



传承石油精神  
弘扬石化传统

《安庆石化厂史教育展  
厅展示的企业内刊《炼油  
通讯》》  
张勇摄

# 管廊纵横连岁月 初心如磐向未来

——记安庆石化“听党指挥、奋勇争先”红色教育基地

## 基地名片

安庆石化“听党指挥、奋勇争先”红色教育基地由3个部分组成,分别是安庆石化厂史教育展厅、龚荣庭劳模工匠创新工作室和中国石化“十条龙”科技攻关项目300万吨/年重油催化裂解装置。从创业到发展,红色血脉在这里赓续,石油精神在这里传承,石化传统在这里弘扬。在这里,我们可以找到安庆石化广大员工听党指挥、奋勇争先的精神密码,可以看到党员群众在经济领域为党工作的生动实践,可以听到安庆石化人打造城市型炼化高质量发展示范企业的声声号角。

黄震 李丁玲 薛郡

长江之滨,龙山脚下;古皖大地,黄梅声悠。曾经,这里是一片名为“九里十八湾”的荒丘野岭。

如今,这里是塔罐林立、管廊纵横的“钢铁森林”,明珠璀璨,动能澎湃。岁月的巨笔,在安庆这片热土上,绘就了一幅波澜壮阔的工业画卷;精神的火炬,在一代代安庆石化人手中传递,照亮了艰苦创业、接续奋斗的壮丽征程。

安庆石化“听党指挥、奋勇争先”红色教育基地——这座建立在皖江之畔的红色教育基地,向我们诉说着那段始于荒芜、成于奋斗、迈向卓越的历程。

## 厂史教育展厅

镌刻在岁月深处的创业诗

步入安庆石化厂史教育展厅,一部用汗水、智慧与忠诚书写的创业诗,在375平方米的空间里徐徐展开。展厅分序厅、发展之源、动力之本、和谐之美、党建引领、影视厅6个单元。序厅之内,“皖江明珠”主题形象墙巍然屹立,将黄山松的坚毅风骨、振风塔的凌云壮志、徽派建筑的深厚底蕴与钢铁装置的工业之美完美融合;由员工创作的《安庆石化赋》,骈散相间、气韵磅礴,道尽了半个世纪的风雨沧桑,讴歌了一路走来的坚定信仰。发展之源作为展厅主要单元,讲述了安庆石化的4次创业历程。

**一次创业:人拉肩扛,在荒原上浇筑石化工业根基。**展柜里,那些泛黄的报纸、褪色的工装、黝黑的马灯,无声地诉说着那段筚路蓝缕、以启山林的日子。时光回溯至1970年,安庆石化作为国家战略工程开始筹建。8万余名建设大军从四面八方汇聚于此,没有大型机械,就靠“人拉肩扛”;没有先进工具,就凭“人山人海”。建设者们以愚公移山的意志,住干打垒,睡竹篱棚,展开了一场气壮山河的会战。7座山头被移平,30多口水塘被填实,56万米管线在地下延伸……每一个数字背后,都是汗水与信念的凝结。1976年,炼油装置率先投产。1978年,从法国引进的我国首套大化肥装置流程打通,彻底改写了安徽省没有石油化工的历史。

**二次创业:油化纤电,在困境中闯出崭新天地。**20世纪90年代,继促进粮食丰产、解决老百姓吃饭问题之后,安庆石化再一次为化解棉粮矛盾、丰富人民生活贡献智慧和力量。1995年,安庆石化常减压装置、催化裂解装置、丙烯腈装置、腈纶装置等4套关键装置相继建成投产。随着时代的发展,安庆

石化人边生产、边施工、边培训,又打响了一场更为艰难的油改煤技术攻坚战——2006年11月18日2时46分,安庆石化煤化工装置建成投产。这不仅标志着我国首套采用壳牌粉煤加压气化技术化肥装置的诞生,更意味着安庆石化人以惊人的勇气和毅力,成功实现了原料路线的战略转换。

**三次创业:炼化一体化,铸千万吨级基业。**2009年,安庆石化开启了从大到强的三次创业,核心是打造800万吨/年炼化一体化项目。这并非简单的规模扩张,而是一场深刻的内外革新。新建的常减压、催化裂化等核心装置使加工能力跃升至千万吨级,巍峨塔群在长江北岸拔地而起;全面采用的先进工艺使产品质量全面提升,以更清洁的能源守护碧水蓝天;炼化一体化框架的真正形成,实现了原油“吃干榨净”与效益精准挖掘。2013年,该项目全面建成投产,安庆石化这艘轮船拥有了更强大的搏击风浪能力。

**四次创业:执创新利刃,开“油转化”新局。**当全球能源格局深刻变革之际,安庆石化吹响了第四次创业的号角。2017年,安庆石化实施炼油转化结构调整项目。该项目的核心装置是300万吨/年重油催化裂解(RTC)装置。这无疑是一次技术领域的“珠峰登顶”。RTC技术是中国石化自主创新的重大成果,其工业化应用尚无先例。从工业试验到建设投产,无数技术精英日夜鏖战,破解了众多工艺与工程难题。2023年6月30日,装置一次投料开车成功!装置区璀璨的灯光,如同宣告胜利的烟火,照亮了长江夜空。

## 龚荣庭劳模工匠创新工作室

厚积薄发,攀登者永远在路上

清晨,58岁的龚荣庭沿着安庆石化丙烯腈装置的钢铁阶梯拾级而上。326级台阶的尽头,机器的轰鸣声如同跨越时空的对话。

整整30年,龚荣庭画下千张流程图,写下20万字笔记,将装置的每根管线、每个阀门刻进心里。作为集团公司脂肪烃类衍生物首席技师,他深知,要想装置开出一流,必须大胆创新改造。全程参加过安庆石化两套丙烯腈装置的建设开工,龚荣庭积累了丰富的生产经验,平均一年10多项的金点子如雨后春笋般一个接一个生根发芽。

“安庆石化的丙烯腈单系列规模大,两段式急冷塔,又开出了一流水平,厉害!”如今,龚荣庭经常听到丙烯腈同行给予的高度评价,而在30多年前,却是另一番声音:“你们装置小,和我们没有可比性。”

“质疑的声音是让人不舒服,但回想起

来,这恰恰是我们攀登的动力!”龚荣庭说。2014年,以龚荣庭命名的安庆石化劳模工匠创新工作室诞生了。在这里,常能看到一群求知若渴的青工围坐,龚荣庭面带笑意,在黑板上写写画画。多项技术和管理创新成果,在这里孕育而生。他说:“技术改造确实会承担风险,但是不改造不创新就不会有发展,跟一流就会越来越远,我有信心,我们可以做得好!”龚荣庭还带头修订培训教材,里面既融入了最新工艺原理,也保留着老师傅们总结的实操口诀,“要把老一辈的手艺接过来、传下去”。

这些年,工作室捣鼓出的成果实实在在解决了诸多生产难题。急冷塔上段补加水线改造后,再沸器运行周期从5个月延长到两年多;蒸汽减温减压改螺杆发电项目,每年能省下千万千瓦时电;水环式真空泵工作液改用装置反应器自身水后,一年省出500多万元。老师傅传下来的金点子传统,在他们手里变成了78个创新项目,累计创效上亿元。他们独创的急冷塔改造方案年创效超千万元,研发的密闭吹扫法颠覆行业传统,形成的成果“3.8兆帕蒸汽减温减压改为螺杆发电”项目获长三角地区职工优秀技术创新成果奖,申报的案例“1+1”在生产一线班组管理中的应用入选长三角地区产业工人队伍建设改革100个优秀案例……

荣誉不是终点,而是新的起点。就像这塔梯,得一步一步往上攀!钢铁丛林间,326级阶梯记录着攀登者的足迹,也延伸着安庆石化人永不褪色的精神航道。

## 300万吨/年重油催化裂解装置

钢铁作词,汗水谱曲,献铿锵长歌

当江风掠过岸边新落成的银灰色装置群时,管廊间回荡的不仅是气流与机器的轰鸣,更是用汗水与智慧谱写的奋斗交响曲。数万名建设者用700多个昼夜,在没有前人经验借鉴的探索之路上,将重油催化裂解装置从蓝图化作钢铁现实。

紧张的工期、超大规模的工程、多专业的交叉施工……建设者们面临着重重挑战。对接设计、跟踪制造、计划到货、

安庆石化300万吨/年  
重油催化裂解装置。

张勇摄

## 铲去门前雪 融化心头冰

魏园军 罗洋 刘冬阳

1月4日7时,河南省濮阳市华龙区岳村镇东田村飘起了雪花。中原石油工程钻井一公司驻东田村第一书记谢德允扛着铁锹站在村委会门口,呼出的热气在冷空气中凝成白雾。

“老宋,虽然雪不大,但是道路结冰容易打滑,咱们先把主路清出来。”谢德允朝走过来的驻村工作队队员宋明辉招呼着。铁锹与水泥地面摩擦发出清脆声响,他们开始了一天的工作。

这不是谢德允第一次在这里清雪了。去年2月,他和同事宋明辉来到东田村时,面对的“积雪”远比眼前这层白色覆盖物要厚重得多——村内党员老龄化严重,产业单一,村民主要种植的金银花和红薯产量不佳,部分基础设施滞后……

作为中原石油工程选派的驻村力量,他们从石油钻井一线转战乡村振兴前沿,角色变了,但那股“钻透”困难的劲头没变。

谢德允刚来时面对的第一道坎儿是信任的坚冰。村民们私下议论:“这

些石化来的干部,就是来镀金的,待不了多久。”头两个月,谢德允几乎没有推动任何具体项目,而是每天在田间地头 and 村民家里转悠,听他们“发牢骚”,了解实际困难。

他发现村里种植的金银花品质不错,但销售渠道单一,价格被压得很低。红薯也是使用的传统种植方式,产量上不去。更深层的问题是,村民们对尝试新事物心存顾虑。

“以前有专家来讲课,讲得很好,但走了就没了下文。”一种植户直白地告诉谢德允,“我们怕折腾。”

为打破这种僵局,驻村工作队决定从最直观的改变入手。他们协调资金,推进太阳能路灯安装,让村里的夜晚更明亮;组织村干部与种植户到邻近的农业示范基地考察大棚种植技术。

最关键的一步是,他们带回了一组实实在在的数据:同样面积的土地,采用大棚技术种植反季节蔬菜,收入能增加三到五倍。

这些变化被村民们看在眼里。去年入冬后,随着气温下降,驻村工

作队的工作重心转向了越冬准备。他们检查各家各户的取暖设备,特别关注村里的留守老人和儿童。正是在这些日常琐事中,那层无形的“冰”逐渐消融。

“谢书记,我家水管冻住了,能帮忙看看吗?”“我们家大棚的塑料膜被风刮破了,哪里能买到质量好的?”现在,村民遇到问题会主动找驻村工作队求助。

站在雪地里,谢德允看着逐渐清理出来的道路,思绪回到了去年初。那时,他对农村工作几乎一无所知,而现在,他已经能叫出村里大多数人的名字,知道谁家的孩子在哪里上学,谁家的老人需要定期探望。

他脚下的东田村正在悄然变化——道路干净了,夜晚明亮了,几座新建的蔬菜大棚在雪地中格外显眼……更重要的是,村民们眼中重新燃起了对未来的期待。

雪还在零星飘着,但东田村的主干道已经畅通无阻。谢德允搓了搓冻红的双手,对身边的宋明辉说:“走,咱们再去学校附近看看,别让孩子们在上学的路上滑倒了。”

曾芬 李小玲

1月7日,湖南长沙市长沙县金井镇双江村寒意凛冽,可村里的葡萄干制作工坊内却十分热闹。“看这刚出炉的葡萄干,勾得人真想咬上一口,铁定好销路!”该村村民李湘丽笑着对湖南长沙石油驻双江村第一书记刘中伟说。工坊里,阳光玫瑰葡萄在暖风作用下散去水分、凝聚甜蜜,勾勒出产业蓬勃发展的生机。

谁能想到几年前农户们守着优质葡萄心里却满是苦涩。该村葡萄虽然品质佳,却因品牌缺失、销路窄,总是丰产不丰收。

2023年,时任湖南长沙石油零售管理部副经理的刘中伟,来到双江村担任第一书记。他走进葡萄大棚,仔细查看葡萄品质、糖度仪上的优异数字让他暗下决心:好产品缺好销路,石化人擅长开拓渠道,一定要帮乡亲们打通!

刘中伟深知单打独斗难成气候,便推动成立村种植合作社,将分散的

果农组织起来,推行统一的绿色种植标准和品控体系。他把石化行业对质量“零容忍”的态度带到田间,常说:“咱都要爱护双江阳光玫瑰的招牌!”为助力葡萄销售,刘中伟充分发挥中国石化的平台优势,带领驻村工作队队员陈卓和蒋倩构建了多元销售矩阵。经多方协调与品质推介,该村葡萄成功入驻长沙石油易捷便利店,身着定制包装的葡萄从田间直达都市。他们还借工会福利采购和团购平台,帮该村签订了葡萄长期订单;组织农户学习电商运营,在藤架下直播,助葡萄线上销售。

去年夏天,一场暴雨突袭长沙,村里部分大棚受损,一批即将发往大客户的订单面临违约风险。驻村工作队与湖南长沙石油的志愿者迅速抢修大棚、转移葡萄。刘中伟将村委会临时改造成分级包装中心,带领大家通宵作业,严格按标准重新分拣。天将破晓,当检查完最后一批装箱葡萄时,他的腰都直不起来了。这场风雨中的坚守被果农发到网上,订单不仅没流失,

反而大幅增加,石化人与乡亲们的情谊愈发深厚。

刘中伟还将目光投向产业升级,积极推动葡萄干深加工,与专业食品加工供应商合作,提升葡萄干品质和口感,并制作个性化包装和宣传文案。如今,双江村的葡萄产业焕发新生机——通过参与易享节等品牌营销活动,双江葡萄干的知名度和附加值显著提高;村种植合作社年均销售额大幅增长,种植户平均收入较3年前增长超65%,果农们生活得到改善,村集体经济也大幅增收。

但刘中伟并未止步,正谋划产业融合发展新蓝图,带领驻村工作队队员,帮助该村推出金井茶叶、双江腊制品等产品,并设计茶香乡韵生态体验路线,探索以特色农业为基础、“三产”融合的可可持续发展之路。

“刘书记,你带来的不只是技术和销路,更是双江人实实在在的盼头!这葡萄,现在变成了村里的致富果!”果农李刚看着葡萄干制作工坊的忙碌场景,笑得合不拢嘴。