

bp重启英国北海
Murlach油田生产

本报讯 据世界石油网消息称, bp在英国北海的Murlach油田近日重启生产, 这是该公司今年第6个主要上游项目投产。

Murlach油田21世纪初投运, 2023年, bp对该油田进行了重新开发, 通过两条海底管道连接bp运营的东部槽区项目枢纽的两口井, 并重新利用现有的海上平台基础设施, 缩短了开发时间, 并降低了成本, 预计产量可增加1.5万桶油当量/日。

bp北海地区高级副总裁多丽丝·赖特表示:“公司在北海的重点目标是寻找能利用现有基础设施进行开发的机会, Murlach油田再次证明了高效延长现有枢纽使用寿命的可行性。” (张雨潼)

埃尼公司重启
利比亚海上钻井作业

本报讯 据油价网报道, 埃尼公司近日已重启利比亚海上因疫情中断了5年的钻井作业, 并预计今年内完成此前预期2020年完成的相关钻井工作。

利比亚国家石油公司此前与bp签署了一份谅解备忘录, bp将评估梅斯拉油田、萨里尔油田和周边勘探区域的油气勘探和生产潜力。另外, 利比亚国油还与壳牌达成协议, 对油气资源进行评估, 并开展全面的技术和经济可行性研究, 以开发阿尔-阿坦斯油田, 以及其他完全归利比亚国油所有的油田。

这些协议表明, 利比亚政治环境的改善对利比亚政府提高油气产量的计划创造了有利条件。据利比亚国油最新报告显示, 利比亚石油日产量2028年前将达到200万桶/日。 (李山)

西方石油公司
或将出售石化产品部门

本报讯 西方石油公司正考虑出售旗下石化产品部门, 交易价值可能高达100亿美元。据英国《金融时报》报道, 该交易可能几周内完成, 但目前尚无法确定买家。

西方石油公司多年来一直在剥离资产。此前, 该公司因550亿美元收购阿纳达科石油公司背负了巨额债务, 截至目前, 其债务负担仍高达240亿美元。

西方石油公司今年跻身全球十大页岩油生产商, 产量达到122万桶油当量, 在美国位居第三, 仅次于埃克森美孚和独立油企生产商Expand能源。同时, 受国际油价影响, 西方石油公司今年股价已下跌4.5%。 (李伟)

莱茵集团将退出
纳米比亚绿氨项目

本报讯 德国莱茵集团日前宣布, 将退出纳米比亚海芬氢能公司价值10亿美元的绿氨项目。莱茵集团表示, 欧洲地区对氢及氢衍生品(如氨气)的需求增速低于预期是其退出该项目的主要原因, 同时这也标志着其暂时退出纳米比亚市场。

2022年, 莱茵集团与海芬氢能公司签署了一份初步的非约束性谅解备忘录, 计划2027年起每年购买30万吨绿氨。海芬氢能公司发言人里卡多·戈阿戈塞布表示, 莱茵集团只是签署了一份探索潜在采购意向的谅解备忘录, 并未达成任何最终的采购协议。

分析人士表示, 纳米比亚原住民权组织曾于4月致函莱茵集团, 投诉该项目的特许经营权在国家公园内, 侵占了他们的土地。这或许是莱茵集团退出纳米比亚市场的原因。但莱茵集团表示, 公司的决定与这些投诉没有任何关联。 (李岳)

印度炼油商
购买圭亚那原油

本报讯 据路透社近日报道, 受地缘政治冲突影响, 印度石油公司和印度斯坦石油公司从圭亚那购买了共400万桶原油, 预计今年底或明年初交付。

印度炼油商此次购买圭亚那原油是基于多方面因素的综合考量。从市场供应角度看, 圭亚那原油为印度提供了新供应渠道, 有助于实现原油供应多元化。从经济角度看, 圭亚那原油在价格、品质等方面有一定竞争力, 能满足炼油商的生产需求并实现经济效益。

印度政府一直强调能源供应安全的重要性。印度石油部发言人表示, 印度在能源领域将优先考虑保障国内消费者权益, 在能源市场波动不断的情况下, 这一目标始终是其制定进口政策的核心依据。未来, 印度将继续通过多元化的进口策略来保障国内能源供应稳定。 (赵华)



沙特阿美:向全能源产业链转型

链接

沙特阿美称石油需求每日
将增加110万~130万桶

本报讯 据路透社报道, 沙特阿美首席执行官纳赛尔近日表示, 今年全球石油需求将增加110万~130万桶/日, 2026年将增加120万~140万桶/日, 公司1200万桶/日的原油产量可以维持一年。

纳赛尔称:“凭借庞大的资源基础、低廉的成本和较低的碳密集度, 我们在石油领域将继续占据主导地位。此外, 市场需求依然坚挺, 人们普遍认为对供应的长期投资迫在眉睫。”

目前, 沙特阿美的石油开采成本为2美元/桶油当量, 天然气为1美元/桶油当量。 (王英斌)

沙特阿美和霍尼韦尔
将联合开发COTC技术

本报讯 据油价网报道, 沙特阿美已与美国霍尼韦尔公司、沙特阿卜杜拉国王科技大学签署了一项联合开发协议, 共同开发原油直接制化学品技术(COTC)。

阿卜杜拉国王科技大学表示, 此次合作重点在于扩大COTC技术规模, 显著降低COTC转化过程中的资本和运营成本。COTC技术旨在将原油直接转化为轻质烯烃和其他高需求的化学品来提高原油价值, 可以提高燃料效率、碳利用经济性, 使得大规模生产效率更高并更具成本效益。

近年来, 沙特阿美一直在扩大国际下游业务规模, 尤其是在亚洲。沙特阿美负责技术监督与协调的高级副总裁阿尔-梅沙里表示:“我们旨在利用前沿技术提高能源效率, 并从每桶原油中挖掘出更多价值。” (李嵩)

该公司计划未来3年投资千亿美元, 执行85个新建、升级及扩建项目, 涵盖油气生产、管网及民用基础设施等多个业务领域

●舒筱

近日, 在沙特利雅得举行的未来项目论坛上, 沙特阿美提出了“三年85项目”计划, 即未来3年内执行85个新建、升级及扩建项目, 涵盖油气生产、管网及民用基础设施等多个业务领域, 其中大部分目前处于规划阶段。

全面布局能源行业

沙特阿美合同顾问萨拉·阿尔霍尼兹表示, 85个项目将转化为几百个分包合同, 为本地和国际企业提供巨大合作机会。作为沙特“2030愿景”的核心执行者, 沙特阿美正通过大规模投资巩固全球能源主导地位, 同时为沙特经济转型注入强劲动力。

油气和石化板块共计20个项目, 其中17个项目涉及石油、天然气和炼油设施的升级, 重点关注硫回收装置、气田压缩系统和炼油装置的开发。

管道领域将有12个项目推进, 包括干线与支线改造、管道替换及陆上产能维护等。

与此同时, 沙特阿美还将推进53个与民用基础设施、海事及相关业务有关的项目, 其中15个项目聚焦基础设施开发、住宅设施扩建和公用事业系统升级。这种多元化的投资方向反映了沙特阿美正在超越传统的能源角色, 全面参与国家建设。这一投资规模在全球能源行业堪称“空前”, 远超其他国际石油公司的资本支出计划。

供应链面临历史性机会

沙特阿美的庞大项目清单正转化为具体的采购需求。据沙特阿美统计, 要完成这85个项目, 共需要2.1万公里碳钢管道、220万吨结构钢材、4.1万公里电缆、1700公里输电线路。此外, 电力设备需求同样庞大, 包括6000台变压器、

2.4万套开关设备。在基础建筑材料方面, 需要1.13亿立方米回填与压实材料、330万立方米混凝土。

对于全球能源装备制造而言, 这是一个历史性的市场机会。以阀门为例, 作为油气全产业链核心部件的供应商, 纽威股份等公司已前瞻性地在沙特进行资本布局, 建设本地化产能, 而中东订单的快速增长后续还将受益于本轮设施升级带来的增量。

沙特阿美在项目执行方面已开始实质性行动。9月14日, 挪威海底工程公司Subsea7宣布, 获得与沙特阿美长期协议下的重大海上项目合同, 涉及106公里海底管道的设计、采购、建设和安装。该项目价值为7.5亿~12.5亿美元, 将在2027年~2028年进行海上作业。

拓展天然气业务

在沙特阿美的战略布局中, 天然气业务始终占据重要地位。8月, 沙特阿美与全球基础设施合作伙伴(GIP)管理的基金牵头的国际投资财团, 签署了贾富拉天然气处理设施的租赁及回购协议, 交易总额达到110亿美元。

贾富拉项目是沙特境内规模最大的非伴生天然气开发项目, 预计天然气储量达到229万亿立方英尺(约合6.48万亿立方米)。该项目是沙特阿美2021年~2030年天然气产能提升60%战略目标的核心支撑, 旨在满足日益增长的市场需求。

根据协议, 新成立的贾富拉中游天然气公司将获得贾富拉气田天然气处理厂及里亚斯天然气液分馏设施的开发与使用权, 并以租形式租赁给沙特阿美, 租期为20年。沙特阿美将持有贾富拉中游天然气公司51%的控股权, 其余49%由全球基础设施合作伙伴公司为首的投资者共同持有。

这一合作模式体现了沙特阿美正在创新

本运作模式, 在保留业务控制权的同时吸引国际投资、分摊大型项目的风险, 同时也反映了国际资本对沙特天然气市场前景的强烈信心。

布局新能源和数字化技术

除了传统能源领域, 沙特阿美还积极布局新能源和数字化技术。5月, 沙特阿美与澳大利亚伍德赛德能源公司、美国英伟达公司签署了34份谅解备忘录和协议, 潜在总价值约900亿美元。这些协议涵盖液化天然气(LNG)、燃料、化学品、减排技术、人工智能(AI)和其他数字解决方案等。特别是沙特阿美与英伟达的合作, 涉及开发先进工业AI计算基础设施, 建立AI中心和AI企业平台, 反映了沙特阿美大力推进数字化转型。

沙特阿美的庞大投资计划是在其对全球石油需求持续增长的预期下推出的。沙特阿美首席执行官纳赛尔表示:“2024年全球石油日均需求约为1.046亿桶, 2025年预计这一数字将达到1.06亿桶。我们认为市场需求依然强劲, 并且还会增长。”这一预期高于许多国际能源机构的预测, 表明了沙特阿美对化石能源中长期前景的乐观态度。

沙特阿美的投资战略将从多个层面影响全球石油市场。一方面, 通过大规模投资维持并提升原油产能, 沙特阿美确保了在全球石油市场上的核心供应商地位。作为世界上最具成本优势的原油生产商, 沙特阿美的产能投资将给未来几年的市场供需平衡带来关键影响。另一方面, 沙特阿美在天然气和石化领域的扩张战略, 体现了能源公司从传统原油生产向全能源产业链转型的趋势。贾富拉等大型天然气项目的推进, 将使沙特在全球LNG市场扮演更重要的角色。

千亿美元投资的背后, 是沙特试图以能源行业为支点实现经济多元化的国家战略, 也是传统石油帝国在能源转型浪潮中的生存智慧。

日本三大化工巨头将整合聚烯烃业务

本报讯 全球能源化工行业市场信息服务商安迅思称, 日本三大化工巨头三井化学、出光兴产与住友化学近日宣布, 计划整合3家公司在日本的聚烯烃业务, 以应对日本聚烯烃市场持续萎缩下的长期供应过剩问题。

3家公司已签署谅解备忘录, 住友化学将把日本的聚丙烯及线型低密度聚乙烯业务整合至三井化学与出光兴产的合资企业普莱

姆聚合物公司。

整合完成后, 普莱姆聚合物公司的股权结构将调整为三井化学持股52%, 出光兴产持股28%, 住友化学持股20%。整合后的普莱姆聚合物公司在日本的聚烯烃年产能将大幅提升, 其中聚丙烯年产能将从126万吨增至159万吨, 聚乙烯年产能将从55万吨增至72万吨。此次整合仍需获得反垄断机构及其他监管部门的审批, 3家企业

业仍在磋商以敲定最终协议。据悉, 此次业务整合计划将在2026年4月完成。

3家企业均表示, 日本聚烯烃供应过剩问题始终未解决。受人口减少与生活方式转变导致市场萎缩影响, 未来日本聚烯烃需求将进一步下滑。将住友化学相关业务纳入普莱姆聚合物公司, 不仅能提高日本聚烯烃业务实力, 而且有助于提升面对进口产

品的竞争力。

与此同时, 业务整合后, 每年还将节省成本逾80亿日元(约合3.78亿元人民币)。普莱姆聚合物公司与住友化学在日本京叶工业区均设有大型生产基地, 地理位置集中为资源整合创造了便利条件。此外, 此次业务整合有助于加速高性能及环保型产品的研发, 为推动化工业务向绿色转型提供支撑。 (庞晓华)

道达尔能源纳比亚维纳斯深海项目遇阻

纳米比亚政府和道达尔能源在项目开发问题上存在严重分歧, 而如何处理伴生气是分歧的焦点

●辛尚吉

据油价网报道, 道达尔能源同纳米比亚政府近期就纳米比亚外海奥兰治盆地水域的维纳斯深海油气开发项目的谈判陷入僵局。根据最初设想的项目开发进度, 维纳斯深海油气开发项目本应在年底做出最终投资决定, 2029年产出原油, 但如今尚未取得进展。

2022年, 纳米比亚维纳斯深海油田的勘探开发取得重大成果。分析认为, 维纳斯深海油气开发项目的原油储量达到15亿桶, 天然气储量达到4.8万亿立方英尺(约合0.136万亿立方米)。该项目的成功推进将有力带动全球深海油气勘探开发进程, 同时也将使得

纳米比亚跻身非洲油气生产大国之列。

道达尔能源一直深度参与维纳斯深海油气开发项目, 持股比例高达45.25%, 是最大持股方。纳米比亚国家石油公司的持股占比为10%, 此外该项目还有卡塔尔和英国的公司参与。

纳米比亚政府和道达尔能源均对维纳斯深海油气开发项目寄予厚望。但双方在项目开发的重大问题上存在严重分歧。其中, 如何处理维纳斯油田的伴生气是纳米比亚政府和道达尔能源之间分歧的焦点。从控制项目开发成本角度出发, 道达尔能源倾向于将油田伴生气直接回注井下, 从而实现加压, 有利于油田的持续开采。但

纳米比亚政府坚持要求道达尔能源开采伴生气, 并将开采出来的天然气送到陆上, 帮助纳米比亚推进燃气发电事业。这一要求必将大幅增加项目开发的成本。道达尔能源表示, 如果坚持这么做, 可能影响维纳斯深海油气开发项目的经济性。

从维纳斯深海油气开发项目本身来说, 在远离海岸线300公里的海面3000米以下的深度进行钻井, 本身技术难度极高, 开采成本高昂。道达尔能源曾表示, 维纳斯深海油气项目的原油开采成本预计为每桶20美元, 但与之形成对比的是, 埃克森美孚在圭亚那的海上油田项目深度为1700米左右, 巴西国家石油公司的盐下油田深

度为2000米左右, 他们的开采成本估计为每桶35美元。因此, 可以预见的是, 维纳斯深海油气开发项目在更深的水域作业, 原油开采成本势必远高于前期道达尔能源发布的预估值, 再叠加天然气开发成本, 运营压力只会更大。

今年初, 壳牌已正式放弃在纳米比亚的海上油气勘探开发项目, 预计损失4亿美元。壳牌开采的区块与维纳斯深海油气开发项目一样, 均属于纳米比亚外海的奥兰治盆地水域。壳牌承担巨额亏损退出和道达尔能源维纳斯深海油气开发项目困难重重的事实也说明, 虽然纳米比亚的深海项目潜力巨大, 但要成功开发必须应对技术、资金和运营的巨大挑战。

挪威奥德菲尔技术公司
获德国地热源项目大单

本报讯 挪威奥德菲尔技术公司近日宣布, 其与德国Vulcan集团旗下钻井子公司签署了一份为期两年的合作协议。根据该协议, 奥德菲尔技术公司将成为Vulcan集团的“雄狮之心”计划一期项目提供钻井下入服务, 旨在结合地热能与关键矿产提取, 实现锂资源的可持续生产。

德国正在加速推进可再生能源转型, 作为稳定、可持续的基荷能源, 地热能的市场规模正迅速扩张。市场分析人士预测, 2025年~2029年, 德国地热能产业年增长率将达到1.95%。“雄狮之心”计划是Vulcan集团的重要布局, 项目选址在莱茵河下游谷地, 即德国地热资源富集区, 在将地热能转化为电力与热能的同时, 提取锂等关键矿产, 开创了“地热能+关键矿产”的复合开发模式。这既符合德国能源安全需求, 又为其新能源产业链(如锂电池制造)提供了本土化资源支撑。

管柱下入服务是地热井开发的关键环节, 涉及钻杆、套管等管柱的精准下放与安装, 直接影响井筒结构稳定性与后续生产安全。奥德菲尔技术公司凭借在全球地热钻井领域的丰富经验, 将为“雄狮之心”计划一期项目提供高效、可靠的设备与技术支持, 确保地热井开发按计划推进。

奥德菲尔技术公司欧洲大陆井服务副总裁艾力克斯·戈莫斯库表示:“我们能为德国提供关键支持, 助力其实现可持续与能源安全目标。”Vulcan集团管理总监马尔科·科尔塞表示:“通过双方协作, 我们不仅能推动可持续锂资源生产, 而且能为德国可再生能源增长提供动力。”

此次合作标志着奥德菲尔技术公司正式进入德国地热能与关键矿产协同开发赛道。在能源转型与能源安全需求的双重驱动下, 这类跨领域合作或成为全球新能源开发的新范式——通过技术创新将传统能源服务与新兴战略资源开发相结合, 为低碳经济提供更高效的解决方案。 (赵华)