

# 中原石油工程 融入“一带一路”建设 树立海外市场品牌

10年来,中原石油工程心怀“国之大者”,竭尽“企之所能”,主动融入“一带一路”建设,深化与“一带一路”沿线国家石油工程服务合作,在推动能源国际合作和区域经济一体化的新征程中彰显中原铁军力量,书写中国石化海外名片。

用“纪录”展示铁军荣耀,用“标杆”标注海外征程。目前,中原石油工程分别设立沙特公司、科威特公司、苏丹公司、哈萨克斯坦公司、也门公司、厄瓜多尔公司和中东公司等7个境外公司。公司产值利润在集团公司海外井筒工程技术服务业务中持续领先,16次跻身中国对外承包工程企业100强,连续17年入选ENR全球最大250家国际承包商,2023年位列第105名。

## 数说成绩

○ 2014年 沙特公司4支井队进入沙特阿美公司“非常优秀”行列,在承包商中排名第一;苏丹公司797队连续4个季度获得甲方质量安全优胜奖。苏丹公司26队被评为道达尔能源环保标杆队。

○ 2015年 沙特公司SINO-22队在沙特阿美公司HSE GAP检查中名列前茅,SINO-25队以99.8分创最好成绩。

○ 2017年 科威特公司SP-174队被甲方指定为科威特境内所有SIP井型作业的唯一施工队伍。

○ 2018年 沙特公司20支井队进入沙特阿美公司“非常优秀”行列。

○ 2019年 苏丹公司乍得项目919队荣获中国石油乍得公司上游项目HSE标杆队称号。

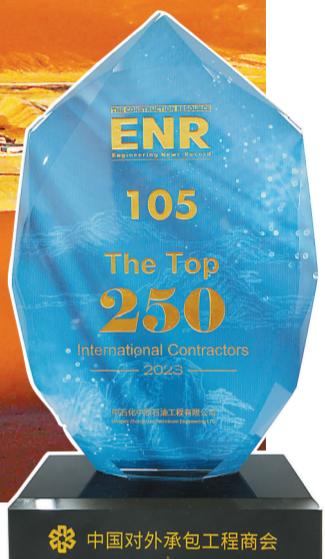
○ 2021年 中原石油工程中标乌干达道达尔能源钻井合同,新上3台具有国际领先水平的静音自动化环保钻机。沙特公司SINO-42队在沙特阿美公司承包商钻机综合评比中排名第二。

○ 2022年 沙特公司16支钻井队在沙特阿美公司REI评选中突破90分,5支钻井队位列前十,SINO-42队勇夺桂冠。

○ 2023年 中原石油工程在ENR(工程新闻纪录)发布的“全球最大250家国际承包商”中位列第105名。沙特公司首次中标沙特阿美公司气探井项目,首次与威德福公司建立合作。



中原石油工程沙特公司SINO-32队所在的沙特谢巴油区施工现场。



中国对外承包工程商会

## 十年 海外市场布局更加合理

中原石油工程是中国石油石化行业最早走出国门的企业之一。扬帆海外30年来,市场规模由小到大,竞争能力由弱到强,足迹遍及28个国家。

目前,中原石油工程分别设立沙特公司、科威特公司、苏丹公司、哈萨克斯坦公司、也门公司、厄瓜多尔公司和中东公司等7个境外公司。海外队伍总数104支,其中,钻井队60支,修井队25支,固井队8支,其他队伍11支。

十年栉风沐雨,十年春华秋实。中原石油工程始终保持“一带一路”沿线国家石油工程市场稳步增长态势,能源合作领域不断深化,施工队伍规模持续扩大,形成沙特、科威特、

非洲、哈萨克斯坦“四大规模市场”。

十年磨一剑,今朝试锋芒。中原石油工程凭借优异业绩赢得市场、塑造品牌形象,成为沙特阿美公司主要陆上钻井承包商,哈里伯顿、贝克休斯公司在中东、北非地区的重要合作伙伴,道达尔能源全球主要钻井承包商。十年来,海外市场签订合同486个。

十年来,中原石油工程公司角逐世界石油工程服务市场,累计创出各项纪录266项,收到甲方表扬信734封。其中,创搬迁纪录159井次,创钻井周期、机械钻速纪录等107井次,多次刷新中国石化钻井队年进尺最高纪录。



▲中原石油工程沙特公司SINO-1队技术人员在研究钻井作业方案。



▲中原石油工程沙特公司SINO-45队中外员工在进行完井作业。

## 十年 沿线国家的朋友圈越来越大

十年来,随着“一带一路”建设走向深入,公司与“一带一路”沿线国家互利共赢、携手并行。

做员工的好朋友。沙特公司积极响应沙特的劳工新政策,将印巴籍员工的劳工关系转移至公司名下,为他们提供合法劳工身份;关心员工身心健康和家庭生活情况,及时开展困难帮扶、发放节日慰问品等。

做当地居民的好朋友。苏丹公司积极向驻地附近清真寺捐献两台立式空调和一部扩音器。2013年,苏丹遭遇罕见暴雨,苏丹公司积极捐物捐物,帮助当地居民。2014年,沙特公司与沙特阿美公司完成50台平板电脑的交接仪式,转赠给沙特的在校贫困生。2020年,协助沙特、科威特抗击新冠肺炎疫情,紧急筹集、捐赠大批防疫物

资。2023年,苏丹公司乌干达项目向当地小学捐赠课桌20套、书625本、乐器15件。

做文化融合的好朋友。尊重员工的宗教信仰和生活习惯,在施工现场设置祷告专用房,分设中餐食堂和当地员工餐厅等,主动参加当地斋月慈善活动,邀请外籍员工参加贴春联等传统活动。

做环境保护的好朋友。遵守当地安全环保法律法规,加强环境保护。沙特公司以良好环保业绩荣获沙特阿美公司环保先进单位称号。科威特公司大力推动“绿色井队”创建活动。乌干达项目施工地点位于联合国自然保护区,为更好保护当地环境,引进3台目前全球配套最为先进的钻机,整体噪声控制在55分贝以内,碳排放量减少90%以上。

## 十年 国际化经营支撑力更加凸显

当前,中原石油工程海外用工的当地化比例达57.9%。如何提升海外市场经营管理、生产运行、队伍建设水平?中原石油工程充分发挥管理优势、人才优势,为公司国际化经营提供有力支撑,将传承石油精神、弘扬石化传统与海外生产经营相结合,践行中原石油工程铁军文化,发挥骨干的模范带头作用,提升队伍战斗力、凝聚力。

发挥管理体制优势,推进公司化运作模式,实行资源统一管理、统一调配,形成职责清晰、运转高效、协同有力的国际化管理机制。

发挥人才队伍优势,建立

公司“人才池”和专业化经营单位“人才库”,保证人才有效供给。设置一至四级涉外总监,推行境外机构和关键岗位分类定级管理。

加大员工培训力度。公司与沙特当地的石油院校SPSP签订合作协议;积极参与筹建沙特阿美技术培训学院;选拔优秀员工到公司总部学习培训。畅通员工成长通道,先后选拔100余名外籍骨干到工程师、司钻等重要岗位。截至目前,累计培养外籍人才6000余人,部分高级技术人才现已成为苏丹等国在石油领域的高级工程师或管理人员。



▲2023年7月25日,中原石油工程苏丹公司乌干达项目员工在当地小学开展助学活动。

## 十年 国际合作空间更加广阔

昂扬奋进,奔向下一个十年。中原石油工程将基础设施“硬联通”作为重要方向,把规则标准“软联通”作为重要支撑,把共建国家人民“心联通”作为重要基础,助力携手“一带一路”沿线国家实现共同繁荣发展。

展望未来,中原石油工程将深入贯彻落实“四个革命、一个合作”能源安全新战略,锁定建设国际一流油服公司目标,探索实行大包服务,开展多领域、深层次的紧密合作,推进海外石油工程高端化发展。

中原石油工程坚持“巩固老市场、拓展新市场、延伸产业链、探索新模式”市场开发思路,沙特公司将全力参与非常规气井和常规探井施工,生产规模水平保持增长;科威特公司在巩固现有规模基础上,争取在固井、钻井液等技术服务领域有所突破;苏丹公司将克服公共安全因素影响,着力维持现有规模。未来,中原石油工程将紧盯阿联酋、利比亚等新市场信息,推动中东、非洲市场连片发展,以质的有效提升和量的合理增长,推动海外业务发展行稳致远。