

## 国工公司 参加墨西哥石油大会

**本报讯** 近日,国际石油工程公司应邀参加墨西哥石油大会,并在会上集中展示中国石化近年来在深层和非常规油气勘探开发、石油工程全产业链和一体化服务、绿色低碳发展等领域的成果与业绩,受到参会人员高度关注。该公司还在会上展出了石化机械、石油工程技术研究院的核心产品,邀请休斯敦研发中心的物探技术专家举办3场讲座,并与墨西哥国家石油公司和当地多家石油公司进行交流,提升了中国石化国际品牌形象。

本届大会由墨西哥国家石油公司勘探局承办,主题为“效率、创新与可持续性;石油行业面临的挑战与解决方案”。大会吸引了来自全球的石油公司、油服公司、能源装备制造及清洁能源企业共180余家参展。展会期间,大会主席、大会执行主席亲临现场,对中国石化在墨所作贡献给予高度评价,并邀请中国石化深度参与墨西哥能源改革,推动实现双方更广泛的合作。

(吴振江 谢江 李月华)

## 冠德公司获评“新财富” 最佳投资者关系港股公司

**本报讯** 近日,中石化冠德控股有限公司首次获得“新财富”最佳投资者关系港股公司奖项。“新财富”评选是资本市场最久负盛名的奖项之一,旨在挖掘投资者关系领域中最优秀的上市公司,促进上市公司治理结构优化,推动上市公司价值管理体系规范化构建,推动中国资本市场健康发展。本届“新财富”最佳投资者关系港股公司奖项,共有20家上市公司共同获此殊荣。

冠德公司始终高度重视投资者关系管理工作,近年来通过多种方式和平台与资本市场保持良好沟通,及时充分地向资本市场披露公司有关情况,并将资本市场对公司的意见建议反馈给管理层及董事会,公司管理绩效及市场关注度显著提升。

(李芷卿)

## 西南石油工程科威特项目 SP-283队获科国油表扬

**本报讯** 近日,西南石油工程科威特项目SP-283钻井队凭借高效的团队协作,在复杂地质条件下成功完成施工任务,收到科威特国家石油公司表扬信,信中高度评价该队的专业技术能力及突出贡献,对项目顺利推进表示认可,并期待进一步深化合作。

面对地层结构复杂多变、岩性交错分布及高压易漏等多重挑战,SP-283队超前谋划,施工前组织技术骨干深入分析目标区域地质资料,制定针对性施工方案与应急预案。同时,该队科学调配人员与设备,明确各岗位职责分工,确保环节无缝衔接,并对所有设备进行系统性检修与调试,保障其以最佳状态投入作业。

施工中,该队全员严格践行精细化操作理念,所有作业环节均按标准流程操作,精准控制钻井参数并实时监控井下动态。面对突发复杂情况时,技术人员根据丰富经验迅速制定解决方案,全体队员24小时轮岗值守,积极推进生产进度,确保施工任务顺利完成。

(任建春 龚雯)

## 孟加拉国能源代表团 到胜利石油工程考察调研

**本报讯** 近日,孟加拉国能源和矿产资源部部长秘书赛福尔·伊斯兰率该国西莱特气田公司、国家石油天然气与矿产公司代表团到访胜利石油工程公司,考察调研油气勘探开发技术应用及绿色低碳发展实践成果。

胜利石油工程公司向代表团展示了环境友好型高性能水基钻井液、高密度钻井液等核心技术,介绍复杂井况治理及特色工具研发工艺,并邀请代表团参观了井下作业公司压裂支持决策中心、修井工具车间及钻井液技术服务中心相关实验室。代表团对井壁稳定模拟实验装置等设备表现出浓厚兴趣,并对连续油管侧钻技术等创新成果给予高度评价。

自2015年进入孟加拉国市场以来,胜利石油工程公司凭借在工程服务和节能环保领域的技术实力与综合能力,先后在与孟加拉国国家石油天然气与矿产公司、西莱特气田公司的合作项目中收获良好业绩。此次调研中,双方表示将进一步加强在钻井大包、老油田增产上产等项目中的信息共享与技术交流,共同推动孟加拉国油气资源高效绿色开发。

(刘青 程江涛)

南京工程公司的中外建设者在中东沙漠扎根近20年,他们的故事既是国际化业务发展的生动写照,也是中沙共建“一带一路”的丰硕成果

携手同行 共绘丝路“同心圆”

燕燕 AI制图

本报记者 孙薇薇 李舒

7月的沙特热浪翻涌,南京工程公司沙特Amiral项目经理沈超结束休假,重返这片熟悉的土地。递上护照时,沙特边检人员一句“欢迎回到沙特”瞬间让他消除了旅途的倦意。“他们都把我们当自己人了,”沈超说,“对我来说,来沙特是工作,也是‘回家’。”

在这片常年被烈日炙烤的沙漠上,许多像沈超一样的建设者扎根近20年,中外员工以融合交流的“同心圆”成就项目建设的“最大公约数”,他们的故事既是国际化业务发展的生动写照,也是中沙共建“一带一路”的丰硕成果。

“每次都是新挑战,每次都有新收获”

2008年,年轻的沈超首次来到海外工作,语言是他遇到的第一关。白天在现场忙碌,晚上回到宿舍专攻英文标准规范,他只用了一年半就能顺畅用英文清晰地表达观点、与业主进行交流。

沙特的风沙磨砺了他,也见证了他的成长。随着南京工程公司海外业务的拓展,沈超参与了9个项目,从管道施工员成长为独当一面的项目经理,也亲历了首个海外EPC项目、首个海外联合体EPC项目、最大的海外单体施工量项目等多项“第一”。“每次都是新挑战,每次都有新收获。”沈超感慨道。

2022年,沈超首次挑大梁担任项目经理,负责沙特阿美拉斯坦努拉炼厂改扩建工程。老厂原始资料缺失,只能靠人现场踏勘复核,沈超带着团队每天盯在现场,细化施工计划,一次次打消了业主的疑虑,提前两天安全高效履约。业主项目经理侯赛因竖起大拇指说:“不少知名国际工程公司来了又走,只有中国石化啃下了这块‘硬骨头’!”

2023年,沈超出任沙特Amiral项目经理,这是南京工程公司在沙特独立承揽的最大总承包项目。“以前工作重心是现场协调,现在需要统筹全局。”沈超说。

Amiral在阿拉伯语中意思是“第一个出海的人”,但“出海”之路从来不是坦途。面对挑战,沈超用经济高效的设计方案说服了业主。

项目部的员工们来自不同国家,沈超的管理秘诀是“将心比心”。线上意见平台始终开放,他再忙也会关注每条诉求,并积极解决。孟加拉国籍安全主管阿波利纳里奥反映“高温时现场休息室闷热”,通风设备旁便添置了制冰机,从遮阳棚到升级的安全设备,现场点滴变化汇成了外籍同事的认可:“在这里干活,心里踏实。”他们亲切地称沈超为“Mr. Shine”,夸他像阳光一样温暖大家在异国他乡的奋斗路。

时光飞逝,沈超的两本旧护照记录着他往返沙特的足迹。回首过往,他语气平和却坚定:“只要海外业务需要我,我就继续干!”

“希望展现中国设计的实力”

2011年3月,初到沙特的陈照荣在去往项目现场的路上看到了车窗外的灯火通明。彼时他并不知道,这些璀璨并非来自繁华都市,而是各大炼厂通宵达旦的灯光。

这里是南京工程公司重组后在沙特承接的首个EPC项目——沙特氢气管线项目所在地。初来乍到,陈照荣便意识到,想要在欧美企业主导的中东市场立足,必须加倍努力。“同样的设计任务,别人可能几天完成,我们却需数月打磨才能获得业主认可。我们要把喝咖啡的时间拿来工作,才能争取更多机会。”

陈照荣作为NDA项目管道专业负责人,在施工高峰期,几乎每天都在现场走线确认,跟进安装进度,并第一时间提出调整建议。业主主管负责人陶瓦拉评价道:“中国工程师对技术难题的精准判断和高度负责的态度,为项目推进提供了关键支持。”

随着承接的EPC项目逐渐增加,南京工程中东公司组建了沙特东部第一工程项目部,对项目进行统筹管理,陈照荣被任命为项目设计经理。“很多人认为设计只是画几张图”,陈照荣说,“只有深入其中,才能体会到它的艰辛与价值。”他经常带领团队深入现场,对照图纸排查问题。设计工作也从被动应答转为主动出击,预判施工难点、优化设计细节,力求实现各方共赢。多年来,陈照荣坚持换位思考,在沟通中寻求共识,与业主、施工方和分包商建立了牢固的信任。

2018年,南京工程公司在沙特成立设计中心,陈照荣担任负责人。他还组建了一支国际化的设计团队,打造外籍工程师的实践平台。“我们为他们提供成长机遇,他们为我们搭建融入当地的桥梁。”陈照荣说,“大家相互学习,共同成长。”这支多元化的队伍也是南京工程公司深耕沙特市场、融入当地工程标准的生动体现。

今年5月,设计中心迁至沙特东部城市达曼。作为南京工程中东公司分管设计和采购业务的副总经理,陈照荣肩上的担子更重了,他完成了新团队组建与资源优化工作,为多个在建项目提供了有力支撑,并走访本地供应商,熟悉市场规则,为采购整合与成本优化铺路。

谈及多年坚守的动力,陈照荣说:“设计是我的热爱。每个项目都是挑战,也是实现自我价值的平台,希望我们能充分展现中国设计的实力。”

“中国石化就像我的第二个家”

在沙特北部小镇图赖夫,南京工程公司承建的沙特矿业公司WAS项目现场的大型机械稳定地运转,沙特籍催交工程师穆德海希尔正仔细协调机具材料的运输工作。开工9个月来,装置主体已初具规模,未来将显著提升当地的磷酸盐产能。

“从未想过能参与这样的大工程!”作为项目采购组入职最早、工龄最长的沙特籍员工,穆德海希尔兴奋地说:“这也是我与家乡发展紧密相连的见证。”

2018年8月,穆德海希尔通过沙特籍员工专场招聘加入南京工程中东公司。凭借认真负责的工作态度,他承担起了项目材料采购的任务,并发挥本地沟通优势,变分散采购为集中采购。“光型材一项,每吨就能节省300里亚尔(约合574元人民币)。”他解释道,这种集中采购模式有效解决了项目点多面广、物流不便的难题,节约了时间和资金。

穆德海希尔还与同事积极采购当地材料,租赁机械设备,为当地创造了更多就业机会和经济效益。据统计,南京工程公司在当地年均用工近200人。在中方团队的倾囊相授下,沙特籍员工的业务能力持续提升,逐步成长为项目的骨干力量。

2024年,作为优秀沙特籍员工代表,穆德海希尔获得赴中国学习3个月的机会。他学会了用筷子,也能哼唱中文歌曲《甜蜜蜜》,“中国文化博大精深,远非一首歌、一句诗、一部电影,或一道菜能概括的。”他认真地说。

更令穆德海希尔震撼的是工作期间体验到的“中国速度”。行走在沙特街头,穆德海希尔明显感受到新变化,中国公司参与的项目日益增多,城市面貌加速更新。“很多朋友都羡慕我去过中国。”他看到,越来越多的沙特人开始学习中文,并渴望加入中国公司、了解中华文化。

从普通的采购助理到干练的专业人才,穆德海希尔的成长与南京工程公司的发展紧密相连。“公司提供了充满机遇和挑战的平台,每个人都有机会实现梦想,”穆德海希尔感激地说,“中国石化就像我第二个家,在这里我遇到了友善的同事,也遇到了更好的自己。”

## 我身边的外籍同事

●张铭

“趁着早晨凉快,得抓紧去主管廊进行风险隐患排查。”6月27日早晨7点,十建公司沙特马赞项目部外籍安全员索努准时出现在93万吨/年硫黄回收装置施工现场。

“有8名起重工得尽快进入现场,10台机泵设备必须在今晚9点前安装就位,就取消安全应急演练,让他们先入场干活吧。”一到现场,索努就接到起重班班长赛立姆的电话。“不行!”索努斩钉截铁地回应,“没有完成安全应急演练绝不能施工,所有起重工必须全员参加。”

作为沙特马赞项目部首批培养的外籍安全全员,索努在施工高峰期来临前,已制定了起重吊装、临时用

## 我们身边的安全守护者

电、火灾消防、密闭空间等20余项安全应急演练方案,帮助1000多名中外员工预判各类施工风险。

“这是模拟机泵吊装时钢丝绳断裂的应急演练。作业前必须提前检查钢丝绳,消除风险隐患。”上午8点钟,索努为即将进行吊装作业的起重工们进行安全应急演练。“通过演练才知道吊装作业有这么多风险点,每个细节都马虎不得。索努真是我们的安全守护者!”赛立姆演练后意识到自己安全意识有待提升,向索努竖起了大拇指。

演练结束后,进入工地的起重工们各司其职迅速投入机泵吊装作业。“这个卡环松动,必须立即更换,满负荷使用会导致吊装风险。”工作间隙,索努又对3名起重

工进行安全交底,及时排除了作业隐患。

随后,索努又马不停蹄地来到工地,继续对机泵设备吊装作业进行安全巡检,在他连续3小时的全程监督下,及时消除了6项风险隐患。“起重班提前1小时安全完成10台机泵设备的吊装作业,全天未发生任何安全违章现象,安全应急演练真是发挥了大作用!”晚上进行工作复盘时,索努高兴地说道。

入职3年来,索努总结出了一整套现场施工安全应急演练方案。他根据现场作业风险变化随时开展应急演练,广泛开展“我身边无隐患”活动,将安全应急演练纳入外籍安全全员综合考评体系,让安全管理有计划、有措施、有成效。

## 江汉盐化工成为国际红十字会 漂粉精主要供应商

●谢江 黄红霞

近日,江汉油田江汉盐化工公司再次中标国际红十字会人道主义援助项目漂粉精订单2028吨。10年来,该公司先后8次中标相关项目,累计获得高效消毒剂产品订单12108吨,凭借过硬的产品服务质量、高效的保供能力和良好的品牌形象,成为国际红十字会漂粉精主要供应商。

国际红十字会对采购产品的标准高、要求严。江汉盐化工公司作为目前全球最大的漂粉精生产企业,年生产能力超6.6万吨,国际市场占有率超20%,远销80多个国家和地区。2015年,国际红十字会首次邀请江汉盐化工参加其漂粉精全球招标,并与

该公司达成首次合作,签订了500吨漂粉精产品的供货合同。

多年来,江汉盐化工公司严格遵守合同条款,持续提升产品质量和服务水平,及时解决物流运输难题,保障国际红十字会人道主义援助项目漂粉精产品的及时交付。今年初,在国际红十字会供应商履约情况开展的年度评估中,该公司以19.1分(总分20)的高分获得认可。

“自有品牌消毒剂获得国际红十字会订单,不仅是对江汉盐化工产品质量和优质服务的认可,更是对中国石化品牌的信赖,”该公司副经理张民说,“我们将持续提升产品质量,以优质服务回报客户,不断提高产品竞争力和市场占有率。”

●社址:北京市朝阳区吉市口路9号 ●邮 编:100020 ●电 话:□总编室:59963291 □报刊发行:59963206 ●广告经营许可证:京东工商广字0239号 ●印 刷:工人日报社印刷厂 ●报 价:□每月16.50元 □零售每份0.80元