

40

中国石化40年  
SINOPEC 40th ANNIVERSARY  
1983-2023

庆祝中国石化成立四十周年

# 寻找感动石化人物

人物第19期

姜志光 一线二十载 举『重』若轻



姜志光，1977年8月出生，中共党员，起运公司主任技师兼起重工程队长，全国技术能手，中国共产党第二十次全国代表大会代表。

王煜博

“这是一个技术工人大有可为的时代，党和国家对技术工人越来越重视，极大鼓舞了我们以技能报国的信心和决心。”作为党的二十大代表，姜志光自信地表示，“要走好技能成才、技能报国之路。”

姜志光常说，自己赶上了好时代。

1977年，姜志光出生在一个普通工人家庭。在父亲的熏陶下，1996年，他进入十建公司技工学校安装专业学习，1998年毕业后进入十建公司。“一工作，我就主动提出要干一名起重工。当时就想弄明白，生活区周边的高塔是怎么立起来的”。可令他没想到的是，自己被分入了吊装行业里难度最大的班组。

刚参加工作，他就遇上了石化行业最重的1000吨加氢精制反应器吊装。当时国内没有特大型起重机，只能使用传统的桅杆吊装工艺，每天面对的是胳膊粗的钢丝绳穿来穿去，100多公斤的道木抬来抬去，每天累得手指抽筋。即便如此，他也从来没有退缩，一有空就与老师傅交流学习。3个月的吊装作业，他没有休息一天。

“干起重很苦，但学到东西也是真开心。”正是入行初期养成的严谨自律、勤学善思的好习惯，让姜志光打下了良好的技术基础。也正是在这次艰巨的吊装任务中，他找到了对大件吊装工作的热爱。

姜志光从事的起重工是特殊工种，不是简单的体力劳动，而是根据现场吊装设备的重量、体积、高度等参数，参与技术方案的制定和吊装机械的选型，进行合理布局，确保过程作业安稳完成。

“一项任务交给你，不光要知道怎么干，还要不拖泥带水，领着别人好好干，最终目的是齐心协力把工程干好。”这是姜志光心中一名合格起重工的标准。这浸润在他长达24年的起重工生涯里，体现在工作点滴中。完成的40多个国内外吊装项目，都是他积累经验、创新施工方法的舞台。

如今，已是老师傅的姜志光把更多的精力投入到培养青年人才上。他倾囊相授，手把手教他们如何确定起重机站位、选型、工况，为公司培养了多名人才。这些年轻人在国家级技能大赛斩获佳绩，与当年的姜志光一样，一步步迈向更加广阔的舞台。

普国兰 『幸运』的奋斗者



普国兰，1981年5月出生，预备党员，云南临沧石油片区大站长，2021年被评为“中国石化抗疫先进个人”，2022年当选云南临沧镇康县第十二届政协委员。

高菲

头发修得极短，笑容总挂在脸上。这是来往客户对普国兰的印象。

普国兰曾经工作的云南临沧石油南伞第二加油站，距离南伞国门直线距离仅200米，毗邻缅甸。每天，她都要带领员工为上百名外国客户服务。有语言不通的艰辛，有环境复杂的不易，更有不被理解的委屈……面对这些，普国兰总是笑着迎难而上。

她的身上，有股子傻傻的韧劲。

“小时候家里穷，日子过得苦，我就总要求自己比别人更努力！”普国兰出生在一个边远的小村寨，父母务农。为了给家人创造更好的生活环境，工作后的普国兰异常努力。

为了快速掌握站业务，普国兰养成了每天记录的习惯。小到同事电话、大到客户的购油周期，都可以在她的记事本上找到答案。遇到难题，她就反复问、当场记，确保再次遇到时能有迹可查。2008年，普国兰以第一名的成绩，从加油员竞聘为镇康城北加油站站长。

2019年新冠疫情发生以来，普国兰带领员工身穿着防护服为客户提供服务，走不了几步，防护服便被汗水浸透了。“这并不是最难熬的，一线嘛，销售和收入等号。”眼看着油站销量急剧下滑，普国兰认真研究起西南润滑油竞赛方案。在分析策略时，她想到通过电话进行销售，既可以让员工有事可做，减少不必要的慌乱和恐惧，促进了销量又保障了收入。普国兰立马召集员工商讨方案、示范销售。短短一个月，南二站的润滑油销售业绩收入超过6万元，获得西南赛区的冠军，被评为“最美加油站”，也是云南唯一获得现场观看火箭发射名额的加油站。

“我们派了一名员工去现场，回来后激动得不行，太自豪了。”普国兰说，自己怎么都没想到，能凭借自己的能力为员工挣得这样的荣誉。

2022年，普国兰当选镇康县第十二届政协委员，就合资合作和加油站搬迁等事宜大胆建言献策。

普国兰说，她一直在进步，是个幸运的奋斗者。这份幸运，是她不懈努力最好的回报。再小的事情也要认真干，再琐碎的工作也要用心做，谁说平凡的岗位不闪光？

润滑油公司合成润滑油脂科研攻关团队  
为高端中国制造保驾护航



从创业之初一无所有，到第一瓶自主研发的航天油；从捍卫国家安全的钢铁长城，到大国重器再到日常用品，国家战略需要就是他们研发生产的方向。合成油脂这条扎实过硬的高品质产品线，让中国润滑油有实力向着高峰不断发起新的冲锋。

梅莉 刘月婵

神舟升空，嫦娥探月，中国航天事业腾飞的70年里，润滑油品始终伴随左右。合成油脂是助力的关键。

合成润滑油脂科研攻关团队，就是在背后默默奉献的英雄。

“潜心科研、矢志报国，是我们这支队伍成长成才的根基。”团队负责人、润滑油公司高级专家赵玉贞介绍。

20世纪60年代初，国际形势发生重大变化，中国刚刚起步的“两弹一星”事业面临停滞的危机。为给国家重要型号装备提供高质量的合成润滑油脂，1964年，经侯祥麟院士亲自选址，一批同志临危受命，从祖国各地来到重庆大山深处，在河谷环绕、乱石泥泞的荒岛上，展开高速建厂大会战。那时，国家正是困难时期，大家经常饿着肚子挑灯夜战，克服各种困难战天斗地，在荒野之地逐步诞生出科研生产基地。

1969年底，北京石油科学研究院从事新型材料研究的170名技术人员，肩负着32项国家重点研究课题的重任，内迁重庆巴县。在内无工业基础、外无技术援助的情况下，从无到有一步步建立起合成油脂科研、生产、分析评定、标准化的基地雏形。

他们和北京的同事一起奋斗，配置生产的合成油脂不仅应用于中国航天，而且在许多需要长寿命润滑产品的设备上展现优势。

20世纪70年代，他们最终研发出润滑性、抗挥发性、抗氧化性等综合性能更好的新型航空油——4109油，这也是中国自主研发的第一款合成航空润滑油。慢慢地，中国石化合成航空润滑油发展成一个大家族，中国石化也成为我国航空业“液体芯片”的主力制造商。

时间转到2017年。团队推出新一代安诺HZY6制动力液，再次引领中国制动力液技术发展。中国石化成为全球第三家可以生产该级别产品的企业。目前，已建成完备的合成制动力液系列产品线，通过了众多国际知名汽车公司的认证，多次服务国庆阅兵等重大活动，受到国家和中央军委的表彰。

2022年，合成油脂技术团队再次在航空润滑油上取得重大突破，科技成果投入实际应用获得良好验证。

团队成员表示，他们是站在前辈的肩膀上砥砺前行，今后也必将继续发扬科学家精神，让中国润滑油向着高峰不断发起新的冲锋。

刘洋 永远多想一步



刘洋，1988年11月出生，预备党员，联合石化亚洲公司贸易部原油交易员。2020年被评为集团公司十大杰出青年岗位能手，2022年被评为集团公司劳动模范。

钱伟 王巍

对于刘洋来说，每个数字的跳动，都牵动着神经。

作为亚洲公司贸易部的原油交易员，刘洋一直处在国际原油贸易一线，主要负责过阿曼、卡塔尔、巴林、美国、阿联酋原油贸易。

“我们的工作受国际形势影响很大，既要通观全局，又不能放松细小的变化。”虽然年轻，但刘洋的工作能力不容小觑。

细致、果断、承压力强，是大家对她最直观的印象。

2019年，阿曼原油贸易市场大幅萎缩，刘洋毫不犹豫地接该油种保供任务，克服了公司长约量大幅下降33%的不利影响，灵活机动运作，在价格不高于同期市场的前提下，有力保障了系统内资源保供量和贸易量的稳定。

2020年，欧佩克大幅度减产，油价剧烈波动。对刘洋来说，这又是一场硬仗。“那段时间不分昼夜地关注数据，生物钟完全乱了。”刘洋说，这也是他们的常态。她与团队紧密配合，在剧烈波动的市场形势中准确抓住卡塔尔和阿联酋原油运作时机，创造了显著的效益。当年二季度，通过市场运作实现降本创效3000万美元；2021年再次利用入库低价资源，结合期纸货策略优化，创效超9000万美元。

“我们的工作，就像是在没有硝烟的战场上拼搏。”刘洋很喜欢这份工作，有激情、有挑战。为了抢占先机，她必须不断地学习。

金融衍生品业务是原油大宗商品贸易不可或缺的辅助工具。为了抓住新时期货品推出的有利时机，她经常熬夜加班做好筹备和研究工作。

2018年，上海原油期货挂牌上市，她与团队一道积极运作，实现了集团公司第一笔交割，第一时间打通了上海原油期货交割全流程。2019年，结合阿布扎比新建交易所推出穆尔班期货合约的契机，她第一时间组织开展筹备与研究，走在了同行业竞争者的前列。2021年，她负责实货与普氏窗口交易的策略执行，努力提升公司的市场地位和话语权。

“国际舞台风云变幻，经常打我们个措手不及，必须多想一步，多做一点。”满屏数据闪烁，刘洋再次迎接新挑战。

刘汉松 『再泥泞的路，也要坚持走下去』



刘汉松，1981年10月出生，中共党员，中石化森美(福建)石油福州分公司福清片区经理，2017年被评为集团公司“最美青工”，2018年被评为集团公司劳动模范。

肖京

临近5月，福州的雨水越来越多，作为福州石油福清片区经理，刘汉松也跑得更勤了。

福州山地多，雨季山路泥泞不好走，刘汉松都要主动去拜访偏远地区工地的负责人，主动提供送油服务。

在一线历练了21年，刘汉松时而碰壁，时而绕弯。但他告诉自己：“再泥泞的路，也要坚持走下去！”

2016年7月8日，台风“尼伯特”突袭，福州市遭遇特大暴雨，城区内涝严重、洪水肆虐。梅城加油站背靠山体，暴雨引发山体滑坡，洪水瞬间包围了整座加油站。“水就要淹过配电房了，赶紧撤离！”时任梅城站站长的刘汉松大喊。

千钧一发之际，刘汉松在保证安全的情况下进入配电房切断电源。处理完配电房，站内附属房屋里传来了员工的呼救声。随着水位的迅速上涨，员工所在的附属房二楼已淹至一半。刘汉松稳定一时慌乱的情绪，寻求片区经理和周边居民帮助。在大家的齐心协力下，刘汉松成功将两名员工救出。当地电视台也报道了刘汉松的事迹。“这是我的同事，也是我的亲人，救助是应该的。”面对镜头，刘汉松有些羞涩。

面对台风暴雨，刘汉松不仅守护油站和员工安全，还经常上山支援。

每年雨季，他都会接到很多工地老板的求援电话，每次都有求必应。“很多人不愿意来送油，但你总能及时赶来帮忙，真是太谢谢了！”一次上山送完油后，工地杨老板看着刘汉松身上深一块、浅一块，满是泥点子，很是感动。“就是伸把手的事，应该的。”刘汉松笑着回答。

刘汉松的真诚服务赢得了客户信赖，成功拓展了许多小额配送市场。这些年，他还发动片区站长走访柴油大客户，根据“一户一策”精准营销，以品牌优势和真诚服务增加了客户黏性。为了做大做强非油品业务，刘汉松经常和员工到小区门口、广场附近“练摊”。“比小超市便宜，还送货上门，我们都爱在这里买东西！”热心的杨大爷是老顾客，总爱帮着宣传。

“我们给大家带来便利，大家对我们也很欢迎。”刘汉松说，客户满意了，他心里就踏实了。

“当工人，有奔头！”姜志光总说，自己赶上了好时代。凭借对起重吊装事业的热爱，他苦练内功百炼成钢，成为技能大师。他的成长经历，既是个人扎根一线、忠诚履职的真实写照，也是国家发展、时代进步的生动缩影。

贺建英 温情，在加油站凝聚



陈善阳

“这趟要出车几天呀？”在湖南怀化石油时代大道加油站，看到老客户李丽娟从货车上下来，站长贺建英热情地打着招呼。

“出来四天，还剩两天。”李丽娟笑答，熟练地将换下的衣服拿到“司机之家”清洗，提着顺路买的菜到油站厨房做饭。

李丽娟和丈夫专跑广州到成都的货运，习惯到时代大道加油站休整。“贺姐这里设施方便、服务好，每次路过我们都会来歇歇脚，跟贺姐聊聊天”。

贺建英性格率真爽朗，跟很多货车司机都很熟，是个名副其实的热心肠。

“货车司机的辛苦，我是真真切切看在眼里。有了司机之家，感觉与他们的关系更近了。咱们这项服务真的好！”贺建英说。该站有怀化石油首座司机之家，平均每年服务货运车辆11万辆。该站免费为客户提供24小时停车、住宿、洗浴、洗衣和自助餐等服务，还安装了24小时监控系统，定时巡查安保，让司机师傅放心休息。

货车司机遇到困难时，贺建英总是义不容辞地伸出援手。

贵州籍货车司机李师傅是贺建英的老朋友。有一次，他在附近医院就医，有项检查必须家属陪同。他在当地没有熟人，就拨通了贺建英的电话。贺建英知道后二话不说，安排好工作就急忙赶到医院，帮助他检查、取药。

只要货车司机有需求，贺建英都会热情帮忙，锦旗就收到了20多面。“出门在外，有个朋友可以依靠，挺好的。”贺建英愿意做货车司机的朋友。

为方便联系交流，她坚持每月发放调查问卷，了解客户的需求，将广州、重庆、上海、贵州的客户分路线建立了微信群。如今，客户数量从100人增加到2000余人，全年柴油累计提枪次数超9万次，进站率、加满率、回头率大幅提升，用心用情的服务换来了300多个铁杆客户。

担任时代大道加油站站长10年，贺建英坚持驻站。“离开加油站，晚上我睡觉都不踏实，只有住在站里才安心”。半夜卸油的工作，她也抢着带头干。员工都说，哪里最累，哪里最忙，哪里就有贺站长的身影。

“在这里，就像在家里一样！”员工的脸上洋溢着笑容，客户也感到温暖。贺建英说，这就是她最开心的事。

一座站，就是一个舞台。贺建英用心让这个舞台充满温情。这份爱心，温暖了货车司机的漫漫路，也温暖着她的心。