



集团公司保密办公室组织 相关部门参加保密教育培训

本报讯 为进一步增强总部干部员工安全保密意识、提高保密防范能力,1月3日,集团公司保密办公室组织总部相关部门181名涉密人员分5批赴国家保密教育实训平台开展保密教育培训。

在培训现场,参训人员集中观看了保密宣传警示教育片,了解生活中随时随地可能存在的泄密隐患。现场培训后,全体参训人员参加了保密知识测试并取得保密教育培训合格证书。下一步,保密办公室将不断丰富保密宣传教育方式和载体,引导领导干部、涉密人员、关键岗位员工、新入职员工等各层级人员增强保密意识、法治观念和安全防范能力,筑牢保密思想防线。(芦 鑫)

化销华中助力河南炼化 戊烷发泡剂销量创新高

本报讯 化销华中加强市场研判,加大市场开拓力度,助力河南炼化戊烷发泡剂产销量持续攀升。2024年12月,戊烷发泡剂销量成功突破万吨大关,创月销量历史新高。

化销华中持续优化销售渠道布局,强化市场一线调研,坚持以客户为中心,深入开展上门服务,面对面交流精准捕捉客户的实际需求,成功开发多家新客户,进一步拓宽市场覆盖面。该公司强化效益导向,精准把握行业走势与市场需求,根据市场反馈及时协调生产企业调整排产,确保产品牌号满足客户的多样化需求,实现产销环节的深度融合,促进产能与销量双提升。(叶 元 苏 琼)

江西石油 首座加氢站开业

本报讯 江西石油主动参与地方氢能产业链建设,加快向油气氢电服综合能源服务商转型。2024年12月31日,江西石油首座加氢站——九江石油城西港加氢站正式开业,江西石油实现氢能业务零的突破。

该站位于九江经济技术开发区城西港工业园区内,占地面积5405平方米,按照三级加氢站规模设计建造,设置1台35兆帕双枪双计量加氢机,日加氢能力500公斤,每天可为30辆公交车或50辆物流车提供加氢服务。拥有智能安防、自助结算、自助发卡、刷脸支付、客流与车流分析、电子价签等智慧服务系统,是集加油、加氢、充电、光伏、洗车、易捷服务为一体的综合能源服务站。

(温玉善 周丹丹)

安徽阜阳石油 超额完成直分销年度任务

本报讯 2024年,安徽阜阳石油坚持“以客户为中心”,紧盯全年目标任务,全力开拓直分销市场,超额完成直分销年度计划任务。

阜阳石油不断提升客户经理服务能力,制定全员营销方案,提高客户经理拓市能力。积极拓展社会加油站,通过“2+6+X”增值服务宣传和优质服务体验,持续提升客户满意度和市场覆盖率。以量价兼顾、量效双收为目标,建立市场监测机制,坚持日反馈、周分析、月总结,定期收集周边市场、重点项目的用油信息,及时掌握成品油需求变化。紧盯区域重点项目建设,抢抓工程开工契机,精准分析客户用油周期,积极落实“合作共赢,一户一价”营销策略,及时调整经营策略和应对措施,不断做直直分销,实现直分销量快速增长和效益稳步提升。(于海玲)

山西朔州石油 爱心驿站获省总工会表彰

本报讯 山西朔州石油秉持“为群众办实事”理念,不断推进爱心驿站公益性品牌建设,日前,朔州石油3座爱心驿站被山西省总工会授予省级工会驿站和智能化工会驿站荣誉称号。

该公司统筹资源、科学选址,积极扩大爱心驿站项目覆盖范围,不断完善“7+X”服务,在6县区相继建成29座爱心驿站。驿站内设有冰箱、微波炉、多功能充电器、应急药箱等,可为户外工作者提供临时休息、就餐的场所,切实解决户外工作者吃饭难、喝水难、休息难的现实问题。该公司还在冬至、中秋等传统节日开展包饺子、吃月饼等多样化爱心活动,让户外工作者感受温馨的节日氛围。截至2024年底,3年共计服务户外工作者超2万人次。

(边涛伟)

聚焦 着力点

一体化协同推动炼油业务转型升级

济南炼化联合油田推进“分输分储分炼”

本报讯 济南炼化积极融入集团公司油田与炼油一体化协同大局,充分发挥加工胜利油田原油运距短、性价比高和装置技术优势,根据胜利原油不同区块、不同性质,优化资源配置流向,做精做优胜利油田临盘采油厂原油的“分输分储分炼”,最大限度发挥临盘原油资源在生产润滑油和环保型橡胶增塑剂等高端特种油上的利用价值。2024年,该公司共计加工临盘原油139.61万吨,生产润滑油基础油11.62万吨,生产环保型橡胶增塑剂、工业白油、石蜡等特种油品8.28万吨,在提高中国石化自产原油自销率的同时实现企业创效。

临盘原油是生产润滑油和环保型橡胶增塑剂的优质资源,在省内运输加工可节约原油运输成本,推动公司生产进一步节能降耗,加速转型发展。为实现特色资源的最大化利用,济南炼化于2012年建成投产重质基础油光亮油生产基地,新建1套润滑油原料预处理装置,承担临盘原油的加工任务,同时,合理规划原油管线及原油储罐运行方案,实现“特油特炼、特油特用”。据了解,该润滑油原料预处理装置专产高档润滑油、150光亮油、工业白油、导热油、专用蜡等高端特色产品,其中150光亮油是生产高档发动机油、优质工业齿轮油等特种油品的重要原料,市场前景广阔、国产替代空间较大。

该公司还于2015年建成投产使用临盘原油进行加工生产的环保型橡胶增塑剂生产基地。由于环保型橡胶增塑剂需求量日渐增大,2024年,济南炼化实施环保型橡胶增塑剂生产基地提质升级改造项目。项目完成后,环保型橡胶增塑剂年产量可从2万吨提高到5.3万吨,进一步提高临盘原油消化能力。

济南炼化还将按照集团公司针对胜利油田原油流向的调整规划,在2025年装置大修期间进

行胜利油田原油适应性改造,在加工现有临盘原油的基础上,每年增加150万吨胜利原油加工任务。该改造项目将进一步发挥“分输分储分炼”的优势,对不同性质的临盘原油、海桩原油等胜利原油资源进行高附加值利用,实现汽柴油产量不增,光亮油、高端碳材料、液化气等特色产品产量质量提升。同时,加速低成本推进“油转化”“油转特”炼油结构改造,推动“鲁油鲁炼”与企业转型升级协同发展。

(孙丽颜)

广州石化加强炼销一体协同创效

本报讯 2024年,广州石化紧贴市场不断优化产品排产,持续提升产品出厂服务水平,推进炼销一体协同创效,全年高标号汽油、航煤、二甲苯等产品实现增产增销,创效显著。

广州石化严格落实集团公司挖潜增效工作要求,成立炼油、化工挖潜增效行动专班,制定落实55条专项措施,推进炼销一体协同优化创效。在日常工作中,生产管理部门坚持沉下去,定期梳理装置生产现状,动态调整优化方向,明确具体的思路举措,把攻坚创效压力传递到每一个作业部、每一个岗位和每一名员工。经营管理部门坚持走出去,紧盯市场变化,按市场需求指导产品结构优化。

该公司坚持生产经营围着市场转。聚焦增产、增销、增效核心任务,充分发挥炼油、化工两区物料互供优势,根据生产实际优化调整物料流向,把每一吨物料的价值发挥到最大。围绕以销定产、以产促销和以效定销,持续优化高标号汽油、航煤、二甲苯等产品增产方案,最大限度拓展企业增效空间,2024年高标号汽油、航煤产量均实现较上年增长,二甲苯超额完成年度产量任务,创效显著。

与此同时,该公司发挥内外贸一体化优势,优化原料加工及产品出口运作,顺利打通沥青出口东南亚等地流程,2024年出口量创历史最高水平。在系统内首创石油焦细分牌号



九江石化芳烃 及炼油配套改造项目 开工建设

2024年12月30日,九江石化150万吨/年芳烃及炼油配套改造项目芳烃联合装置桩基开工,标志项目全面转入现场施工阶段。该项目是九江石化有史以来投资规模最大的工程项目,将进一步优化资源利用,大幅提升生产能力,助力企业构建炼油芳烃一体化发展新格局、加快向“炼油+芳烃+PTA+PET+终端产品”全产业链发展。图为改造项目施工现场。

潘思敏 摄 邓 颖 文

胜利油田完成钻完井工程标准体系重塑

本报讯 近日,胜利油田完成钻完井工程标准体系重塑工作。重塑后钻完井工程标准体系由原来的537项优化为427项,进一步推动钻完井工程质量标准由数量规模型向质量效益型转变。

胜利油田从2023年起开始建立深度融入业务全流程的标准体系矩阵,全面优化标准体系结构、增强标准化效能。由该油田石油工程技术研究院主要负责的钻完

井工程标准体系重塑工作,按照“围绕业务链条统一规划,同一标准化对象整合为一项标准或单项系列标准”的原则梳理标准内容,优化标准矩阵,由原有16类矩阵优化组合成6类矩阵,废除标准51项、修订58项、立项制定1项、标准移出5项。标准体系重塑后,岗位员工查找标准更方便,执行效率更高,可有效提高工作效率。

(任厚毅 程彦新)

江汉油田为π-Frame平台提供地震资料处理算法研发及批处理模块集成技术

十余年“磨一剑” 助力地震勘探平台发展

杨青青 刘 猛

日前,新上线的π-Frame地震一体化软件平台地震处理系统最新版本V2.5.0中的智能初至拾取模块,在江汉油田新场三维地震资料处理项目中得到应用,帮助科研人员提升工作效率近60%。

π-Frame是中国石化自主研发的面向大数据时代油气勘探开发的新一代智能化一体化地球物理软件平台,是国际业界首个基于Hadoop(分布式系统基础架构)大数据技术体系的大型软件平台,其研发涉及底层架构、数据接口、数据模型设计、数据库开发、处理算法研究、数据流控制等。由于系统庞大,被业内人士称为地球物理界的“航母”。其中,地震处理是该平台首要打造的软件应用系统,其作用相当于给地球做“CT”。

该平台于2011年开始研发,由物探院主导,联合石油勘探开发研究院、江汉油田、胜利油田和中原油田共同研发。其中,江汉油田负责地震资料处理算法研发及批处理模块集成。

2011年起,江汉油田参与了平台的全流程建设及推广应用项目10余项,同时,承担了常规批处理模块研发、升级优化、Spark模块改造等开发工作,以及全流程的模块及生产测试和推广应用。截至该平台最新版本上线,江汉油田共完成该平台82个处理模块的研发,先后共完成π-Frame地震资料处理系统在焦石坝、周返、石柱



华东油气超额完成全年生产任务

2024年,华东油气分公司紧盯全年产销目标提质增效,强化组织运行,细化过程管控,筑牢安全防线,有力推动增储上产,油气当量较上年增长12%,其中原油、页岩气、煤层气分别较上年增长8%、13%、9%,超额完成全年生产任务。图为该公司南川常压页岩气田员工在脱水站巡检。

沈志军 摄 李伯尧 文

中安联合煤化工分公司主产品产量创新高

本报讯 2024年,中安联合下属煤化工分公司累计生产MTO(甲醇制烯烃)级甲醇213.19万吨、聚烯烃产品72.99万吨,超额完成年度生产任务,创投产以来年产量最高纪录。

该公司聚焦挖潜增效,强化成本控制,结合装置生产完善煤化工成本效益模型,深挖装置运行潜力。组织进行甲醇、聚烯烃产品效益测算,加强产销对接协调,优化调整排产计划,减少产品过渡料产生。适时调整生产经

营策略,深挖效益增长点,大力攻坚创效。根据煤炭价格和电力市场波峰波谷电价,优化用电策略,推动成本管控向源头延伸。

聚焦运行优化,制定实施防冻防凝、防雷防汛等强化生产运行管理措施,严格落实以日保周、以周保月、以月保年装置生产计划,高效完成净化装置换剂、PE气液法项目投用、蒸发结晶长周期运行攻关等重点工作,消除生产瓶颈,保障煤化工装置安稳运

行,全年生产运行平稳率再创新高。

聚焦安全生产,狠抓煤化工装置生产异常管理,扎实开展安全风险辨识和隐患排查工作,明确年度风险减值目标,紧跟生产实际,滚动更新生产专业技术风险和隐患清单,推进隐患整改,完善各类应急处置预案,开展“低老坏”专项整治,不断提升“三基”管理水平,进一步夯实煤化工装置安全生产基础。

(黄慧娟 赵天奇)

真诚服务赢得客户信任

梁妙荣

2024年12月31日,一辆满载20吨柴油的配送车缓缓驶入了浙江绍兴某渣土运输公司,浙江绍兴石油客户经理陈峰在现场露出安心的笑容。

此前,陈峰通过翻阅资料得知,该渣土运输公司是用油大户。他在跑业务期间,一遍遍与该渣土运输公司相关负责人沟通,传达合作意向。在一次交谈中,陈峰得知该公司的储油罐无法满足业务需求,需要进行扩建。

“我在当客户经理之前是油库的

计量员,对储油罐比较了解,我认为您这种情况可以考虑安装橇装罐。”凭借多年的油库经验,陈峰从储油罐的安全性、节能环保、建设成本出发,向该公司鲁经理提出了安装橇装罐的建议,并主动提出帮其联系厂家、测量场地、跟进安装及安全评估。鲁经理详细听了陈峰的建议后,决定试一试。

“安装橇装罐的厂家我都帮你联系好了,明天就会过来测量场地。”“技术人员已经完成了安全评估,过几天就可以投油试验了。”陈峰每天不是在现场监督,就是打电话跟进项目进度。

用时近一年,橇装罐终于完成安装。在一次次面对问题、解决问题的过程中,陈峰成功赢得对方公司的信任。

“陈经理,你太认真负责了,这次多亏你的帮助。往后我就选你们中国石化的油了,油好服务也好,用着安心。”鲁经理拍了拍陈峰的肩膀说。

走近一线