

以“思想破冰”引领“市场突围”

王冲

当前,石化行业正经历深刻变革,传统依赖规模与投资驱动的发展模式渐显疲态,市场已从增量扩张转向存量竞争。成功突围的关键在于全面提升市场开拓能力。这不光是市场销售部门的任务,而是一场需要全员参与、从理念到行动彻底重塑的系统工程。

首要之变,在于转变观念。必须彻底摆脱“等靠要”的思维定式,深刻认识在买方市场中,每名员工都是开拓市场的参与者。从计划、研发、到生产、售后,每一项工作的成效都要经过市场检验、由客户评判。只有树立“客户出题、全员作答”的共识,让服务客户、创造价值成为行动自觉,才能为开拓市场注入持久的内生动力。

突围之要,在于提升能力。市场开拓的核心在于精准高效地响应客户需求。企业要将生产优化与科技创新作为两大支柱:一方面通过全链条深度优化,把成本控制在合理范围内,增强价格竞争力;另一方面依靠“人无我有”的技术突破,打造差异化产品矩阵,跳出同质化竞争困局。

决胜之基,在于强化协同。现代市场竞争是体系与体系的较量。必须构建以客户需求为核心的全员响应机制。前端敏锐捕捉信息,高效反馈,中端生产、研发等环节紧盯需求、敏捷反应,后端支持系统紧密配合。唯有纵向贯通、横向协同,形成强大组织合力,才能在存量市场的激烈竞争中突出重围。

经济走笔

胜利石油工程研究成果在国际高水平期刊上发表

本报讯 近日,胜利石油工程公司智能信息技术支持中心最新研究成果“面向未知复杂环境的多源异构信息集群规划与决策优化方法”在国际高水平学术期刊《工业信息集成》(Journal of Industrial Information Integration)上发表。

《工业信息集成》是工业信息领域国际高水平学术期刊,刊发文章影响因子较高,录用难度大。其刊发的胜利石油工程研究成果,为智能钻井提速、井眼轨迹防碰优化等油气工程场景提供了可借鉴的技术路径,对提升作业效率与安全性具有重要意义。

多年来,胜利石油工程着力以高水平科研成果推动油气工程发展,构建了“产学研用”一体化的创新生态,为高端人才搭建了国际化学术交流平台,未来将继续深化“理论创新—技术突破—产业应用”科研体系建设。

(李亚男 杨林杰)

中原油田智能分层采油技术增油效果明显

本报讯 截至目前,中原油田自主研发的智能分层采油技术在内蒙古探区规模化应用中取得显著效果,4口试验井平均单井日产油量提高320%,无效液量降低51%,为低温低压油藏开发提供关键技术支撑。

内蒙古探区油藏具有低温低压、储层非均质性强、层间矛盾突出的特点,传统分采工艺难以精准识别薄差层。该技术通过压控信号遥控智能开关,结合在线示功图和日产液、含水情况、动液面等数据,实现任意层开采与自动精准分层识别,较传统工艺高含水层干扰率降低60%。7月,中原油田在内蒙古探区优选4口油井开展技术应用,覆盖3个油藏12套储层。4口井施工成功率100%,目前已完成7套储层精准识别,增油效果明显。

(李英 李俊朋 韩辉祥)

江苏扬州石油积极开发充电大客户

本报讯 今年以来,江苏扬州石油强化精准市场布局、差异化服务,积极开发商用车大客户,推进商用充电场建设,截至目前,成功开发大客户10家。

随着电动商用车市场快速增长,充电基础设施需求呈现规模化、专业化趋势。该公认真开展市场调研,全面梳理场地情况,重点在高速公路及国(省)干道、物流集散地等商用车高频场景建设商用充电桩。积极走访电动商用车单位,为客户量身定制充电方案,提供优质服务。跟进重点行业新能源车辆替代情况,做好大客户维护。强化“充电+”生态建设,融合便利店、汽服、餐饮等业态,为客户提供综合服务,增强客户黏性。

(史向军)

华北石油工程与华北油气分公司在鄂尔多斯盆地富县区块组建深层煤层气、难动用储量开发等工作专班,围绕提速、提效、提质,动态优化施工方案

一体化“解锁”勘探新区域

王军 付豫蓉

9月中旬,华北石油工程公司50849钻井队完成陕西省富县首口煤层气勘探评价井新富1204HF井钻完井施工,井深4443米,水平段长1200米,攻克了煤层最薄、井筒清洁最难、坍塌应力及固井压力最高等难题,煤层钻遇率94.42%,为华北油气分公司深层煤层气勘探拓展新区域落实基础资料和提交储量打下基础。

今年以来,华北油气分公司落实规模优质储量步伐加快,鄂尔多斯盆地南部的富县区块成为常规和非常规能源的重点培育阵地,进行深层煤层气、难动用储量的勘探开发。

为进一步提升勘探效率,华北石油工程公司与华北油气分公司持续深化完善“一体化五项机制”建设,强化顶层设计,系统谋划一体化运行,双方围绕提速提效提质,组建深层煤层气、难动用储量开发等工作专班和专家工作室,通过现场驻井跟踪与远程技术支撑相结合的方式,动态优化施工方案,解决工程难题。

“这是我们开发的新区块新层位,存在不少未知情况,需要团队一起商量着解决难题。”华北油气分公司钻井领域专家曹树生说。作为深层煤层气技术专家,他在驻井期间与其他成员一起实时观察地层变化,提示钻井风险点,制定复杂故障处理措施,监管

关键节点施工过程。

新富1204HF井的施工关键节点是1200米长的水平段,该段的煤层薄,钻头容易出层导致煤层掉块坍塌,造成井下复杂故障。曹树生每天都要对施工情况,定期召开专家工作室例会,讨论制定技术方案。

施工中,专家工作室联合钻井、固井和测录井等专业公司,创新集成强封堵强抑制复合盐钻井液、一体化地质导向精细卡层、机械扰动精控及微细泡排高效清洁、三凝压稳固井等技术,高效完成钻完井任务。

与新富1204HF井相距25公里的XF15-P12井是双方在富县牛武区块开展难动用储量一体化合作的第2

口井,由50845钻井队承担钻井任务。“该井是一口三维绕障水平井,得让钻头按照预定的轨迹走。”难动用储量一体化专家团队成员吴荣战介绍。鉴于此,双方相关部门共同草拟钻井工程施工设计方案,专家团队再结合实际提出优化建议,确保设计方案有助于提速提效。

施工中,针对定向控制难度大、二开稳斜段地层泥岩多,易掉块卡钻等难题,甲乙双方组织召开了8次专题方案对接会,论证技术措施的有效性。同时华北石油工程致密油气中心技术人员针对富县区块三维水平井钻井提速工艺及钻井液关键技术开展攻关,他们使用超微纳米钻井液体系,并与地质、定

向技术人员共同分析地层岩性、倾角等数据,实时调整钻井参数和钻具组合,确保地层稳定、井眼轨迹精准到位。

8月底,XF15-P12井完井,井深4580米,以55.58米刷新富县牛武区块三级结构三维绕障水平井钻井周期最短纪录。

“经过多口井的施工,我们总结富县区块钻井经验,分别制定了二级定向井、三级水平井技术推荐做法。”吴荣战说。推荐做法涉及各开次的钻具组合、钻头选型、技术参数、钻井液维护和处理,以及定向轨迹控制、测井等内容,翔实地介绍了操作难点和要点及推荐数据,为该区块持续提速、提效、提产提供了技术支撑。

南京工程自动焊接新技术成功应用

本报讯 近日,由南京工程公司自主研发的球形储罐成套自动焊接技术在九江石化液化气球罐项目成功应用。该技术涵盖焊接工艺、设备、焊材、信息化系统等全流程环节,实现了球罐焊接从传统人工作业向智能化自动化模式转变,为球罐长周期稳定运行提供有力保障。

该技术集成3D成像、坡口扫描、焊缝跟踪等先进功能,融合多种自动

(李舒)

中天合创首车电缆料共享托盘出厂

本报讯 日前,中天合创首车搭载牌号LD446电缆料共享托盘装车出厂,这是该企业自动拉伸套膜机投用后的首个重要物流节点,标志着“智能设备+共享物流”一体化运作模式全面启动。

该模式解决了以往人工包装成本高、时效性滞后及外观不一致等问题,提高了产品末端交付能力与市场响应速度。标准化的共享托盘与物

流装卸设备适配性更强,大幅提升发货环节装卸效率,并有效降低前期设备投入与后期管理成本。

首车发运期间,该企业还邀请化工业销售公司、化销华北及主要承运商代表,介绍共享托盘循环共用流程与套膜机协同作业细节,并围绕产品包装质量、出货效率及资源集约效果展开交流。

(籍世忠 张亚茹 李兵森)

中原石油工程与山东大学共建实验室揭牌

本报讯 近日,中原石油工程与山东大学联合共建实验室揭牌,标志着双方在产学研协同创新方面迈出关键一步。该实验室旨在深化校企合作,促进科技资源与产业需求高效对接。

该公司在揭牌仪式上介绍了中原石油工程石油钻井、技术服务等领域的产品基础与发展需求。双方将建立健全沟通机制,通过联合申报项目、共建团队等方式提升协同效率,并搭建现场转化平台,加快科技成果转化应用。

合作标杆。在交流环节,双方技术团队围绕“生物质合成基液特性及体系构建理论研究”“超支化聚合物构效关系分析”等课题深入研讨。

该实验室将有效推动现场需求与科研创新精准对接。双方将建立健全沟通机制,通过联合申报项目、共建团队等方式提升协同效率,并搭建现场转化平台,加快科技成果转化应用。

(魏国军 程相东 杨敏)



打通沂蒙山区农资供应“最后一公里”

南化永大公司化肥销售人员在山东省淄博市沂源县调研时发现,买肥难、跑远路是沂蒙山区果农普遍面临的问题,于是与山东淄博石油对接,将红三角化肥引入当地加能站销售,发挥品质可靠、购买便捷优势,打通山区农资供应的“最后一公里”,目前已覆盖当地22座加能站。图为9月24日化肥销售人员向加能站站长介绍当地用肥特点。

(裴昱 摄 王稳文)

化销华中推动硫酸铵产品在新领域应用

本报讯 近日,化销华中与河南皮革制品客户达成合作,成功推动硫酸铵产品应用于皮毛脱脂核心工艺环节,目前首车硫酸铵产品已送达客户厂区。此次合作突破了硫酸铵长期应用于化肥、医药、稀土等领域的局限,为公司硫酸铵产品开辟了新的市场空间,有效提升直销率。

在皮革制造流程中,脱脂环节是保障产品品质的关键工序。应用于皮革脱脂工艺的硫酸铵助剂产品,可加速油脂分解与去除,去除率在85%以上,同时降低胶原纤维板结概率,进一步提高皮革品质。

化销华中前期组建专项调研组赴国内重点皮革加工集散地区实地

走访,深入皮革鞣制、涂饰等生产车间,详细调研皮革的生产工艺,梳理下游企业在助剂使用中的核心需求及采购痛点,并通过生产技术适配验证,安排技术人员跟踪使用过程,及时解决客户在操作中遇到的问题,获得客户认可。

(唐天一)

江苏油田新源公司应用3D打印技术提升检修效率

本报讯 近日,江苏油田新源公司自主研发的3D打印定制螺栓保护套正式投入使用,成功解决户外设备螺栓长期锈蚀难题,检修效率提升超70个百分点,推动该公司生产运维领域智能化发展。

新源公司承担非烃类盐硝矿生产任务,在户外管道、设备上共安装1万

余颗螺栓。受卤水特性影响,螺栓长期暴露于高湿环境,锈蚀率高达85%。传统防护手段难以满足需求,检修成本居高不下。

4月,新源公司组建攻关团队,创新性提出“三维建模+增材制造”解决方案,通过高精度仪器测绘,获取螺栓关键参数,建成覆盖全规格的螺栓数

字化模型库,围绕硬度、耐腐蚀性等关键指标反复试验对比,选定性价比高的热塑性聚氨酯材料。同时配合“中空一体成型”工艺,让保护套同时具备密封防水与快速拆装功能。目前,首批112套定制化保护套已在流量计点投入使用。

(徐博 言闻 黄华 徐蕾)

河南油田通过转变观念、深挖潜力、建强队伍,持续深化车辆管理改革,车辆运行效率效益大幅提升

“车轮子”改革跑出加速度

张伟英 裴燕

“1月至8月,油田车辆运行费用较改革前下降13%,人车效率提升29%。”9月22日,在河南油田车管中心经营活动分析会上,该中心经理樊江说。

河南油田持续深化车辆管理改革,转变观念、深挖潜力、建强队伍,让“车轮子”跑出更高效率更多效益。

去年以来,河南油田以效率效益为导向,持续压减公务用车预算,同步开展公务用车收费机制改革,倒逼各用车单位优化车辆运行,公务车辆使用量迅速减少。

曾经的“供不应求”变成“供远过于求”,驾驶员感受到重重压力:“我们存在的价值在哪里,除了内部服务我们还能做什么?”

车管中心梳理思路,定下新举措:一是向内提质效,做好油气生产车辆服务保障;二是对外闯市场,创收增效。转变了观念,校准了“方向盘”,车管中心拉开了挖潜增效的序幕。

改革就是要跳出“舒适圈”。车管中心深挖潜力,清仓查库,压减无效、低效车辆数量,内部业务运行车辆从575辆减至360辆;加快配套完善车辆管理系统,加快车管信息系统与监控系统、北斗系统集成;推行“管理+驾驶”模式,优化人力资源配置。

改革前,油田车辆外委费用高。车管中心主动承接油田内部特种车辆外委项目,经过培训,32名B级以上驾驶员成功获得特种车辆驾驶岗位,并整合油田外委用车,河南油田车辆外委费用大幅降低。

同时,该中心承揽并做大新疆塔

河、吉林腰英台等项目用车业务,开拓外委项目13个。

改革需要员工的理解支持。该中心建强队伍,开展基层站点调研30余次,及时解决改革过程中出现的问题和矛盾;开展7轮次外闯市场专项调研,开展现场咨询、外闯工作答疑等40余次。

同时修订考核管理办法,提升任公里数等重要指标比重,同时将服务及时率、外闯市场参与率等指标纳入考核。今年,外闯市场驾驶员占全体在岗人员的31%。

“以前是‘活儿找人’,现在是‘人抢活儿’,咱们的改革见效了。”该中心外闯项目负责人陈国庆说。目前,河南油田车管中心人员劳效较改革前提高37.7%,平均单任务里程由42公里升至99公里。

也是个隐患。”

根据巡检班员提出的需求,运维二班迅速组织技术骨干到现场“会诊”。他们给压缩机高架油箱的踏板加装了20厘米高的坚固底座,并将那段遮挡视线的金属油管更换为高强度的透明耐压软管,油位变化清晰可见。

改造效果立竿见影。当韩新亚再次来到高架油箱前,踏上底座稳稳当当地完成了加油操作。“嘿,这下踏实了!脚底板能踩实,重心稳了,感觉油壶都轻了不少。”他满意地拍了拍加高加固后的底座,“而且现在加油到哪儿了、流速怎么样、有没有杂质,看得一清二楚,再也不用凭经验估摸着操作,心里有底了!”

走近一线