

油闻必录
Global Insights

三大国际油服公司三季度净利润均大幅下降

三季度,贝克休斯净利润同比下降20%,哈里伯顿净利润同比下降97%,斯伦贝谢净利润同比下降38%



视觉中国 供图

低油价或致美国 油气行业就业岗位持续减少

本报讯 据油价网报道,由于布伦特原油价格长期维持在60美元-70美元/桶,美国油气行业就业岗位正持续减少。分析人士表示,布伦特原油价格今年将跌破60美元/桶,并在2026年持续保持低位。

能源咨询公司伍德麦肯兹预测称,如果需求疲软且无地缘政治事件扰乱供应,国际油价未来几年将维持在50美元/桶左右,上游资本支出也将下滑。

据彭博社报道,今年以来,国际油价已累计下跌12.5%,美国油气行业正在经历2022年以来最大的裁员潮。近日,康菲石油宣布,将在全球范围内裁员25%,并称此举旨在提升效率、精简架构,是其重组计划的一部分。外界普遍认为,康菲石油正面临经营困境。

除裁员外,油气公司还在大幅削减开支。据路透社报道,美国22家上市公司已合计削减20亿美元支出。伍德麦肯兹预测,今年全球油气勘探资本支出将下降4.3%,至3419亿美元。《金融时报》指出,这将是2020年以来该领域支出首次下滑,如果布伦特原油价格跌破60美元/桶,国际石油巨头不仅难以维持当前的资本支出计划,而且无法兑现对股东的股息承诺。

油气行业发展具有周期性。虽然近年来周期波动不规则,油价走势与实体市场的脱节也比较明显,但周期规律并未消失。因此,诸多油气企业当前正采取行业低迷期的常规举措,通过裁员节流,等待低谷过去。(虎晓华)

印度石油公司与维多集团 将组建贸易合资企业

本报讯 据路透社报道,为降低原油采购成本、提高利润空间,印度最大炼油企业印度石油公司准备2026年初与大宗商品贸易商维多集团组建一家贸易合资企业,从事原油和燃料交易。

印度石油公司的炼油产能占印度炼油总产能的31%,与维多集团的合资企业将设在新加坡,初始运营期限为5-7年。

印度石油公司表示,由于旗下炼厂和印度其他国有炼油企业计划未来十年内提高原油加工能力,以满足国内不断增长的燃料需求,将需要通过现有交易渠道获取更多原油。(李峻)

埃尼公司与马国油 组建上游合资企业

本报讯 埃尼公司近日表示,已与马来西亚国家石油公司将各自在印尼和马来西亚的上游业务整合在一起,组建一家双方持股各一半的新合资企业。

合资企业将作为独立的、自给自足的财务实体运营,计划未来5年投资150亿美元,以支持至少8个新项目的开发和15口勘探井的钻探。此外,该合资企业还将整合马来西亚和印尼的天然气资产,初期产量将达到30万桶油当量/日,中期产量将达到50万桶油当量/日。

埃尼公司预计交易将在2026年完成,目前正等待印尼和马来西亚政府及相关监管机构的许可。

埃尼公司目前在东南亚地区实行“卫星战略”,一方面剥离资产,另一方面与国际油气公司组建合资企业,并对旗下新能源项目进行整合或拆分。其他在东南亚地区开展油气业务的能源公司,如挪威沃乐能源公司、安哥拉Azule公司等均实行类似战略。(李嵩)

法液空三季度 营业收入同比增长1.9%

本报讯 法液空日前公布了三季度业绩,营业收入达到66亿欧元(约合538亿元人民币),同比增长1.9%。

三季度,法液空宣布收购韩国工业气体公司DIG Airgas,并在积极投资新能源领域,包括荷兰200兆瓦Elyqator电解槽项目等。同时,该公司还将在美国市场投入1亿美元,其中5000万美元用于扩大墨西哥湾沿岸氢能产业规模,5000万美元用于扩张半导体工厂。此外,法液空还在新加坡推进价值1.3亿欧元的工业气体生产基地项目。

虽然受工业环境承压和汇率影响,但法液空运营效率仍提升了23%,现金流增长了7%。目前,该公司共有价值49亿欧元的积压订单,创历史新高。此外,法液空还储备了逾10亿欧元以支持对清洁能源、人工智能驱动半导体制造和医用气体的全球布局。(张潼)

● 晨晓

近日,三大国际油服公司贝克休斯、哈里伯顿与斯伦贝谢陆续公开三季度财报。受全球石油市场供大于求及国际油价长期处于低位影响,其净利润均大幅下降。但3家公司首席执行官仍对三季度业绩给出了积极评价。

贝克休斯:三季度净利润为6.09亿美元,同比下降20%

近日,贝克休斯发布业绩报告显示,三季度净利润为6.09亿美元,二季度为7.01亿美元,去年同期为7.66亿美元,环比下降13%,同比下降20%。今年前3个季度,净利润为17.12亿美元,去年同期为18亿美元。

三季度,贝克休斯调整后息税折旧摊销前利润为12.38亿美元,二季度为12.12亿美元,去年同期为12.08亿美元,环比、同比均增加2%。

三季度,贝克休斯摊薄每股收益为0.61美元,二季度为0.71美元,去年同期为0.77美元,环比下降13%,同比下降20%;调整后摊薄每股收益为0.68美元,二季度为0.63美元,去年同期为0.67美元,环比增加9%,同比增加3%。

贝克休斯首席执行官洛伦佐·西莫内利表示,“三季度的业绩充分证明,公司始终保持高效执行力和卓越运营水准。这一成绩既得益于天然气技术领域的积极发展,也源自美国陆地业务的出色表现”。

三季度,贝克休斯订单额为82.07亿美元,二季度为70.32亿美元,去年同期为66.76亿美元,环比增加17%,同比增加23%。

三季度,贝克休斯收入为70.1亿美元,二季度为69.1亿美元,去年同期为69.08亿美元,环比、同比均增加1%。今年前3个季度,收入为203.47亿美元,去年同期为204.65亿美元。

三季度,贝克休斯经营活动现金流为9.29亿美元,二季度为5.1亿美元,去年同期为10.1亿美元,环比增加82%,同比下降8%;自由现金流为6.99亿美元,二季度为2.39亿美元,去年同期为7.54亿美元,环比增加192%,同比下降7%。

三季度,贝克休斯油田服务与设备业务订单额为40.68亿美元,二季度为35.03亿美元,去年同期为38.07亿美元,环比增加16%,同比增加7%;该业务收入为36.36亿美元,二季度为36.17亿美元,去年同期为39.63亿美元,环比增加1%,同比下降8%。

三季度,贝克休斯工业与能源技术业务订单额为41.39亿美元,二季度为35.3亿美元,去年同期为28.68亿美元,环比增加17%,同比增加44%;该业务收入为33.74亿美元,二季度为32.93亿美元,去年同期为29.45亿美元,环比增加2%,同比增加15%。

哈里伯顿:三季度净利润为1800万美元,同比下降97%

近日,哈里伯顿发布业绩报告显示,三季度净利润为1800万美元,二季度为4.72亿美元,去年同期为5.71亿美元,同比下降97%。今年前3个季度,哈里伯顿净利润为6.94亿美元,去年同期为18.86亿美元。

三季度,哈里伯顿调整后净利润为4.96亿美元,去年同期为6.41亿美元。

三季度,哈里伯顿摊薄每股收益为0.02美元,二季度为0.55美元,去年同期为0.65美元。

哈里伯顿首席执行官杰夫·米勒表示:“我对公司三季度的业绩表现满意。我们重新设定了2026年的资本预算,并淘汰了不符合回报预期的设备,未来每季度将节省1亿美元的支出”。

三季度,哈里伯顿总收入为56亿美元,二季度为55.1亿美元,去年同期为56.97亿美元。今年前3个季度,总收入为165.27亿美元,去年同期为173.34亿美元。

三季度,哈里伯顿完井和生产部门收入为32.23亿美元,二季度为31.71亿美元,去年同期为32.99亿美元。今年前3个季度,完井和生产部门收入为95.14亿美元,去年同期为100.73亿美元。

三季度,哈里伯顿勘探和评估部门收入为23.77亿美元,二季度为23.39亿美元,去年同期为23.98亿美元。今年前3个季度,勘探和评估部门收入为70.13亿美元,去年同期为72.61亿美元。

三季度,哈里伯顿运营收入为3.56亿美元,二季度为7.27亿美元,去年同期为8.71亿美元。今年前3个季度,运营收入为15.14亿美元,去年同期为28.9亿美元。

三季度,哈里伯顿经营活动现金流为4.88亿美元,二季度为8.96亿美元。今年前3个季度,经营活动现金流为17.61亿美元,去年同期为24.09亿美元。

三季度,哈里伯顿自由现金流为2.76亿美元,二季度为5.82亿美元。今年前3个季度,自由现金流为9.82亿美元,去年同期为15.42亿美元。

斯伦贝谢:三季度净利润为7.39亿美元,同比下降38%

近日,斯伦贝谢发布业绩报告显示,三季度

净利润为7.39亿美元,二季度为10.14亿美元,去年同期为11.86亿美元,环比下降27%,同比下降38%。

三季度,斯伦贝谢调整后息税折旧摊销前利润为20.61亿美元,二季度为20.51亿美元,去年同期为23.43亿美元,同比下降12%。

三季度,斯伦贝谢摊薄每股收益为0.5美元,二季度为0.74美元,去年同期为0.83美元,环比下降32%,同比下降40%。每股现金股息为0.285美元,与一季度、二季度持平。

斯伦贝谢首席执行官奥利维尔·勒·佩奇表示:“三季度业绩符合我们的预期。虽然面临石油市场供应过剩、地缘政治环境不确定、大宗商品价格低迷等多重挑战,但公司仍有不错的业绩表现”。

三季度,斯伦贝谢总收入为89.28亿美元,二季度为85.46亿美元,去年同期为91.59亿美元,环比增加4%,同比下降3%。

三季度,斯伦贝谢税前运营收入为16.26亿美元,二季度为15.84亿美元,去年同期为19.02亿美元,环比增加3%,同比下降14%。

三季度,斯伦贝谢数字化部门收入为6.58亿美元,二季度为5.91亿美元,去年同期为6.38亿美元,环比增加11%,同比增加3%。该部门税前运营收入为1.87亿美元,二季度为1.53亿美元,去年同期为1.9亿美元。

三季度,斯伦贝谢油田性能部门收入为16.82亿美元,二季度为16.91亿美元,去年同期为18.23亿美元,环比下降1%,同比下降8%。该部门税前运营收入为3.12亿美元,二季度为3.14亿美元,去年同期为3.67亿美元。

三季度,斯伦贝谢油井建设部门收入为29.67亿美元,二季度为29.63亿美元,去年同期为33.12亿美元,同比下降10%。该部门税前运营收入为5.58亿美元,二季度为5.51亿美元,去年同期为7.14亿美元。

三季度,斯伦贝谢生产系统部门收入为34.74亿美元,二季度为29.32亿美元,去年同期为30.37亿美元,环比增加18%,同比增加14%。该部门税前运营收入为5.59亿美元,二季度为4.91亿美元,去年同期为5.18亿美元。

三季度,斯伦贝谢经营活动现金流为16.82亿美元。今年前3个季度,经营活动现金流为34.84亿美元,去年同期为42.12亿美元。

三季度,斯伦贝谢自由现金流为11.01亿美元。今年前3个季度,自由现金流为18.26亿美元,去年同期为23.59亿美元。



埃克森美孚将在欧洲关闭最后一座裂解装置

据《化学周刊》近日报道,埃克森美孚计划2026年初永久关闭位于英国的蒸汽裂解装置,这是该公司在欧洲的最后一座裂解装置,乙烯年产能约为83万吨。埃克森美孚表示,曾考虑多种运营方案,并尝试为该装置寻找潜在买家,但英国当前的经济与政策环境、市场形势、高昂的供应成本导致该装置不具备竞争力。2024年以来,埃克森美孚、壳牌及道达尔能源等国际油气公司已永久关闭或计划2027年底前关闭共7个在欧洲的裂解装置,涉及乙烯产能约450万吨/年。图为埃克森美孚位于英国的裂解装置。视觉中国 供图

沙特阿美三季度调整后净利润为279.79亿美元

三季度调整后净利润同比上涨1%;今年前3个季度,调整后净利润为788.47亿美元,同比下降6%

● 晓晨

近日,沙特阿美公布了三季度业绩,调整后净利润为279.79亿美元,二季度为245.44亿美元,去年同期为277.33亿美元,同比上涨1%。今年前3个季度,调整后净利润为788.47亿美元,去年同期为842.79亿美元,同比下降6%。

三季度,沙特阿美基本股息为211.45亿美元,二季度为211.44亿美元,去年同期为202.82亿美元。今年前3个季度,基本股息为634.31亿美元,去年同期为608.7亿美元。

三季度,沙特阿美息税、天课前利润为514.95亿美元,二季度为441.29亿美元,去年同期为514.47亿美元。今年前3个季度,息税、天课前利润为1461.65亿美元,去年同期为1603.53亿美元。

沙特阿美首席执行官阿明·纳赛尔表示:“我们再次彰显了卓越的市场适应能力,公司凭

借极低的边际成本实现了产量增长,持续稳定地向全球客户供应石油、天然气及相关产品,财务表现持续向好,季度盈利稳步增长。”

三季度,沙特阿美运营现金流为361.18亿美元,二季度为275.42亿美元,去年同期为352.15亿美元。今年前3个季度,运营现金流为953.69亿美元,去年同期为998.97亿美元。

三季度,沙特阿美自由现金流为235.63亿美元,二季度为152.33亿美元,去年同期为219.9亿美元。今年前3个季度,自由现金流为579.56亿美元,去年同期为637.09亿美元。

三季度,沙特阿美资本支出为125.55亿美元,二季度为123.09亿美元,去年同期为132.25亿美元。今年前3个季度,资本支出为374.13亿美元,去年同期为361.88亿美元。

三季度,沙特阿美资本收益率为18.4%,二季度为18.7%,去年同期为0.8%;截至9月30日,资产负债率为6.3%,二季度为6.5%,去年同期为1.9%。

三季度,沙特阿美上游领域息税、天课前利润为514.88亿美元,二季度为443.3亿美元,去年同期为528.2亿美元。今年前3个季度,上游领域息税、天课前利润为1472.79亿美元,去年同期为1633.36亿美元。

三季度,沙特阿美下游领域息税、天课前利润为13.55亿美元,二季度为5.63亿美元,去年同期为17.8亿美元。今年前3个季度,下游领域息税、天课前利润为24.26亿美元,去年同期为亏损8.11亿美元。

沙特阿美表示,其发展战略始终聚焦价值驱动型增长,致力于满足日益增长的全球能源需求,推动业务深度融合,并通过技术创新开拓新的商业机遇。未来,将持续提高上游业务能力,上调2030年天然气业务增长目标,计划2021年-2030年实现80%的增长。与此同时,计划收购HUMAIN公司的少数股权,进一步推动技术创新,巩固在快速发展的人工智能(AI)领域的关键地位。

链接

贝克休斯获得沙特阿美 多年期连续油管钻井合同

本报讯 近日,沙特阿美与油服公司贝克休斯签署了多年期合作协议,将扩大沙特阿美欠平衡连续油管钻井业务(UBCTD)规模。根据该协议,2026年起,贝克休斯在沙特的活跃UBCTD设备组数量将从4组增至10组,增幅达到150%。

与此同时,贝克休斯还将提供更全面的技术服务矩阵,涵盖欠平衡钻井作业、现场运营管理、井眼建设,以及针对新井开发的地质科学支撑。这一合作将聚焦三大核心目标,即提升天然气开采效率、提高油藏采收率,以及助力沙特强化天然气在能源供应与工业增长中的核心地位。

贝克休斯油田服务与设备执行副总裁阿梅里诺·加蒂表示:“2008年起,我们就在沙特开展UBCTD业务,与沙特阿美共同确立了UBCTD技术的行业标准。通过先进技术一体化方案的结合,我们可帮助沙特阿美高效开采漏及难采油气资源,为沙特发展提供能源支撑”。

此次扩大的UBCTD业务将整合贝克休斯两大核心技术体系,即CoilTrak井底钻具组合系统和GaffneyCline能源咨询服务。前者可实现高精度实时钻井控制,后者可提供专业油藏分析。通过二者结合,作业者可在复杂水平井及老井重入作业中精准导航,最大限度减少地层伤害,提升整体作业的安全性与效率。

连续油管技术具备起下钻速度快、人工成本低、占地少等特点,尤其适用于深层及非常规油气藏开发。沙特正大力推进富庶非常规油气田的开发,该气田是中东最大页岩气田之一,探明储量达到229万亿立方英尺(约合6.48亿立方米),2030年的目标日产量为20亿立方英尺(约合5663万立方米)。

对沙特阿美而言,扩大UBCTD应用规模将加速盘活现有气田产能、解锁新增储量,为沙特国家天然气管网(MGS)三期扩建工程提供资源保障。

对贝克休斯而言,合同进一步巩固了其在沙特能源市场的地位,也为其在全球非常规油气开发领域树立了技术标杆。

从全球市场看,沙特天然气产能的加速释放或将成为平衡国际能源供应格局注入新变量。(张雨潼)

深海油气项目开发受挫 韩国油拟与bp合作

本报讯 近期,韩国“蓝鲸”深海油气项目开发遭遇了挫折。9月,“蓝鲸”深海油气项目从韩国政府预算中消失,给项目推进带来了巨大打击。作为项目开发的韩国牵头方,韩国国家石油公司(KNOC)正努力寻找外部合作伙伴,为项目注入资金和技术。据韩联社披露,该公司拟引入bp为合作伙伴,有关事项已在韩国国家石油公司层面做出内部决策,但尚待韩国政府批准。

去年6月,韩国尹锡悦政府正式启动“蓝鲸”深海油气项目。该项目位于距韩国东南方向约270公里的日本海域,是该国第一个大规模深海油气开发项目。前期初步勘探显示,“蓝鲸”深海油气项目储量可能为35亿-140亿桶。由于韩国能源几乎全部依赖进口,该项目有重大战略意义。

不过,韩国对“蓝鲸”深海油气项目的乐观和热情仅持续了半年,去年底形势急转直下。进一步勘探显示,“蓝鲸”深海油气项目所在区块碳氢化合物饱和度较低,这意味着,该储层开采商业价值不大。这一勘探结果浇灭了韩国对该项目的热情。

此外,由于韩国总统换届,该项目再难得到政府支持。在此背景下,bp作为“蓝鲸”深海油气项目潜在的关键外部资金和技术合作方,其身份逐渐凸显。此前,bp在亚太地区的海上油气勘探开采已有长期布局,遍布马来西亚、印尼和澳大利亚等国家。韩国国家石油公司既希望bp提供资金,又非常看重bp海上油气开发的技术经验。因为“蓝鲸”深海油气项目所在区块水深约1300米,计划钻井深度约3000米,这对从未有过大规模深海开发经验的韩国而言,技术挑战极大。

目前,bp力图扭转经营不力的局面,并努力将发展重点从可再生能源重新转向油气领域,因此也希望利用此前深耕亚太深海开发的优势在韩国上游市场有所作为。韩国国家石油公司和bp下一步合作如何推进,bp局能否帮助韩国“蓝鲸”深海油气项目扭转颓势,并提振自身业绩,还需拭目以待。(辛尚吉)