸式展现海上实景,向顾客推介宁波海鲜、象山“红美人”柑橘等特色年货。直播期间同步推出多项优惠活动,进一步拓宽销售渠道,营造浓郁新年氛围,持续增强客户黏性。

(桂伊泓 张立火)

重庆江南石油 全方位保障春运油品供应

本报讯 春运期间,重庆江南石油通过完善油品供应预案、优化运输资源调配、加强过程监管等举措,全方位保障油品稳定供应。

该公司在综合研判区域用油趋势的基础上,制定春节期间油品保供专项方案,优化加能站人员排班机制,确保资源调配高效有序。强化与承运单位的协同联动,大幅提升整体运力,保障油品配送精准及时。开展拉网式安全隐患排查,增加加能站巡检频次,通过智能监控系统实现运输过程实时追踪,确保全链条安全平稳运行。

(聂 森)

河北唐山石油 大力发展充电业务

本报讯 今年以来,河北唐山石油通过强化客户开发、优化现场服务、加强线上推广等举措,持续扩大充电业务规模,1月公司充电量计划完成率达105%。

为推进充电业务发展,该公司组建客户开发团队,为客户提供定制化充电服务。畅通客户沟通渠道,及时响应客户需求,收集客户建议。在充电站内设置休息区,免费提供空调、饮用水等服务,提升客户体验。成立网络运营团队,借助社交媒体渠道开展充电知识科普、优惠活动直播等,进一步提升品牌影响力。

(费凌燕 李斌杰)

强化储层保护为油藏穿上“防护铠甲”

李 英 刘 彬

冬日,在中原油田文留采油厂文72-8井作业现场,机车轰鸣,一片繁忙。该厂工艺研究所注采二室主任卢青山正在指导作业人员正确使用储层配套保护新装置,对油藏储层进行有效保护。

作为中原油田东濮老区原油主产区,文留采油厂已进入高含水开发后期,面临油藏高温高压等多重挑战。“我们针对特殊油藏开发难题,开展系统的储层配套保护技术研究,就像为油藏储层量身定制‘防护铠甲’。”该厂副厂长卢贵华说。

该厂与中原油田石油工程院联合攻关,成功研发并推广储层配套保护技术。该技术集成了可溶防喷接头、免污染节水封隔器、结盐井智能调控装置等,分别针对作业防喷、洗井保护、生产调控等重点环节,构建起全方位、立体化油藏储层保护网络。

2025年至今,该技术先后成功应用55井次,工艺成功率达100%,增油效果明显,为油田高效开发提供了可复制的技术模式。

可溶防喷接头 稳住高油气比井的“脾气”

在文留采油厂技术例会上,该厂工艺研究所副所长刘长云手持黑色柱状防喷装置,向员工展示并讲解其用途。这是该厂与油田石油工程院共同研发的可溶防喷接头,专门用于解决高油气比井在作业时易发生井喷或溢流的问题。该装置能够在作业初期有效封堵油管,稳住高油气比井的“脾气”,并可在预定时间后自行溶解,解除封堵,在保障作业安全的同时,避免了对储层的潜在污染。

以中原油田文72-153侧1井为例,该井去年底作业时因井底油气比过高出现溢流。技术人员采用“可溶防喷接头+防气防砂装置”的组合技术后,该井作业过程顺利,日产量稳定,未再发生溢流。

“该装置成本较传统方案降低约30%,综合作业成本下降15%。”刘长云说,“装置目前已在35口井成功应用,作业安全环保达标率达100%,真正实现安全与效益的双赢。”

免污染节水封隔器 破解清洁与保护兼顾的难题

“自从用上了免污染节水封隔器,对油井进行热洗清蜡的同时还能进行加药保养,一举两得。”2月9日,该厂技术管理室主管佟建成到中原油田文东、文南采油管理区进行回访时,一线员工这样评价。



华东油气贵州工区建成首口累产千万方煤层气井

截至2月11日,华东油气分公司贵州工区浅层煤层气井织平3井高产稳产态势良好,投产以来累计产气1120万立方米,成为该工区建成的首口累产气量突破1000立方米的煤层气井,有力推动了贵州煤层气规模化开发进程。图为2月6日员工在织平3井生产现场巡检。

本报记者 沈志军 摄 通讯员 何成浩 文

中国石化客户服务工作对接会召开

本报讯 近日,集团公司科技部在润滑油公司组织召开中国石化客户服务工作对接会。会议系统总结“十四五”期间客户服务工作取得的成效,回顾2025年工作进展,并部署2026年重点任务。

“十四五”以来,中国石化客户服务体系紧跟国家政策与行业发展趋

势,在服务覆盖、品牌建设、智能化与标准化等方面取得显著成果。2026年,中国石化客户服务中心将强化“神五”期间客户服务工作取得的成效,回顾2025年工作进展,并部署2026年重点任务。

会议明确了2026年重点任务:深化AI与大模型应用,构建智慧服务生态;升级服务标准与流程,提升一站式

解决问题的能力;拓展数据赋能,强化客户洞察与商机挖掘;加强团队能力建设,打造专业化队伍。会议要求,要凝聚共识、强化协同,以创新和系统化思维推进数字化、标准化建设,为实现“十五五”良好开局和集团公司高质量发展提供坚实支撑。

(刘海阳)

寒冬换杆护棉田

崔洪武 金文志

2月9日,新疆南疆地区寒风刺骨,近20厘米厚的冰层将棉田封冻,褐色棉秆在风中簌簌作响。西北油田工程服务中心的电力工人裹紧御寒装备,踏冰行至西北油田10千伏线路的指定电杆处。吊车吊臂伸向铅灰色天空,挖掘机电齿奋力凿开坚硬冰层——换杆作业正式展开。

该段线路部分杆塔运行已久,为确保供电安全稳定,油田决定对其进行更换。去年夏季巡检时,看到棉田里生机盎然的棉苗,油田在综

合研判后,主动推迟了施工计划,并加强日常巡视维护,保障线路平稳运行。“棉农一年的心血都在地里,不能影响收成。”油田工程服务中心副经理张镇说。

直至棉花采收完毕,农田完成冬灌并结冰,机械装备方才进场。数九寒天,地面冻实,施工终于启动。铁锹、洋镐砸在冰上仅留白痕,只能靠挖掘机一点点开辟作业空间。油田外线三班副班长林正文搓着冻僵的手说:“冰面就是路,破冰的每一步都不容易。”

登杆作业考验着员工的意志,杆

身覆霜湿滑,严寒中手脚极易冻麻,爬到十几米高的杆顶后,还需在寒风中稳定操作。冰面上,施工井然有序,安全员全程监护,各项流程严格按标准执行。

此次更换的是高性能混凝土电杆,电杆强度与耐久性全面提升,能更好适应棉田机械化耕作的需要。“换了新杆,往后遇到大风天气心里就更踏实了,农机下地也更方便。”林正文望着竖立的新电杆说道。他和工友稍作整理,便匆匆赶赴下一处作业点。挖掘机凿击冰面的声响,在茫茫冰原上持续回荡。

巡检到“点”保安全

本报记者 田元武

“大家注意,使用磨光机前必须戴好防护眼镜,更换砂轮片时要先切断电源,作业中严禁用手触碰旋转的砂轮片。”2月10日清晨,十建公司茂名石化升级改造项目裂解装置项目部安全总监姜强手持磨光机,为即将进行管道打磨的施工人员开展安全交底。

临近春节,该项目建设正处于多专业交叉施工的关键阶段,多项作业同步推进。为筑牢安全防线,姜强带领项目部15名安全员组成专项巡检团队,推行“点对点”巡检的精准管控模式,确保每个作业点、每道施工工序

都有安全员全程监护。

队员每日穿梭于作业区域,目光紧盯作业人员的操作和现场安全条件。“只要有施工作业,我们的视线就不能离开作业人员,必须把风险隐患消除在萌芽状态。”姜强说。

“姜总监,主管廊钢结构框架施工需要进行起重作业,吊装方案已编制完成,请您来检查。”正在巡检的姜强听到对讲机里的呼叫,立即赶往施工作业点。

到达后,他带领队员对照方案逐项核查吊具性能等关键要素,反复演练吊装流程,确认所有安全条件均达标后,才下达吊装作业指令。“成功就

位,5段钢结构框架全部安全吊装完成。”项目部起重班长李明成在最后一段钢结构框架平稳就位后,向姜强报告。

自实施“点对点”巡检以来,该项目施工效率提升了30%。“要盯紧每一名作业人员,人人安全,工程才能顺利推进。”叮嘱好现场安全员做好收尾安全防护后,姜强又继续开展巡检工作。

走近一线

湖南石化试生产高端土工格栅专用聚丙烯

本报讯 记者彭展 通讯员陈柳报道:近日,为满足重点客户需求,湖南石化成功完成PPH-EH02牌号聚丙烯首次试生产。目前,首批产品已完成交付进入下游评价阶段,标志着该公司高端土工格栅专用聚丙烯批量生产取得新进展。

土工格栅广泛应用于路基增强、边坡加固等基础设施建设领域。该公司紧抓市场机遇,联合化销华中积极对

接客户,深入调研生产工艺与技术要求。针对客户提出的需求计划,以及高拉伸强度、高等规度、特定熔融指数范围等产品指标,该公司经多轮沟通确定试生产方案,顺利完成牌号聚丙烯专用料转产。同时,结合客户的优化建议,该公司组织专题研究,与客户及技术单位深入讨论,明确优化方向,确保产品性能全面满足客户要求,为产品量产夯实基础。

化销华东助推镇海炼化三元膜料拓市扩销

本报讯 化销华东坚持以客户为中心,以市场为导向,充分发挥营销渠道和产销研协同服务优势,助推镇海炼化三元膜料拓市扩销。2025年销量比上年增长81%,今年1月销量同比增长率98%。

化销华东全面梳理行业重点客户名单,联合镇海炼化及中石化宁波新材料研究院,开展全覆盖走访调研,深入对接客户需求。同时,积极参与行业展会,紧跟市场变化,捕捉市场机遇。

聚焦产品性能优化和终端场景应用适配,该公司提供定制化销售方案与一体化服务,满足不同应用领域客户的差异化需求。通过调整产品配方和生产工艺,成功突破技术瓶颈,助力客户提升生产效率、降低能耗,重点客户黏性不断增强。针对镀铝薄膜行业对高端膜料的需求,为行业龙头企业定制开发专用镀铝电晕料,显著提升镀铝层附着力,产品电晕值达国际高端产品标准,成功填补该领域国内市场空白。

(白羽珊 任思璐)

北海炼化上线新一代生产执行系统

本报讯 近日,北海炼化与石化盈科共同研发的新一代生产执行系统iMES成功上线并完成试点应用,标志着企业数字化、智能化转型迈出关键一步。

该系统融合物联网、大数据等技术,业务涵盖原料进厂、装置加工、物料存储、产品出厂等全流程,实现基层操作自动感知、生产情况一屏掌控、物料全口径核算。通过构建一体化操作平台,打造实时感知、智能协

同、精准管控的全新操作模式,有力推动生产装置与罐区管理向数智化方向转变。依托数字孪生工厂建设,该系统打通从装置生产到物料平衡的数据链,岗位操作效率、本质安全水平实现大幅提升。同时,系统还推动企业管理模式由事后处置向事中管控、事前提醒转型,并深度适配多类环境,为石化行业智能化转型提供了可复制、可推广的实践案例。

(张利雄 雄雄才 吴美静)

石化机械助力国内汽车试验场首座70兆帕加氢站投用

本报讯 近日,使用石化机械自主研发生产的成套加氢设备的江苏盐城石油大丰中汽研加氢站顺利完成首次加注。这标志着国内汽车试验场内首座70兆帕加氢站正式具备供氢服务能力,填补了高压氢能汽车专业试验场地配套补能设施的空白。

该加氢站位于国内首个大型综合封闭式智能网联汽车试验场——

长三角(盐城)智能网联汽车试验场。石化机械为该加氢站提供成套加氢设备,搭载90兆帕/45兆帕双液驱一体加氢装置,精准匹配氢能车高压化、长续航的技术发展趋势,可为各类氢燃料电池汽车提供安全稳定高效的加注服务。此外,整套设备集成在两个橇组上,大幅降低了综合建站成本。

(许帆奥 吴 州)



今年以来,福建莆田石油与地方制鞋企业加强合作,正式引进当地生产的鞋类产品,进一步丰富便捷利店商品品类,助力当地特色产业发

展。图为2月4日莆田石油易捷店员为顾客推介产品。

翁子欣 摄 朱钰腕 文