

## 华东石油工程助力玻利维亚发现高品质轻质原油

本报讯 近日,由华东石油工程公司玻利维亚项目SP-01钻井队承钻的SIR-WX1勘探井成功发现高品质轻质原油。该井是玻利维亚国家石油公司(YPFB)的重要勘探项目,此次发现预计将成为玻利维亚新增40万桶可采储量,对提升该国能源自主性、缓解燃料进口压力具有重要意义。

作为技术服务与工程保障合作方,该公司玻利维亚项目部与甲方通力协作,凭借专业的钻完井服务能力、高标准的作业流程以及本地化管理优势,为项目安全高效推进提供有力支撑,获得玻方高度赞誉。YPFB总裁阿尔明·多尔加森在项目现场表示:“我们从中国石化身上看到了中国技术和管理的实力,我们的合作有助于玻利维亚能源振兴。”

(李秀罗辉张炳新)

## 中原石油工程在哈萨克斯坦刷新两项施工纪录

本报讯 近日,中原石油工程哈萨克斯坦公司SP-176队施工的K344井顺利完钻,以58.38天的钻井周期和8.38小时的机械钻速,刷新区块同类型井钻井周期最短、机械钻速最快两项施工纪录。

K344井是一口开发直井,二开井段施工难度大。该公司技术团队认真研究地质构造特征,创新采用预弯曲防斜打直技术,并配合低密度、强封堵钻井液体系,实现井眼轨迹高效控制与安全钻进的双重突破。目前完钻井深3800米,电测水位移仅2.41米,井身质量评定为优良,圆满达成施工目标。相比同区块最快施工井,钻井周期缩短5.41%,机械钻速提升29.12%。

(杨红苏 刘建柱)

化销国贸  
参加2025年亚洲石化大会

本报讯 近日,化销国贸参加在泰国曼谷举行的2025年亚洲石化大会。在化工销售公司的指导下,该公司与亚太地区主要生产厂及国际知名贸易公司开展多次会谈,涉及化工原料、烯烃和合成材料等主要经营产品。

亚洲石化大会是亚太区域最大的石化行业会议。通过此次会议,该公司进一步了解行业发展动态,促进了与国际知名客户的深度合作,与重要战略供应商沟通了后续签约事宜,为进一步深耕国际市场夯实了业务基础,有助于提升化销国贸的国际市场影响力。

(张宇航)

## 西南石油工程科威特项目井队连续八年获安全生产表彰

本报讯 近日,在西南石油工程公司科威特项目SP-271井队庆典活动上,科威特国家石油公司东南部钻井负责人阿里·布克哈森对SP-271井队实现连续八年无损失工时事故(LTI)表示祝贺。

SP-271钻井队进入科威特市场以来,在科威特南部油田始终以高标准、严要求开展作业。该队持续强化HSE管理,严格落实风险管控措施,开展“火线区域管理”“红色区域管控”等专项培训,积极组织应急演练,强化应急响应能力,不断提升员工安全意识与技能水平。深入排查隐患,科学实施风险管理,确保施工安全。

截至目前,该队累计完成96口井钻探,进尺16万米,日费率99.49%。团队精心施工的BG-2206井等多口油井被评为标杆井。作为科威特国家石油公司“绿色井队”试点项目,该井队采取的创新绿色节能措施得到科威特国家石油公司高度赞扬,并在各承包商中广泛推广应用。

(胡东龚雯)

## 十建公司沙特贾夫拉天然气处理项目钢结构施工全面启动

本报讯 5月27日,十建公司承建的沙特贾夫拉天然气处理项目钢结构安装突破1000吨,标志着该项目钢结构施工全面启动。

贾夫拉气田是沙特阿美开发的世界级非常规页岩气田。面对该项目多达1.75万吨钢结构施工量,十建公司沙特贾夫拉项目部决策部署,周密安排,相继组织100多名中外员工参与钢结构施工。针对紧张的施工工期,项目部加快技术创新步伐,根据外方总包施工图纸到位情况及材料到货状态,不断优化完善钢结构施工方案,采用集中下料、集中预制、集中安装的模块化施工方式,有效提升钢结构施工效率,同时降低了中外参建员工高处作业的风险。

项目部在开工伊始就对施工质量管理进行了详细策划,以“技术创新、提升功效”作为钢结构安装施工的落脚点,组织中外参建员工可视化视频交底讲座,总结分析施工过程中的各类质量问题,采取相应改进措施,不断提高钢结构施工质量,确保项目建设安全、优质、高效运行。

(田元武)

经纬公司胜利地质录井公司在科威特以专业服务和精益管理赢得市场口碑

## 九封表扬信背后的“中国石化标准”

●单旭泽 袁滨 焦保荣 李忠仓

“今年以来,项目组共收到9封表扬信!”在5月20日的班前会上,经纬公司胜利地质录井公司科威特项目组经理李亮高兴地向同事们报喜。

该项目以“深耕市场、提质提效”为目标,创新实施“技术口碑—市场拓展—人才培育”正向循环机制,通过技术标准化、服务定制化、人才本土化等一系列举措,持续提升服务质量。今年以来,累计完成录井35口,及时报告异常6次,卡准完钻层位25井次,甲方月度满意度连续四个月达100%,以专业服务和精益管理赢得科威特市场认可。

**技术标准化  
精管定制化  
服务定制化  
创新方案破解地层难题**

特市场需求,全面实施工程技术标准化管控,把提高单井单项目工程质量摆在首位,强化技术分级管理,严格把控现场交底、开钻预验收、重大风险控制等环节,有针对性地组织标准学习,常态化开展标准实施督查,使各项技术标准入脑入心。

在工作实践中,科威特项目组制定了设备安装、报表输出、施工操作等5项标准化操作方案,确保作业规范统一,并严格执行科威特国家石油公司工作许可证(PTW)制度,分解岩屑、气测、工程参数等18个关键控制点,确保施工合格率达100%。

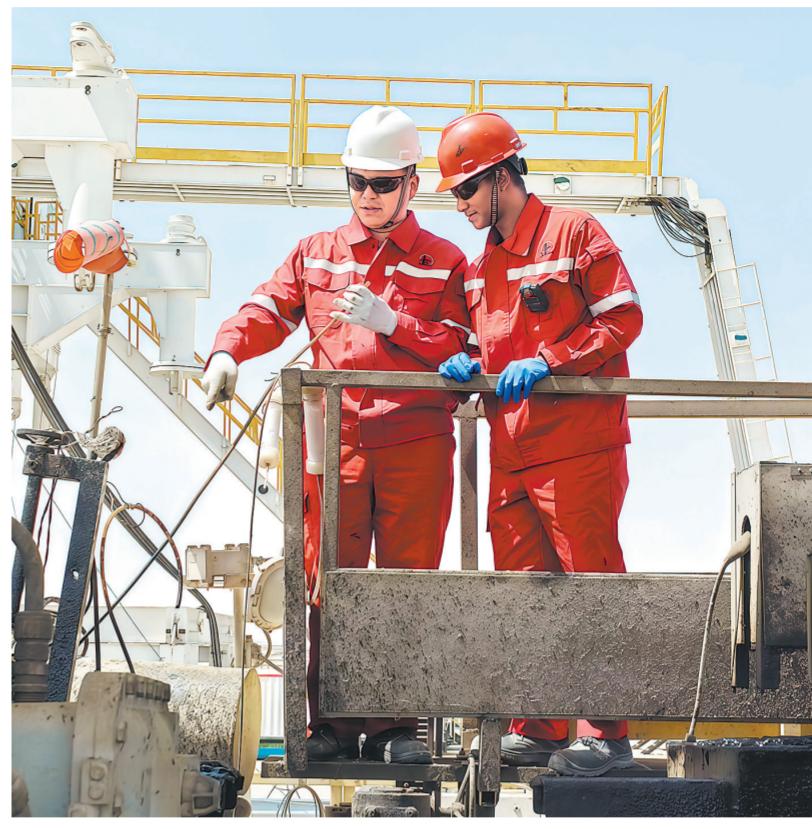
**服务定制化  
创新方案破解地层难题**

为了更好地为甲方提供录井技术定制化服务,科威特项目组强化质量管控,规范设备操作,并开展岗位互查活动,对发现的设备隐患立查立改,保证录井设备高效运转,构建了覆盖更广、响应更快、精度更高的设备管理体系。

2月初,受地层煤质沥青影响,科威特北部RA1090ST1井被迫实施侧钻作业。科威特石油公司委托胜利录井SP-565队提供涵盖常规服务与高级服务的综合解决方案。

该队在考察当地实际情况后,创新性地采用多技术协同作业模式。他们通过岩屑重技术实时监测井眼清洁状态,及时发现井下异常;运用元素录井技术精准识别地层特征,实现关键层位的精确卡取;依托常规录井持续监测气测数据变化,捕捉地层细微动态。

胜利地质录井公司积极响应科威



图为胜利地质录井公司SP-562队队长王乐凯(左)与外籍员工巴拉吉配合安装出口线路。 王涛 摄

得到甲方高度赞誉。

**人才本土化  
石化方案培育国际团队**

为加快培养复合型人才,科威

特项目组创新推行“1+X”人才架构(1名中国队长带教X名外籍员工),建立“案例教学+实战演练”培训模式,给每名外籍员工制定培训方案并定期进行考核,每年评选出3名优秀员工并予以岗位晋升等激励,有效提高了外籍员工的工作积极性。

在本土化人才培养方面,SP-567队队长付明川开创了案例教学模式,针对仪器调试、异常预报等方面内容,精心梳理出40个知识点,手把手带领外籍员工边干边学。

2024年入职的穆哈彼是付明川的“洋徒弟”之一。为帮助缺少现场经验的穆哈彼快速成长,项目组安排付明川与其结为师徒。在付明川的指导下帮助下,穆哈彼每天认真总结作业经验,自主学习完井资料整理,认真研究地层变化和钻进状况,不断拓展专业技能,仅半年便以出色的业务能力从捞砂工晋升为设备操作员,还凭借优异表现获得“年度优秀员工”称号。

项目组还推行以岗位练兵为主要内容的岗位实战训练,紧贴生产现场开展常态化练兵,以赛促培、以赛促练,形成“周有重点、月有主题、季有考核”的常态化训练模式,全面提升员工规范操作能力、应急处置能力和解决实际问题能力。

目前,科威特项目组已培养技术骨干30余名,外籍员工占比达78%,每年节省人工成本100余万元。该公司以精湛技术、高效协同和专业能力,持续为科威特油气开发保驾护航。



**石工建沙特MGS三期项目多措并举战高温保生产**

连日来,由石油工程建设公司承建的沙特MGS三期项目遭遇高温挑战,施工现场地表温度高达50摄氏度以上。项目团队第一时间启动防暑降温应急预案,在施工现场设立“清凉补给站”,供应充足的防暑药品及冰水、含盐饮料等解暑饮品,并在作业区域搭建临时遮阳棚,多管齐下保障员工安全与施工进度。在全体中外员工的共同努力下,截至5月25日,该项目已完成焊接102.9公里,一次合格率达98.73%,安全人工时306.1万小时,安全行驶1401.5万公里,为项目稳步推进奠定基础。

杨伟 摄

**以精细管理破解成本“密码”**

●王凯和永辉 黄俭

方案跨项目复用、安全标准统一执行的协同效应。

为实现资源的高效整合与调配,他们构建起区域化物资集采平台和设备周转共享体系,不仅有效降低了采购成本,更使设备利用率提升35%,周转材料损耗率降低28%,达成“统合力量、统筹资源、统一行动”的管理目标。

达曼桥梁养护项目启动前,项目经理杨中慰带领团队逐项分析合同条款。针对业主设定的材料损耗率、工序验收等严格指标,在合同中提出23项成本控制关键点,仅“沥青摊铺厚度公差”条款就进行了6轮技术验证。

与此同时,项目部将成本管控贯穿项目全周期,通过无人机测绘建立3.2万平米路面的三维模型,精准测算修补工程量;施工前开展17次混凝土配比试验,每平方米成本降低13%;在施工中及时召开成本分析会,18人,成本同比下降15%,实现技术

将钢筋绑扎、模板支护等20余道工序成本核算至每米、每公斤。

技术攻坚是项目高质量推进的“硬核支撑”。4月20日,朱拜尔-宰赫兰桥梁项目桩基遭遇高流动性砂层,短短2小时内发生5次塌孔,泥浆夹杂着砂粒不断涌入,导致钻头被掩埋。“若不及时解决,整个桩基工程可能报废,后续工期将延误至少30天。”项目部技术质量负责人康元军十分着急。他带领技术团队连续三天驻守施工工地,通过地质雷达扫描、泥浆比重实时监测等手段,精准掌握流砂层特性,创造性提出“短护筒+泥浆护壁”方案,将塌孔率从70%降至5%,通过技术创新顺利化解塌孔风险,获得业主高度评价。

从管理创新到技术突破,中原油建工沙特工程项目部用精细管控破解“成本密码”,为海外市场高质量发展提供有力支撑。

●李舒

5月26日,南京工程公司沙特AMIRAL项目施工经理陆红星刚对完现场南北罐区的施工计划,就匆匆赶去与业主开会讨论建筑物墙板吊装和安装方案。这样的节奏,是他扎根沙特二十年的工作常态。“这些年,我在沙特的时间比国内还长,有些地方甚至比当地人更熟悉。”凝望着无垠的沙海,陆红星感慨道。

从延布工业区到朱拜勒城,陆红星参与的9个项目均按期交付,多次被评为南京工程公司劳动模范、先进个人,专业能力获得各方业主团队认可。AMIRAL项目经理沈超评价道:“老陆是项目的‘定海神针’,他的丰富经验是项目顺利推进的重要保障,有他在,团队就有解决难题的底气。”

**要成长,就得往最难处扎根**

1989年,大学毕业的陆红星来到了中国石化第二建设公司(现南京工程公司),从技术员起步,在一批国家重点项目建设中历练并夯实专业根基。

“要成长,就得往最难处扎根。”2005年,陆红星作为公司第一批海外建设者奔赴沙特聚烯烃项目,到了海外,首先面对的是语言关。虽然每天工作繁忙,他始终保持着学习的习惯,坚持对照设备记术语,练就一口流利的英语,收听英语新闻的习惯也从20年前延续至今,办公桌上那本《工程英语词典》也被翻得破旧,书脊处缠着一层层加固用的胶布。

在沙特市场工作需要面对完全陌生的国际体系。陆红星逐条研读阿美标准,将土建管理制度细化为600项检查内容、48个安全管理程序,并参照国际工程惯例,分区域建立标准化作业流程,仅混凝土浇筑一项就编制了27份操作指南,每份都附带中英双语对照表。一向以严格著称的业主方负责人艾玛卡迪也赞叹道:“中国石化团队水平高、能力强,值得信赖!”

**解决现场问题是工程师的天职**

2011年,南京工程公司独立承揽沙特NDA项目,这是首个从国际竞争中斩获的海外总承包工程,陆红星出任项目土建专业经理。项目污水池地基处理前期,陆红星发现该区域地质条件复杂,他提出采用国内常见的桩基支护及级配材料换填方案,却遭到业主质疑。

陆红星与设计团队开展多轮实地勘查,完善工作方案,根据国内同类工程的成功案例与业主沟通。经过多轮技术澄清,业主有条件地批准