

编者按:中国石化把巩固脱贫攻坚成果、推进乡村振兴作为重大政治任务,在产业帮扶、消费帮扶等方面多点发力,千方百计拓宽农民增收致富渠道,赢得了社会各界广泛好评。一年之计在于春,新的一年,让我们一起来看看部分企业为乡村振兴谋划的“春计”。

## 河南油田&河南邓州市腰店镇燕店村 为乡亲播下“幸福种子”

常换芳 陈 涛

春日里,桃红柳绿、油菜花香。此时的河南省邓州市腰店镇燕店村也在春意盎然中散发出明媚的气息,道路两旁的桃树、杏树、李树都赶趟儿一样开满了花儿,似乎在努力迎接春的到来。

春意感拉满的氛围中,河南油田驻燕店村第一书记史文斌和帮扶工作队队员也不由得加快了帮扶工作的节奏。3月18日14时,虽然下着小雨,史文斌还是兴致勃勃地来到雨伞加工作坊了解生产和销售情况。“一年之计在于春,得在这个春天为乡亲们做好一年的打算。”史文斌说。

去年,河南油田帮扶队根据燕店村的实际,结合河南油田的帮扶政策,发展面条、面粉等特色产品,成立邓州市金之燕种植养殖专业合作社,村集体年收益增加36万元;引进8家企业,解决了500人的就业问题。

新的一年,他对燕店村的未来充满了憧憬。“村里的面粉加工厂、雨伞作坊如何提高销量?困难户的幸福指数如何进一步提升?”前往雨伞加工作坊的路上,史文斌的脑海里盘算的都是帮扶工作规划。

### 为雨伞作坊拓展“幸福路”

“冯老板,这段时间雨水挺多的,咱的雨伞销路一定不错吧?”人还没进雨伞作坊的大门,史文斌的声音就已经进了门。

“史书记好!沾老天的光,销量还不错。”雨伞作坊负责人高申勉听到声音,三步并作两步出来迎接史文斌,“前两个月,咱这雨伞销售量已经超过百万把了。”

去年,在河南油田帮扶队的争取下,河南省南阳市把雨伞作坊作为重点产业扶持,该作坊的雨伞年销量达到了千万把。

“今年,咱们在雨伞的花色设计、样式拓展上再做一些文章,争取增加更多销售量,创造更多就业岗位。”史文斌喜上眉梢,帮雨伞作坊规划起来。

雨伞作坊里,裁剪伞布、做伞骨、缝线、包装等工位上,员工正埋头干活儿。“去年收入咋样?今年有什么期望?”史文斌询问缝线工姚翠芬。“在家门口打工,还能照顾老人孩子,年收入五六万,好着哩!”姚翠芬回答时,笑意充盈在嘴角。

“今年,咱们按工作量发工资,干得多挣得就多。”史文斌给大家鼓劲儿。

“真不赖,我们一定加油干!”大伙儿听了这样的政策,高兴地回应。

### 为“五保户”规划“定心丸”

“天气不好,得去‘五保户’家里看看。”从雨伞作坊出来,史文斌又一路快走来到“五保户”周宝泽家。

周宝泽孤身生活,经济拮据。史文斌组织村民代表大会商议,重点关注类似家庭,办理相关医疗救助手续,落实兜底政策,保障他们的收入。去年,燕店村未发生因病、因灾、因学等原因返贫的现象,周宝泽的生活也越来越好。

自开展帮扶以来,史文斌经常去周宝泽家拜访。

“周大哥好,在忙啥呢?”进门后,史文斌热情地跟周宝泽打招呼。“哎呀呀,史书记好!史书记好!”看到史文斌又一次来看望自己,周宝泽一个劲儿地问好。

“上次给您说的计划,想得咋样了?”两个人坐定后,史文斌问起春节期间聊过的计划。

“史书记,您给俺规划得好得很,俺就听您的吧。”周宝泽操着浓浓的河南口音回答。

“上次说想办法向政府申请一个公益性岗位,我们正在抓紧落实,就快有好消息了。另外,咱村的雨伞作坊、面粉厂我们也联系过了,天气好的时候,您可以去打个零工,多一份收入。”史文斌有条不紊地给周宝泽讲着。

“还是史书记想得周到,俺心里一下子敞亮了。”周宝泽听着史文斌的讲述,一抹喜悦飞上黝黑的脸庞,“您给俺吃了个‘定心丸’,俺心里感激呀!”

**为村民拉起“安全网”**

“冯书记,村里几乎家家都有燃气灶、电磁炉,咱们得给乡亲们多宣传用气用电安全常识,保障家家户户的平安。”从周宝泽家出来,史文斌回到燕店村党群服务中心,和该村党支部书记冯全中商量起来。

河南油田帮扶队常态化开展用电用气安全专项排查走访工作,及时整改村民家中私拉乱接线路、不按安全规定使用大功率电器及液化气罐等问题。

检查中,每到一户,史文斌都特别叮嘱:“安全大于天,千万要注意安全!”

“史书记,您交代的都记下了,放心吧。”村民房希琴对史文斌的关心分外感激。

“好好好,大家有这个意识就好。”从房希琴家出来,史文斌做着更长远的打算:“在这个春天,让电子产品作坊、雨伞作坊的销路更宽一些,给乡亲们多播一些‘幸福种子’。”



福建炼化驻洋坑村干部陈灵(左二)向引进的第三方运营团队介绍洋坑村农业生产情况,帮村民对接蔬菜销售渠道。

## 福建炼化&福建三明市三元区 及泉州市洛江区蔡内村、安溪县洋坑村

## 沃柑甜 蔬菜绿 花生香

林子轩 黎 明

近日,福建炼化的员工收到了一份特别的礼物——颗粒饱满、酥脆爽口的花生。这份来自福建省泉州市安溪县长门镇洋坑村的问候,让大家口齿生香、笑逐颜开。

提到洋坑村的农产品,福建炼化驻洋坑村干部陈灵难掩脸上的自豪:“洋坑村的很多土地适合种花生,特别是这种砂质土壤,含有丰富的微量元素,让花生带有独特的甜味。”好产品也要有好销路。在福建炼化的大力支持下,陈灵协调组织有关部门签订花生购销协议,洋坑村的花生走进了福建炼化员工的家中。

福建炼化认真贯彻落实集团公司和福建省政府关于乡村振兴的工作部署,连续多年累计派出8名优秀年轻干部到乡村振兴一线挂职。目前,有3名年轻干部活跃在三明市三元区,以及泉州市洛江区马甲镇蔡内村、安溪县龙门镇洋坑村。他们在帮助当地村民扩大农产品销路、增加收入的同时,通过投入帮扶资金,启动村里环境整治,改善水质、美化景观,不断提升村民幸福感、获得感。

### 别急,三万斤沃柑,我们要了

2月,受天气、市场等因素影响,三明市三元区沃柑产品滞销。眼看着丰收的果实就要烂在地里,当地的村民急坏了。

得知这一消息,福建炼化派驻三元区的挂职干部陈沛立即联系公司相关部门求助。经过多方统筹协调,一天之内公司就向当地下单订购沃柑3.1万斤,解了村民的燃眉之急。以此为契机,当地政府通过定点采购、爱心消费帮扶等方式,帮助沃柑打开了销路,种植户们悬着的心终于放了下来。

“农产品经过加工后,作为员工节日福利发放。因为品质好,众多员工、亲友还主动询问赠购,有效打开了销路,为美好生活加油。”陈沛说。

多年来,福建炼化累计从帮扶地区采购各类农产品600万元,投入帮扶资金超300万元,有力践行了社会责任,彰显了央企担当,为帮扶地区全面推进乡村振兴作出了积极贡献。

### 农村产业帮扶,多方位延伸产业链

“蔡内村‘蔡内有菜’农业基地二期项目正式落地!”2月26日,在马甲镇举行的签约仪式上,村办企业泉州泉榕文旅发展有限公司与福建炼化派来的驻蔡内村干部赖晓伟引进的第三方企业签订了项目合作协议。有了一期项目的成功经验,二期项目的推进更加顺利。

“农业品牌化是现代农业发展的必由之

路,消费帮扶行动能为农业品牌建设提供有力支持。”这是赖晓伟一直坚持的工作思路。

“福建炼化的捐赠项目,盘活了我们村闲置的土地资源,既充分考虑了村实际情况,解决了撂荒地整治问题,也拓宽了村集体经济增收渠道,让我们免去了后顾之忧。”蔡内村村支书林官兰的喜悦之情溢于言表。截至目前,“蔡内有菜”农业基地一期项目蔬菜种植面积53亩,年产量212吨。该基地已开始向市场供应优质绿色蔬菜。

在赖晓伟积极协调和多番努力下,村里还建设了村级党校及培训中心。泉榕文旅公司以党校及培训中心为支点,串联马甲镇各乡村振兴示范点,形成4条路线,实现联村共建、集聚发展,打造乡村振兴共富产业联盟。

“在发展农业的同时,全村多方位延伸产业链,规划发展乡村旅游,促进三产融合,加速区域产业升级。刚刚签约落地的‘蔡内有菜’农业基地二期项目,占地200亩。我们准备将这个基地打造成为集农业产业、研学培训、休闲旅游于一体的农旅综合体,建成后将为蔡内村乡村振兴注入强大活力。”赖晓伟对蔡内村的发展充满信心。

### 这里好山好水,必有金山银山

在洋坑村,光靠村民种植花生还不能实现乡村振兴。在探索市场化产销一体模式的同时,福建炼化与洋坑村商议:将第二、第三产业作为不断落地优化的内容,推动农产品深加工与文旅融合,把增加农民收入落到实处。

洋坑村村两委深入调研,结合水土流失治理,选择种植经济性较好的油茶树。几年间,上百亩油茶树都结出了郁郁葱葱的油茶果,长势喜人。

要让油茶果变成经济收入,还需要建设油工坊。陈灵带着村干部挨家挨户动员村民让出古厝祖宅作为建设用地。经过不懈努力,2023年底,用地问题得到解决,村两委利用福建炼化捐赠的资金,引入第三方运营商,正式启动项目建设。

让人高兴的事情还不止一件。安溪文旅集团、龙门镇人民政府、龙门镇洋坑村三方共同签署《龙门镇洋坑村文旅项目合作开发协议》,项目一期投资3000万元。目前,当地农业观光园项目已经建成,古厝民居、露营公园等项目进入设计施工阶段。项目完工后,将为村集体带来每年15万元保底收入和一定比例的分红收益。

“现在不仅大家的收入增加了,生态环境也持续向好,真的是既有金山银山又有绿水青山。”随着观光农业、精品民宿及油工坊等产业项目陆续落地见效,洋坑村村支书陈小福看在眼里、喜上眉梢。



福建炼化帮扶的洋坑村新貌。

董铭摄

## 浙江台州石油&浙江台州市 三门县横渡镇河西村

## 家门口就能卖出西兰花

翁丹妮

“称一下看多少斤!”“点一下钱数。”3月15日6时,浙江省台州市三门县横渡镇河西村礼堂门口人来人往,热闹非凡。

一辆冷链车开进村庄,车上贴着“一颗可以生吃的横渡生态西兰花”字样,村民们纷纷将自家种的西兰花送过来。浙江台州石油员工将西兰花称重、记账,然后分装、打包、装车,忙得不亦乐乎。看着原本滞销的西兰花变成实打实的收入,村民们乐得不挠嘴。

“我家种了一亩地的西兰花,以前要拉到县里卖,还经常卖不掉。今天在家门口就能卖,还卖了好价钱,非常感谢!”67岁的村民陈大爷手里拿着售卖西兰花得来的钱,很是开心。

这是浙江台州石油联合台州市烟草局、横渡镇政府联合开展的公益活动,收购村民的蔬菜,帮助村民解决“卖菜难”问题。活动从2月23日开始,截至目前,共完成6个批次1000公斤西兰花的采摘、收购和销售。

河西村是横渡镇较偏远的乡村之一,是蔬菜种植专业村,主要种植西兰花。“今年西兰花种植规模大,有40多亩。以往村里没有收购点,我们要自己把菜送到离村七八公里路外的镇上去售卖。随着西兰花大量上市,价格普遍较低,销售困难。这次的收购活动,真是解了我们的燃眉之急。”村主任黄道灯说。

近年来,浙江台州石油依托党建联建,与横渡镇政府及农户紧密合作,共同推进农产品进城协作项目。他们深入了解农户困难,积极协调资源,制定解决方案。通过“产地直发+线上团购+线下自提”的模式,将农产品从田间地头直接送到市民餐桌,不仅帮助农户解决了销售难题,也为市民提供了新鲜、健康的食材。

## 西北油田&新疆阿克苏地区柯坪县托万巴格勒格村

## 骆驼养殖助村集体增收



西北油田驻托万巴格勒格村工作队队员到村集体骆驼养殖场与饲养员交流骆驼养殖情况。

田 昆 摄

王福全 田 昆

3月18日,新疆阿克苏地区柯坪县托万巴格勒格村,春风和煦。在村骆驼养殖场的“产房”里,一些村民正在帮助饲养员来吉提·托乎提接生骆驼幼崽。当看到小骆驼颤颤巍巍地站起来,大家提到嗓子眼的心终于放了下来,一片欢喜。

“临近春分,我们村集体养殖的骆驼刚好生下了今年第8峰小骆驼。村集体收入增加了,就能为村民做更多实事、解更多难题。”西北油田驻托万巴格勒格村工作队队长、第一书记蒋勇说。

托万巴格勒格村曾是县上的贫困村,2017年,西北油田驻村工作队到村里帮助脱贫攻坚。2019年,该村实现整体脱贫。

目前,托万巴格勒格村劳动力不到全村人口一半,实现乡村振兴面临着人少地多、劳动力不足、生产结构单一、自然条件差等制约因素。驻村工作队和村两委把发展壮大村集体经济作为推进乡村振兴的重要抓手,因村施策,多渠道发力,扩大增收。

畜牧业是柯坪县的传统优势产业之一。这两年,驻村工作队和村两委引导村民改良培育新品种。以骆驼、湖羊、农家果园鸡、鸽子等为养殖对象的庭院项目,逐渐在村里发展起来。2023年,他们利用县里养

殖产业十大扶持政策,争取到项目资金25万元,帮助农户扩大养殖规模。今年2月,全村仅骆驼存栏量就从2020年的800峰增加到1620峰,12户农牧民年均增收5万元以上。

驻村工作队与村两委协商,成立兴巴格农业发展公司。这样一来,一方面他们可以更好地帮助有养殖意愿的村民积极发展骆驼、牛、羊等养殖产业;另一方面利用银行无息贷款为村里购买了22峰木舍长眉骆驼,通过产销奶仍增加村集体收入。

“按一峰骆驼每日产奶3公斤计算,这些骆驼今年可以为村集体增加收入20万元。”蒋勇介绍,“村里兴办养殖场,还能实现村民在家门口就业的愿望。”

为了提高村集体经济收入,托万巴格勒格村回收村承包土地35亩,种植了新品种的西瓜和地方特色作物恰玛古,产品十分畅销;打造石化小微商圈,通过租赁房屋增加收入5万元;盘活村集体流转土地,为村办企业揽活儿,2023年比上年增加收入12万元。

大河有水小河流满。利用村集体经济,村两委增加可耕种土地15亩;新修、拓宽、硬化田间机耕路,有效改善农业生产交通运输条件;通过养殖场等村办企业,帮助27名村民在家门口就业,保障了年老体弱村民的家庭收入。