

雪佛龙530亿美元
收购美国赫斯公司

本报讯 石油技术杂志表示,雪佛龙近日以530亿美元完成对美国赫斯公司的收购,并获得圭亚那近海斯塔布鲁克区块的股份。

赫斯公司2024年营业收入为27.7亿美元,与2023年相比增长逾一倍。该公司2024年平均产量为48.1万桶油当量/日,与2023年相比增长22%。

雪佛龙2024年的平均产量为330万桶油当量/日,得益于赫斯公司现有项目和圭亚那近海即将投产项目的加入,2025年底产量有望增至400万桶油当量/日。

收购完成后,雪佛龙将持有斯塔布鲁克区块30%的非运营权益。目前,该区块发现的可采资源量已超过110亿桶。2024年,雪佛龙在该区块的产量份额为18.6万桶/日,与2023年相比,增幅超过60%。到2027年,该区块产能将达到75万桶/日。

除了圭亚那相关项目的股份,雪佛龙还将获得赫斯公司在美国北达科他州、墨西哥湾和东南亚的相关资产。数据显示,雪佛龙2024年在北达科他州的产量比2023年增长12%,达到20.4万桶油当量/日;在墨西哥湾的产量达到3.1万桶油当量/日;在东南亚的产量达到6万桶油当量/日。

雪佛龙对赫斯公司的收购是其整合美国页岩资源的又一动作。2020年雪佛龙曾以50亿美元收购美国诺贝尔能源公司,2023年又以76亿美元收购美国PDC能源公司。

(郑旭晨)

壳牌获得许可
在南非钻5口深水井

本报讯 据路透社报道,壳牌日前已获得可在南非西海岸以外海域钻5口深水井。壳牌表示,如果在南非近海发现可利用的油气资源,将对南非的能源安全和南非政府的经济发展计划产生重大影响。但目前,壳牌并未提供油气钻探计划的细节。

壳牌去年曾申请在南非近海钻探超深水井的许可,目标是位于南非西海岸的奥兰治盆地的北海角超深水区块,但最终因环保人士的质疑而失败。

分析人士认为,南非与纳米比亚共享的近海地层可能有巨大的资源潜力。此前,壳牌和道达尔能源已在南非与纳米比亚共享的奥兰治盆地发现大量油气资源。然而,南非近海的钻探审批程序和针对钻探的诉讼阻碍了纳米比亚西海岸的勘探作业。在南非努力推动国内油气勘探的同时,纳米比亚也考虑为在近海进行石油勘探的国际石油公司提供进一步的激励措施和融资方案。

(李嵩)

埃尼公司可再生能源利润
2030年前将与油气持平

本报讯 《金融时报》报道称,埃尼公司首席执行官克劳迪奥·德斯卡尔齐近期表示,2030年前,公司可再生能源业务利润将与油气业务持平;到2040年,可再生能源业务利润还将进一步增长,超过油气业务。但短期内,可再生能源业务可能不会盈利。

埃尼公司旗下有两家涉及新能源业务的子公司,其中一家从事生物燃料生产并兼营油气业务,另一家则涉足风能、太阳能、电动汽车充电,以及住宅燃气和电力业务。虽然目前两家子公司的业务仍未盈利,但得益于埃尼公司油气业务的持续盈利,他们仍拥有充足的发展资金。

近日,埃尼公司出售了两家子公司的少部分股权,筹集现金超过40亿美元。

(李峻)

日本引能仕株式会社
二季度净亏损145亿日元

本报讯 日本引能仕株式会社近日公布了二季度财报,净亏损145亿日元(约合7亿元人民币),去年同期净利润为816亿日元;营业收入为2.9万亿日元,同比下降4%。

日本规定炼厂有义务储备至少能保障70日内原油的用量,因此原油采购价格对公司业绩有显著影响。二季度,油价低迷和日元走强叠加,导致引能仕株式会社额外损失848亿日元。与此同时,该公司海外油气田开发业务也因油价下跌而陷入困境。

引能仕株式会社维持此前对整个财年的业绩预测不变,即截至2026年3月的财年,净利润为1850亿日元,较上一财年下降18%。

(王英斌)

全球能源公司并购潮又起

伍德麦肯兹发布《2025年上半年油气行业并购活动回顾与展望》报告显示,今年上半年油气并购交易共85宗,总价值达到710亿美元

●文 东

8月初,埃克森美孚首席执行官伍德伦表示,公司正寻找规模较小的竞争对手的机会,并通过收购来整合资产和技术以创造价值,而不是简单地以做大公司为目的进行收购。近期,能源公司收购动作频出,两个月内,已有十几家能源公司“腾挪”资产,涉及金额已超千亿元。这些看似平常的商业并购行为背后,实则是传统油气巨头为了适应急速转型的能源时代主动寻求“自救”。

交易数量减少但交易价值扩大

能源咨询公司伍德麦肯兹近日发布的《2025年上半年油气行业并购活动回顾与展望》报告显示,上半年宣布的油气并购交易共85宗,同比下降10%。2022年起,油气并购交易数量持续下滑,当前交易量远低于十年平均水平。然而,已披露交易的总价值达到710亿美元,高于过去5年的半年平均值。

报告显示,企业并购支出重新占据主导地位,与去年上半年形成鲜明对比,当时大部分支出来自资产交易。虽然今年上半年并购交易数量低于十年平均水平,但支出略高于平均水平,这表明行业内的整合趋势正朝着更大规模、更具战略意义的方向发展。企业更注重并购的质量而非数量,每笔交易都承载着明确的战略目标,旨在提高核心竞争力和抗风险能力。

企业整合趋势持续推动并购支出高企,成为上半年上游并购市场的核心特征。在今年上半年的油气并购交易中,仅14宗涉及大型企业的并购就贡献了470亿美元的交易额,占总交易价值的近2/3。其中,最引人注目的是阿布扎比国家石油

公司(ADNOC)子公司以187亿美元全现金收购澳大利亚最大天然气供应商桑托斯公司。如果收购完成,国家石油公司的并购支出将达到2012年来的最高水平。

油气公司与油服巨头共同参与

5月,壳牌完成了对新加坡兰亭能源的收购,强化了其在全球液化天然气(LNG)市场的主导地位;6月,道达尔能源与壳牌达成资产权益互换协议,涉及巴西桑托斯盆地两个深水盐下油气田的权益调整。此外,不久前,雪佛龙以530亿美元完成了对赫斯公司的收购,获取了圭亚那斯塔布鲁克区块30%的股份。雪佛龙首席财务官埃尔·伯纳表示:“我们正在进行内部整合,预计2025年底将实现10亿美元的运行成本协同效应。长远来看,这些措施能为股东带来更高的回报。该交易将在21世纪30年代推动公司自由现金流和产量增长。”

加拿大Cenovus能源公司近期与其他公司共同收购了加拿大石油公司MEG能源,价值约57亿美元。该公司还于2017年3月斥资133亿美元收购了康菲石油持有的FCCL联合公司50%的权益,2020年斥资38亿加元(约合197亿元人民币)收购了加拿大赫斯基能源公司。通过多次战略并购整合资源,Cenovus能源公司已成为加拿大第三大油气生产商及第二大炼油商。

此外,油气公司还通过出售部分资产实现业务重组。道达尔能源正寻求出售在美国的可再生能源资产组合50%的权益,以及在西班牙部分太阳能发电厂的股份;西方石油公司正以5.8亿美元出售在米德兰盆地的子公司;康菲石油以13亿美元出售在阿纳达科盆地的资产。

油服巨头斯伦贝谢近日宣布,将以78亿美元

收购化学品公司ChampionX。同时,贝克休斯也宣布收购Chart工业公司,交易总价值为136亿美元。2024年,Chart工业公司收入为42亿美元,其在全球经营65个制造基地和50多个服务中心。而在收购Chart工业公司前,贝克休斯宣布,将以5.4亿美元的价格收购安全压力管理解决方案提供商Continental Disc。此外,贝克休斯还以11.5亿美元出售了精密传感器和仪器仪表业务。

重点布局油气市场

2024年,埃克森美孚斥资600亿美元获得先锋自然资源公司在二叠纪盆地的核心区块。这不仅提高了埃克森美孚的油气日产量,而且使二叠纪盆地成为支撑其未来几十年稳定现金流的重要“造血点”。二叠纪盆地是美国生产成本最低的页岩区,埃克森美孚在此轮整合潮中获得了显著的成本优势。

沙特阿美更关注天然气板块。为实现成为全球领先LNG公司的战略,沙特阿美收购了美国LNG公司MidOcean的少量股权,进入全球LNG市场后,又将在MidOcean的股权扩大至49%,并收购了美国Hunter石油公司秘鲁LNG项目15%的股份,意图通过布局天然气市场缓冲未来可能的石油需求下滑带来的冲击。

基于油气公司的重点布局,油服公司也进行了相应调整。斯伦贝谢收购ChampionX时表示,此举是为了扩大油气生产组合;贝克休斯收购Chart工业公司时也表示,此次交易将提高公司在LNG和数据中心领域的影响力。

全球油气巨头掀起的并购潮,是面对不可逆转的时代洪流做出的生存回应,也是在变局中掌握主动,在危机中寻找生机的过程,或将给油气市场带来深远影响。

链接

油服公司纳伯斯工业
出售子公司以缓解债务压力

本报讯 据世界石油网报道,油服公司纳伯斯工业近期宣布,与油服公司Superior Energy Services达成协议,以6亿美元现金出售旗下子公司Quail Tools。该交易将帮助纳伯斯工业减少逾25%的净债务,并为双方创造协同发展机遇。

Quail Tools是美国高性能井下油管领域的供应商,专注于为本土客户提供高规格井下工具解决方案。收购方Superior Energy Services则深耕全球能源服务领域,主营钻杆等租赁工具业务,服务范围覆盖美国和国际市场。该交易还包括一项优先供应商协议,即Superior Energy Services将成为纳伯斯工业租赁钻杆及相关产品的首选供应商。

自2024年独立运营以来,即便在油气市场波动加剧的挑战下,Quail Tools的业绩表现也超出纳伯斯工业的预期。据纳伯斯工业估算,2025年Quail Tools调整后息税折旧摊销前利润将达到1.5亿美元。纳伯斯工业首席执行官安东尼·佩特雷洛表示:“这笔交易是双赢,Superior Energy Services的团队将助力我们取得更大成功,合并后的公司将成为美国大陆上及海上油管租赁领域的龙头。”

佩特雷洛还进一步透露,该交易优化了公司的资产结构,通过剥离非核心但高潜力的专业工具业务,既回笼了关键资金缓解债务压力,又通过优先供应协议保障了自身钻井业务的工具需求。而Superior Energy Services则通过收购增加了在美国油管租赁市场的份额,并借助纳伯斯工业的行业地位进一步拓展了业务协同空间。

(王宇祺)

延伸阅读

雷普索尔资源英国公司与NEO能源公司合并

本报讯 近日,雷普索尔资源英国公司与NEO能源公司宣布完成战略合并,新成立NEO NEXT能源有限公司。

合并前,雷普索尔资源英国公司日产量近3.9万桶油当量,经营英国大陆架48个油田中的38个,还拥有多个海上设施和陆上码头。NEO能源公司2019年成立,目前在英国近海的25个油田拥有权益。新成立的NEO NEXT能源有限公司由雷普索尔资源英国公司持股45%,NEO能源公司持股55%,预计2025年日产量将达到13万桶油当量,相当于

英国北海总产量的近10%。

雷普索尔资源英国公司在能源领域积累了丰富的运营经验,其在生产流程优化、项目开发管理等方面的能力为合并后的新公司提供了坚实的操作基础。而NEO能源公司在金融和商业事务方面的专业优势能帮助新公司更好地进行资本运作、市场开拓和商业合作洽谈等,提升了公司的市场竞争能力。雷普索尔资源英国公司勘探与生产执行董事弗朗西斯科·盖亚表示,“合并后的新公司将结合两家公司的优势,实现1+1大于2的效果”。

近年来,英国大陆架能源领域面临诸多严峻挑战。2022年能源价格飙升后,英国政府对能源行业征收暴利税,并于今年将该税延长至2029年,加重了能源企业的负担。同时,即将到来的英国大选也给能源行业带来不确定性。民调中处于领先地位的工党誓言要进一步提高对能源行业的税收,并取消对油气生产投资的利好政策,虽然具体细节尚未公布,但已令能源企业感受到压力。因此,企业整合成为生存之道。此前,埃尼公司在英国的大部分上游业务已于4月与伊萨卡能源公司合并。(舒筱)



国际石油巨头加大油气勘探活动

bp、壳牌等欧洲企业削减可再生能源投资,埃克森美孚、雪佛龙等美国企业持续扩大油气核心区布局

●庞晓华

油价网近日报道称,在承诺逐步摆脱化石燃料后,全球主要石油公司正重新转向油气勘探领域。能源转型进程放缓、传统能源利润依然强劲等因素,正推动油气企业重新制定勘探战略。欧洲石油公司大幅缩减了可再生能源支出,并增加上游油气投资;美国石油公司则持续聚焦传统能源业务,加速拓展核心产区及前沿区域。

欧洲石油巨头优先事项
发生重大转变

2020年前后,欧洲石油巨头曾承诺逐步削减化石燃料产量,并投

入巨资布局低碳能源。然而,随着能源转型速度不及预期,以及能源短缺状况暴露出来传统能源供应短板,油气企业的优先事项发生了重大转变。

bp、壳牌、道达尔能源等欧洲油气公司已纷纷削减可再生能源支出,重新将发展重心置于扩充油气储备。他们意识到,可再生能源业务的利润率和股东回报远不及传统油气能源。

壳牌首席执行官瓦埃尔·萨万表示,尽快削减全球油气产量是“危险且不负责任的”。该公司将继续在墨西哥湾、马来西亚、阿曼等成熟区域推进勘探计划,并拓展纳米比亚等新兴产区。萨万透露,过去一段时间由于对可再生能源的投资,公司的勘探

成果并未达到预期,但未来的6~12个月内,壳牌将开启对多个前景良好的油井的钻探工作。

bp今年2月也宣布了重大战略调整计划,将上游油气投资提高至每年100亿美元,并削减50亿美元的清洁能源支出。bp预计,到2030年,油气产量将增至230万~250万桶油当量/日,并计划2027年前启动10个新的大型项目。今年二季度,bp已启动5个新项目,批准4个新项目,并取得10项勘探发现,其中巴西近海Bumerangue区块的重大发现,是该公司25年来最大的勘探成果。

道达尔能源首席执行官潘彦磊表示,二季度,通过在墨西哥湾、马来西亚、印尼和阿尔及利亚获得勘探许可,公司进一步扩充了勘探组合。

美国油气公司持续加码
油气勘探

在欧洲油气企业推进绿色转型的那几年,埃克森美孚和雪佛龙等美国企业的业务始终未大幅转向可再生能源,而是持续加码油气勘探并扩大油气核心区布局。两家公司积极扩大在二叠纪盆地、圭亚那等核心区的布局,并推进苏里南、纳米比亚、埃及等前沿区域的勘探活动。

雪佛龙近期完成了对美国赫斯公司的收购,获得圭亚那斯塔布鲁克区块30%的权益,该区块目前日产量已超过66万桶。此前一段时间,雪佛龙的储量替代率持续下降,油气储量更是达到了十年来的最低

水平。雪佛龙首席执行官迈克·沃思表示,公司正调整勘探计划,以实现资产组合的平衡与多元化。该公司副董事长马克·尼尔森表示,公司计划年内在苏里南、纳米比亚和埃及钻探新井。

埃克森美孚除继续聚焦二叠纪盆地和圭亚那项目外,还在推进利比利亚的勘探协议,并计划重返特立尼达和多巴哥近海。

在全球勘探投资长期低迷后,国际石油公司正运用地震成像、人工智能算法等新技术寻找新资源。能源勘探公司伍德麦肯兹美洲勘探研究主管杰西卡·乔塞克表示:“石油巨头正在增加项目数量,不仅涵盖可钻探的前景资源,而且考虑获取其计划钻探区域的准入权。”