



四家石化企业获国家级职业技能竞赛奖项

本报讯 日前，“万华杯”首届全国化工和医药行业班组职业技能竞赛决赛在烟台举行。金陵石化、福建联合石化获团体一等奖，扬子石化获团体二等奖，洛阳石化获团体三等奖。

本次竞赛首次以班组为单位开展团体赛，采用理论考试与实际操作相结合、线上比赛与线下比赛相结合的形式进行，重点考验班组的组织协调和分工协作能力，组员之间需要互相配合对隐患进行排查，并对查出的隐患进行危害性分析，旨在提升化工和医药行业班组的职业能力、技术水平，全面加强企业班组建设。

(陈伟伟 张锦璐)

吉林石油首座全智能换电站投运

本报讯 吉林石油积极推进新能源转型发展，加快换电站项目建设进程。12月22日，该公司首座自建全智能换电站在通化市正式投运。

该站共设置60块电池仓位，单车换电时间约3分钟，预计日可为400余名车主提供换电服务。客户可通过扫码终端自助缴费、一键换电，全程无需下车。该站投运后，吉林石油倒排工期计划，确保换电站如期建设、按期投运；大力开展人员培训，确保操作规范，安全监管到位。投运后，有效解决了区域电车客户换电难题，受到客户欢迎。

(欧云瑞 邹泽天 刘锐)

胜利油田滨南采油厂累计生产原油逾1亿吨

本报讯 胜利油田滨南采油厂坚持高效勘探、效益开发，截至12月22日，该厂建厂55年以来累计生产原油逾1亿吨。

该厂管辖油区稠油占比大、原油黏度高，开发管理难度大。他们加大产能建设力度，强化注采基础管理，形成特有的隐蔽型油藏滚动勘探、超稠油开发、敏感性稠油开发、差异化防砂等系列技术，有效提高采收率。目前，该厂原油年产量稳定在200余万吨。

(许庆勇)

河南油田采油二厂研发油井供电新技术

本报讯 河南油田采油二厂自主研发第二代“光热+”多能互补技术，升级油井供电系统，并在古104井组3口油井开展初步应用试验。截至12月25日，3口井日均用电量下降显著。

第二代“光热+”多能互补技术以太阳能光热为主导，油井伴生气、套管余热等为辅助，可根据太阳光照射情况自动调整能源利用方式为油井生产供电，实现能源综合利用的多能互补。该油田在第一代的基础上，对热能管理、装置设计、设备安装、地面流程等进行优化，实现热能系统智能识别季节、智能选择参数、自动调控和数据远程监控等功能，使运行更平稳、更安全。

(常换芳 单朝玉)

江苏南京石油建成南京市首座无废加能站

本报讯 12月23日，江苏南京石油中路加油站举办授牌仪式，成为南京市首座无废加能站。

该站通过升级改造油气回收设备、建设光伏充电设施等措施，推行清洁生产，推广循环经济。站内配备32块光伏面板，一年可减少碳排放约42吨；充电设施配置采用V2G技术的充电桩，实现电动汽车向电网的反向输电。倡导使用线上系统、开具电子发票，减少纸张使用量，使用可降解塑料袋，全方位降低能源消耗和碳排放。

(仇景宇 刘方园)

中国石化供应商

锡安达防爆电机
与世界同进步

电话:0510-83591888 83591777
网址:<http://www.xianda.com>
单位:江苏锡安达防爆股份有限公司

学重要指示 开发展新局 学习贯彻习近平总书记视察九江石化重要指示精神

共享东营分公司开展一体化IT运维服务系统建设，攻关研发出多种数智化服务手段，服务企业200家、用户50万人

IT共享服务助推企业发展提质提效

本报记者 郝春炜 通讯员 赵红生 张翼麟

12月20日，共享东营分公司一体化IT运维服务系统在中国石化各企业全面落地实施。此前，该公司已在26家企业完成试点上线，实现了运维管控、数据管控、服务管控等工作的标准化、流程化、平台化运行。

该公司汇集技术骨干力量，攻关研发出多种数智化服务手段，服务企业200家、用户50万人，助力企业财务、人力资源、安全环保等业务实现智能化提升。

“感谢贵公司给我们提供的专业支持……”一封来自各企业的感谢信、超过99.5%的满意度评价，代表着各企业对共享东营分公司IT共享服务的认可。

7×24小时服务的IT管家

在共享东营分公司IT业务服务

部，当一体化运维项目组负责人张翼麟打开一体化IT运维平台界面时，记者惊讶地发现，集团公司各企业的信息化相关运维信息，几乎全部集成在一起，甚至每名员工的数字信息，在平台上都能实时调出。

“整个界面操作非常简单，根据运维需求的应答，直接拖拽即可。”张翼麟说，各单位IT运维人员的手机上，还可实时收到相关运维指令，“用户可享受7×24小时不间断的信息化服务。”

IT运维管理一体化模式将IT系统的管理与维护、运作优化、服务支持等多个方面有机结合，形成一种高效实用的整体管理模式。

“我们就像是各企业的IT管家。”该公司副总工程师杨振勇表示，他们依据ITIL(信息技术基础架构)的服务管理标准，通过共享服务平台统一运维入口，为各企业提供ERP、费用报销、合同管理等信息系统的运维、监

控、需求评估及相关服务。“客户只需要下达一个指令，剩下的全部可以交给系统，而且速度快、菜单多、服务好、企业省。”杨振勇说。

专克烦琐流程的“享当当”

今年，青岛炼化迎来25名特殊的“员工”——共享东营分公司开发的RPA(机器人流程自动化)“享当当”。

RPA是指用软件机器人实现业务处理的自动化，帮助企业处理很多重复的、规则固定的、烦琐的流程作业。

“太方便了，原先需要3天的工作现在6小时就能完成。”青岛炼化财务人员刘强说。

此前，各企业编制财务指标报表，需从3个不同的系统中导出数据，填入8张不同的数据表中，过程十分烦琐。如今，“享当当”可以自动从3个相关系统中获取报表、收集信息、修正

汇率，实现财务指标报表业务的全自动化。

目前，“享当当”已在系统内41家企业推广应用，优化合同智能审查等业务量超50%，尤其在销售企业加油站清账的综合业务场景中，可实现现金到账勾选、数据导入、清账的全流程自动化处理，逐步向平台化、生态化方向迈进。

快速识别财务票据的OCR

一张财务票据的识别和信息提取需要多久？在共享东营分公司，整个过程只需要0.5秒，因为他们拥有为财务工作定制的OCR(光学字符识别)工具，识别准确率达96%。

此前，该公司每张票据的附件获取、识别、录入到凭证生成等步骤都需财务人员人工操作。“工作量大时，只能搞人海战术，还得通宵达旦。”该公司党委副书记、工会主席

郭延山说。

为解决这一实际问题，该公司OCR团队经过6个月的攻坚，研发出具有自主知识产权，搭载深度学习、分布式训练等技术，可自动识别财务票据的OCR工具，并在全公司范围内推广应用。

“OCR开始就像个学生，我们要做的是教会它各种票据识别方法。”OCR团队负责人焦晓宏说，他们对常见票据类型进行筛选，给OCR定制了专属于它的“教科书”——识别训练模型，持续开展定向训练和功能优化，让OCR记住所有见过票据的详细信息，并完成一轮轮“考试”后才上岗。

截至目前，该公司今年OCR票据识别量已达500万张，财务票据识别类型141种，涵盖对公费用挂账、费用报销、收入挂账、清预售、五险一金等业务场景，累计节约4.2万个工时，得到财务业务人员的好评。

中原油田7兆瓦光伏发电项目投运

本报讯 12月21日，中原油田7兆瓦光伏发电项目一次并网成功并正式投入运行。该项目是中原油田首个全部自主建设，并自发电进行商业售电的新能源项目，年均可发电820万千瓦时，节约大量标准煤、减少二氧化碳排放。

为确保项目建设进展顺利，中原油田供电服务中心抓好组织运行，推动项目建设提速，主要领导亲自挂帅，成立计划、生产、技术、安全、质

(曾丽)

量、物料等6个小组，指定专人负责；成立光伏建设临时项目部，以油田绿电专家为项目长，实行提级管理，调动中心资源，对项目进度、质量等全面负责。他们还加强过程管控，从设计方案、工作进度、现场施工、工作重点、关键卡点、风险点源等方面多方调研、反复论证，制定详细措施，保证每个阶段、每个环节工作有序推进，光伏板发电利用率实现最大化。

(谭钦文)

化销华中优化服务提升客户提货体验

本报讯 化销华中牢固树立“以客户为中心”理念，聚焦客户提货等待时间长的问题，持续提升信息化管理水平和服务水平，优化订单开具到提货的全业务链，缩短客户提货等待时间，有效提高客户满意度。

该公司做好信息化服务，在区内7家生产企业实现统一预约提货，系统数据无缝集成、全程无纸化无接触，有效提升客户提货体验。制定《ERP订单管理细则》，提出订单有效期差异

化管理和服务尾项阈值概念，产品部可根据业务自主设置订单有效期，大幅降低订修改工作量，有效减少客户提货等待时间。以ERP系统间的自动集成“主链条”，实现8家区内生产企业ERP系统订单修改自动集成全覆盖。同时，以担保日期字段为试点，打通订单修改提报后自动集成至企业发运系统的全流程，进一步减少客户提货等待时间，得到企业和客户的一致肯定。

(谭钦文)

润滑油公司经营总量持续增长

本报讯 润滑油公司深化推进全品类经营，提升技术服务，积极拜访重点客户深化战略合作。11月份，超计划完成产销任务，月销量创年度新高，截至目前，今年经营总量同比增长4%，今年常规商品销量和海外销量均同比增长10%以上。

润滑油公司定期组织销量对接研究销售走势，针对具体情况组织现场调研和督导，解决一线实际问

(钱志勇)

江汉油田超额完成年度油气三级储量任务

本报讯 日前，江汉油田超额完成年度油气三级储量任务。今年以来，江汉油田积极开展储量申报工作，11个储量报告顺利通过自然资源部和集团公司评审，夯实了高质量发展的资源基础。

今年以来，江汉油田持续加大新

区新层系新领域勘探力度，储量研究团队提前梳理保有储量区块，分析升级潜力，持续开展基础研究和技术攻关，强化各项工作统筹推进，勘探开发联动，提前谋划部署，积极优化储量申报方案，圆满完成储量任务。常规石油探明储量完成年度计

划的121%，页岩气探明储量完成年度计划的120%，页岩油探明储量完成年度计划的459%。常规石油控制储量完成年度计划的227%。此外，评审通过计划外天然气探明储量区块2块，为采矿权新立、变更提供重要支撑。(黄慧 陈晓辉 李应芳)

连夜抢修保生产

白钩力 王鹏

“脉冲器测试台好像不太对劲。”日前，经纬公司中原测控维修保障中心仪修二班员工在维修作业时发现，脉冲器维修测试使用的测试台出现故障。

脉冲器是引导钻头准确钻达目的层位、提升钻探效率的关键仪器，若因测试台故障导致脉冲器维修搁置，将会降低后续施工效率，影响生产进度，维修一刻也耽误不得。想到这里，仪修二班班长顾远立即组织班组员工进

行设备检修。经过检测，他们发现是测试台电路控制系统出现损坏。然而，这个测试台不仅没有电路图纸，而且集成度很高，自主维修难度大，大家犯了难。

“我们没有电路图纸，但有丰富的实战经验，今天晚上我们一起钻研透，啃下这块硬骨头！”看到大家有些泄气，顾远打气道。

没有电路图，就一点点测量电路板通路，边画图边分析探讨。经过漫长的检测，最终，他们确定故障出在电

路板上的一个8脚芯片上。

然而，库房里并没有这个型号的

芯片，维修工作再次陷入僵局。“没有同型号，我们就寻找可替代的产品。”凭借近20年的仪器维修工作经验，顾远立即对该型号芯片的功能进行分析，查阅资料后成功找到一款可以实现替代的芯片。

随着芯片安装完毕，所有指示灯亮起，仪表盘显示速度平稳。经过近一夜抢修，测试台的故障得以排除，脉冲器经测试合格后发往一线生产现场，为生产保驾护航。

糖厂停电急送油

黄安萍

“我们这里突然停电了，现在急需柴油发电机加工，能帮我送两桶油过来吗？”清晨7时，忙碌的早高峰刚过，浙江台州石油澄江加油站内响起一阵急促的电话铃声。

该站经理余青接起电话，原来是榨糖厂的陈师傅。眼下正值糖蔗榨季，陈师傅的加工坊已开启“白加黑”工作模式。不料，受寒潮影响，榨糖厂的电路发生故障停电，榨汁机都“罢工”了。

陈师傅一边忙着对半成品进行紧急处理，一边要不断安抚前来催

货的订货商和农户。分身乏术下，陈师傅只得拨通了澄江加油站的电话。

“没问题，我这就给你送过去！”作为本地员工，余青深知糖蔗是当地农户的主要收入来源，如果耽搁了制糖，红糖品质会大打折扣，蔗农一年的心血可能就要白费了。

放下电话，余青立刻办理了柴油销售登记手续，在和站内员工交代过站内事务后，她便拎上油桶，亲自前往送油。

冬日寒风刺骨，赶到榨糖厂时，余青的脸已经冻得发麻，双手也冻得通红。接过油桶，陈师傅将油注入油

箱，发动机又响起了轰鸣声。工坊内，榨汁、熬糖、晒糖、装袋，井然有序，甜甜的糖香在空气中弥漫着。

“你来得太及时了，能开工，我们心里踏实了！”看着恢复生产的车间，陈师傅如释重负，连声道谢。

“不用谢，第一时间响应客户需求，是我们的职责。有事，你来个电话就行！”说罢，余青收好油桶，搓了搓手，匆匆赶回加油站。

走近一线

中科炼化成品油出口量大幅增长

本报讯 今年以来，中科炼化充分发挥炼化一体化优势，紧抓市场机遇，优化产品结构，积极开拓海外市场，努力做大成品油出口。截至12月25日，今年成品油出口总量同比增加5.58万吨，增幅8.38%。

中科炼化紧贴市场需求，积极调整产品销售策略，持续提升创效空间。严格把关成品油生产、储存、运

输等各环节，以良好的成品油质量为依托，取得了国际市场的认可，汽油、航煤、柴油产品远销荷兰、马来西亚等地。充分发挥前港后厂的独特地理位置优势，积极开拓产品销路，在确保国内市场供应的同时，组织好成品油出口工作，促进成品油资源流向多元化，有效拓展了提质增效的新路径。(吴金梅 闫春燕 苏江燕)