

企业短波

集团公司审计
大数据团队获工信部表彰

本报讯 近日,工业和信息化部召开2023年IT新治理领导力论坛暨表彰大会。集团公司审计大数据团队荣获IT新治理2023年度“影响力团队”第一名。

近年来,集团公司将数智化思维贯穿审计全过程,坚持对标一流、一体推进,业审融合平台建设取得新突破,推动审计方式由经验为主向数据引领转变;远程在线+审计取得新突破,推动审计资源配置实现从现场审计到数据分析的转变。数智化审计为公司高质量发展提供坚强保障。

(姜 平)

江汉盐化工 漂粉精产品获 NSF 国际认证

本报讯 近日,江汉油田江汉盐化工漂粉精产品顺利通过 NSF(美国国家卫生基金会)国际认证。NSF 是国际上公共卫生与安全领域的权威机构,此次成功认证,为江汉油田盐化工漂粉精产品进一步拓市扩销打下坚实基础。

漂粉精产品作为高效水处理消毒杀菌剂及织物漂白剂,主要用于饮用水质和游泳池水的消毒,衣物的漂白、工业及采矿废水处理等。江汉盐化工持续加强现场管理,严格执行操作规程,不断优化配方,采用先进的钠法生产工艺,漂粉精产品质量好、稳定性强,受到客户认可。

(黄红霞)

上海石化化工部 综合能耗同比下降 16.7%

本报讯 今年以来,上海石化持续优化生产运行,提升节能降耗管理水平。11月,化工部综合能耗同比下降16.7%。

该公司密切关注各级能源绩效参数和相关变量,做好装置能耗的定期监控和分析,及时发现并处置异常情况,常态化跟踪主要生产装置的能耗数据,建立能源异常消耗预警机制,进一步提升精细化管理水平。他们还通过调整工艺参数,开展数据分析总结,加强对DCS(集散控制系统)报警的记录与调整,保障装置安稳运行。

(高卫洪)

黑龙江石油 成品油销量同比增长 11%

本报讯 年初以来,黑龙江石油克服市场竞争激烈等困难,锚定全年销量目标,积极拓市扩销,优化营销方案,截至11月底,成品油销量同比增长11%。

该公司全力加强大客户回访,根据客户需求,做好“一户一议”,增强客户黏性。重点关注省内重大工程及农业用油需求,抢抓柴油销售契机。创新汽油营销模式,优化汽油充值活动。结合季节变化,在爱心驿站、司机之家免费提供热水、暖餐、休息等增值服务,不断提升客户满意度,多措并举全力促进销量提升。

(刘 纯)

浙江湖州石油 直分销量实现同比增长

本报讯 今年以来,浙江湖州石油精准调研,深挖市场潜力,11月成品油直分销量同比增长81.8%,排名省公司第一。

该公司大力开展“地毯式”市场调研,密切关注市场变化,挖掘市场潜力;深耕重点工程、终端客户等目标市场,大力推广“2+6+X”优质服务,增强客户黏性,夯实增量基础;加大直分销油品市场开拓力度,通过对客户精准画像,实现客户分类分级精准化营销,有效提升客户开发维护能力。

(徐 婕 施培强)

新疆伊犁石油 打造首个万吨加油站

本报讯 截至12月11日,新疆伊犁石油喀拉亚尔奇加油站今年以来成品油销量突破万吨,成为伊犁石油首座万吨站。

今年以来,伊犁石油紧盯任务目标,积极做好客户开发,坚持内外结合开拓市场;积极推进站点升级改造,丰富加能站服务功能,打造司机之家,提升服务质量和运营能力,有效增加客户黏性,站内销量不断提升。

(马文兰 翟秋萍)

中国石化 供应商

锡安达防爆电机
与世界同进步

电话:0510-83591888 83591777
网址: http://www.xianda.com
单位:江苏锡安达防爆股份有限公司

学重要指示 开发展新局

学习贯彻习近平总书记视察九江石化重要指示精神

西北油田采油四厂深化业财融合,制定高效注气开采方案,加强注气成本全程管控,压实降本增效责任,为实现全员全过程降本增效奠定基础

哪口井注气 效益说了算

王明堂

“截至目前,咱们厂累计注气3.58亿立方米,注气增油26.93万吨,生产原油116.7万吨,同比增长4.62%,生产天然气19.86亿立方米,同比增加30.1%,注气开发工作又上了一个新台阶!”西北油田采油四厂总会计师王婷玉在该厂12月生产例会上通报说。

今年以来,西北油田采油四厂深化业财融合,梳理油藏、经营、工艺、生产共36个明细指标,搭建注气业财指标管控体系,制定高效注气开采方案,加强注气成本管控,把降本增效指标压实到每个人,为降本增效、增储上产夯实基础。

业财融合、提前摸排,制定 高效注气开采方案

注气是补充地层能量、实现油田

稳产的主要手段,也是油气开发成本支出的大户。为从源头推进降本增效,该厂技术人员深化油藏认识,进一步提高油井潜力排查效率,财务人员强化注气方案经济效益评价,业财融合梳理油藏、经营、工艺、生产共36个明细指标,搭建起注气业财指标管控体系,以此指导后续的注气开采,力争以更少的注气投入换取更多的原油产量。

“注气前算清楚效益账,才能杜绝低增值和无效作业,保证高效注气、高效采油。”该厂技术管理中心主任张文学说,“到底哪口井注气,让效益说了算。”

他们横向对比油气开发行业标准,纵向对比本厂历史注气数据,将注气作业的每一笔投入、原油的每一笔产出算得明明白白,按照效益优先原则进行排序,选取高效益井进行注气开采。

今年,该厂根据注气成本指标评估注气井潜力,优选注气吞吐井4口、单元注气井6口,注气计划符合率由80%上升至87%,注气方案符合率同比上升12%,异常率同比下降23%,否决零效方案3井次,有效规避风险投入。

全程跟踪、在线监测,加强 注气成本管控

11月,经过两个轮次注气后,SHB1-17CH井注气生产投入产出比降至0.26,触发了该厂注气成本预警处置机制,财务人员提出预警后,业务人员立即停止该井的注气作业,并调整措施,控制注气成本。

注气成本预警处置机制是该厂在注气过程中研究制定的一种成本预警和管控机制。他们通过对注气井每个轮次的注气情况进行评价,确定注气成本关键指标,录入在线

数据采集系统并设置预警阈值,当注气生产投入产出比降至一定数值时,系统会发出预警,提示在线监测的财务人员,再由该厂的业务部门技术人员进行分析,及时采取应对措施。

今年,在顺北1区,他们根据注气成本关键指标变化,把注气成本控制在最佳范围,截至11月底,该区实现注气增油3.11万吨,注气增油量达标率达113.4%,实现吨油操作成本下降。

分解指标、强化考核,把降本 责任压实到每名员工

“效益在哪里,我们的工作重点就在哪里。”王婷玉说,“小到管线、压力表的修旧利废,大到整个供电费用、运行合同结算的成本严控,生产措施、工艺的优化调整,‘效’字贯穿生产经营管理的方方面面。”

采油四厂以区块目标管理为载体,以年度成本预算为牵引,按照业务归口口径,构建成本指标“分到部门、分到要素、分到区块”的预算机制,将年度成本指标分解到每个开发单元,把控成本增效责任压实到每名员工。

他们还把成本指标和岗位业绩考核挂钩,推行“周跟踪、月评估、季分析”闭环成本管理模式,开展周、月度、季度经营活动分析,对各单元及各岗位进行效益排队,及时查找各岗位的漏洞及不足,并由该厂技术、财务专家提出指导意见,发动全员降本增效,让每一个经营主体都充分发挥创效作用。

截至11月30日,采油四厂已完成全年4.85亿立方米注气任务,为圆满完成全年126万吨原油产量任务、全力冲刺增产超产目标提供了强有力支撑。

迎风雪 战严寒 保供应

连日来,我国多地普降大雪,中国石化各企业密切关注雪情变化,积极应对严寒天气,优化生产运行,加强装置巡检,组织员工及时清扫积雪、排查消除隐患,全力保障生产运行平稳和能源供应充足。



12月18日,江苏油田采油一厂员工冒雪进行生产作业。
顾伟 摄 徐博 摄 闻文



12月14日,天津石化化工部芳烃车间员工对成品罐区设备进行检查。
董波 摄



▲12月15日,河南南阳石油工业路加油站员工在风雪中帮客户清理车上积雪。
姜明武 摄

▼12月19日,天然气分公司山东实华公司员工对天然气输气管道进行安全巡检。
法云榕 摄 冯 玥 文

镇海炼化生物航煤规模化生产取得新突破

本报讯 12月18日,镇海炼化10万吨/年生物航煤装置顺利产出第二批生物航煤产品,该装置此次生产周期长达50天,预计生产生物航煤产品约2400吨,标志着我国首套生物航煤装置的规模化生产取得新突破。

为完成生物航煤生产任务,镇海炼化分析制定装置生产方案,及时调整装置工艺生产工况,定

人、定时、定节点,细排施工网络,动态跟踪施工进度,提前优化吹扫方案,明确管线设备蒸汽吹扫、氮气赶水等处理方式,实现24小时不间断吹扫。按照不同阶段气密压力等级,对照设备气密清单,对法兰面、阀门盘根、仪表根部阀等关键部位进行全面检查,跟踪问题闭环,逐一销号管理。

同时,该公司积极应对寒潮来袭,启动Ⅱ级

防冻防凝保障机制,技术人员下沉现场,加强现场巡回检查,针对开工易冻凝、易积水设备管线开展专项隐患排查,确保管道畅通、设备完好。经流程三级确认,顺利验收各项开工步骤。按计划分阶段、分批量引入餐饮废油,进行深加工,顺利产出第二批合格生物航煤产品。

(卜江岐 梅石粮)

胜利油建入选山东省科技成果转化中试示范基地

本报讯 近日,山东省科技厅公布2023年度山东省科技成果转化中试示范基地备案名单,石工建胜利油建入选山东省油气高端橇装产品产业化中试示范基地。

山东省科技成果转化中试示范基地是省科技厅筹建的省级科技创新平台。近年来,胜利油建公司作为提供油气高端橇装产品的领先企

业,在项目实践中逐步打造出自有橇装生产车间、“五化”生产流水线、专业化人才团队、智能化橇装产品生产线等一系列科技创新优势。先后完成CCUS、页岩油等新能源、节能减排增产项目的橇装产品首台(套)生产,为推动各类油气高端橇装产品的后期大规模普及应用提供技术支持。

此次胜利油建获批“山东省油气高端橇装产品产业化中试示范基地”,将加速推动企业科技成果转化落地,为进一步打造油气橇装产品高端加工制造产业集群、提高石油装备核心竞争力、促进山东省石油装备的上下游产业链发展奠定坚实基础。

(宁 佳 董亚群)

寒夜徒步取配件

魏国军 王 谦 王 帅

近日,在中原油田文13西储气库,中原油田天然气产销厂压缩机维保项目部的员工正在对储气库的压缩机等设备进行巡检。

近来,濮阳市发布寒潮预警,作为中原储气库群的压缩机维保专业化单位,该项目部加密巡检频次,全面保障天然气供应。

“班长,压缩机组洗涤罐管线一处螺栓松动!”员工马先宇高喊一声,班长凌伟立即赶来。确认螺栓松动情况后,凌伟立即组织员工对该螺栓进行紧固。“螺栓松动虽小,但如果不及时紧固出现脱落,后果不堪设想。”凌伟一边紧固螺栓,一边提醒大家。

螺栓紧固过程中,突然出现滑丝。“螺栓老化导致滑丝,需要立刻断电、放压。”凌伟迅速作出决定,联系中控室停运压缩机,并安排车辆紧急配送螺栓。

寒潮来袭,当前天然气需求量大,虽有备用设备确保供气不断档,但如果压缩机长时间停运,仍存在安全风险。想到这些,凌伟焦急地来回踱步,盼望螺栓可以快速配送到位。

此时,配送司机打来电话:“雪后地面湿滑,我们的车陷入泥地,可能无法及时把螺栓送到了。”

储气库地处郊区,配送车被困在3公里外的小路上,再来一辆车还是存在陷车的风险。凌伟决定,徒步前往配送车陷车处取螺栓。

如果是平时,3公里的徒步并不算远,但刚下了一晚的雪,地面泥泞湿滑,他用了平时两倍时间才赶到。拿到螺栓,他顾不上休息,又迅速返回储气库。

在大家齐心协力下,很快就换好螺栓,压缩机恢复正常运行。

雪天营救被困车

张 洁 肖 娜

“您慢踩油门把好方向,再加把劲,马上就出来了。”

“开出来了,真是太谢谢你们了!”

12月19日,河北沧州石油盐山海兴区域经营部一行6人在清扫包片责任区积雪时,将附近居民的车辆从雪地中成功“救”出来,车辆司机感谢道。

当天上午8时,该公司响应当地政府号召,组织辖区加油站站长来到该辖区包片责任区清扫积雪,突然,一名女子慌张地跑过来求助:“我的车陷在雪地里出不来了,你们能帮帮我吗?”

原来,该女子是附近居民,开车上班时小轿车陷入积雪,无法行驶,四处找人帮忙时遇到了盐山海兴区域经营部的一行人。

“走!过去看看。”区域经营部经理马沂敬见状,立马招呼大家跟随女子前往现场。

“您上去开车,我们在后面推,听我指挥。”马沂敬根据现场情况,安排好人员分工,大家麻利地开始推车。

然而,由于积雪太深,十几分钟后,推车的人已经气喘吁吁,但小轿车还是不停打滑,甚至越陷越深。

“先把轮胎下面的雪铲干净,再把扫帚垫在轮胎下面,扫帚外面裹上湿毛巾增加摩擦力!”眼看着推车没有效果,区域经营部副经理曹玉胜建议道。

大家立刻行动起来,将扫雪的扫帚垫在轮胎下面。一切就绪后,在发动机的一声轰鸣中,小轿车终于从雪地里开了出来。

走近一线