

40

中国石化40年
SINOPEC 40th ANNIVERSARY
1983-2023

庆祝中国石化成立四十周年

姜志光
一线二十载
举「重」若轻

王煜博

姜志光,1977年8月出生,中共党员,起运公司主任技师兼起重工程队队长,全国技术能手,中国共产党第二十次全国代表大会代表。

“这是一个技术工人大有可为的时代,党和国家对技术工人越来越重视,极大鼓舞了我们以技能报国的信心和决心。”作为党的二十大代表,姜志光自信地表示,“要走好技能成才、技能报国之路。”

姜志光常说,自己赶上了好时代。

1977年,姜志光出生在一个普通工人家庭。在父亲的熏陶下,1996年,他进入十建公司技工学校安装专业学习,1998年毕业后进入十建公司。“一工作,我就主动提出要干一名起重工。当时就想弄明白,生活区周边的高塔是怎么立起来的”。可令他没想到的是,自己被分入了吊装行业里难度最大的班组。

刚参加工作,他就遇上了石化行业最重的1000吨加氢精制反应器吊装。当时国内没有特大型起重机,只能使用传统的桅杆吊装工艺,每天面对的是胳膊粗的钢丝绳穿来穿去,100多公斤的道木抬来抬去,每天累得手指抽筋。即便如此,他也从来没有退缩,一有空就与老师傅交流学习。3个月的吊装作业,他没有休息一天。

“干起重很苦,但学到东西也是真开心。”正是入行初期养成的严谨自律、勤学善思的好习惯,让姜志光打下了良好的技术基础,也正是在此次艰巨的吊装任务中,他找到了对大件吊装工作的热爱。

姜志光从事的起重工是特殊工种,不是简单的体力劳动,而是根据现场吊装设备的重量、体积、高度等参数,参与技术方案的制定和吊装机械的选型,进行合理布局,确保过程作业安稳完成。

“一项任务交给你,不光要知道怎么干,还要不拖泥带水,领着别人好好干,最终目的是齐心协力把工程干好。”这是姜志光心中一名合格起重工的标准。这浸润在他长达24年的起重生涯里,体现在工作点滴中。完成的40多个国内外吊装项目,都是他积累经验、创新施工方法的舞台。

如今,已是老师傅的姜志光把更多的精力投入到培养青年人才上。他倾囊相授,手把手教他们如何确定起重机站位、选型、工况,为公司培养了多名人才。这些年轻人在国家级技能大赛斩获佳绩,与当年的姜志光一样,一步步迈向更加广阔的舞台。

“当工人,有奔头!”姜志光总说,自己赶上了好时代。凭借对起重吊装事业的热爱,他苦练内功百炼成钢,成为技能大师。他的成长经历,既是个人扎根一线、忠诚履职的真实写照,也是国家发展、时代进步的生动缩影。

贺建英
温情,在加油站凝聚

陈善阳

贺建英,1981年3月出生,湖南怀化石油时代大道加油站站长

“这趟要出车几天呀?”在湖南怀化石油时代大道加油站,看到老客户李丽娟从货车上下来,站长贺建英热情地打着招呼。

“出来四天,还剩两天。”李丽娟笑答,熟练地将换下的衣服拿到“司机之家”清洗,提着顺路买的菜到油站厨房做饭。

李丽娟和丈夫专跑广州到成都的货运,习惯到时代大道加油站休整。“贺姐这里设施方便、服务好,每次路过我们都会来歇歇脚,跟贺姐聊聊天”。

贺建英性格率真爽朗,跟很多货车司机都很熟,是个名副其实的热心肠。

“货车司机的辛苦,我是真真切切看在眼里。有了司机之家,感觉与他们的关系更近了。咱们这项服务真的好!”贺建英说。该站有怀化石油首座司机之家,平均每年服务货运车辆11万辆。该站免费为客户提供24小时停车、住宿、洗浴、洗衣和自助餐饮等服务,还安装了24小时监控系统,定时巡查安保,让司机师傅放心休息。

货车司机遇到困难时,贺建英总是义不容辞地伸出援手。

贵州籍货车司机李师傅是贺建英的老朋友。有一次,他在附近医院就医,有项检查必须家属陪同。他在当地没有熟人,就拨通了贺建英的电话。贺建英知道后二话不说,安排好工作就急忙赶到医院,帮助他检查、取药。

只要货车司机有需求,贺建英都会热情帮忙,锦旗就收到了20多面。“出门在外,有个朋友可以依靠,挺好的。”贺建英愿意做货车司机的朋友。

为方便联系交流,她坚持每月发放调查问卷,了解客户的需求,将广州、重庆、上海、贵州的客户分路线建立了微信群。如今,客户数量从100人增加到2000余人,全年柴油累计提枪次数超9万次,进站率、加满率、回头率大幅提升,用心用情的服务换来了300多个铁杆客户。

担任时代大道加油站站长10年,贺建英坚持驻站。“离开加油站,晚上我睡觉都不踏实,只有住在站里才安心”。半夜卸油的工作,她也抢着带头干。员工都说,哪里最累,哪里最忙,哪里就有贺站长的身影。

“在这里,就像在家里一样!”员工的脸上洋溢着笑容,客户也感到温暖。贺建英说,这就是她最开心的事。

寻找感动石化

人物 第19期

普国兰
『幸运』的奋斗者

高菲

头发修得极短,笑容总挂在脸上。这是来往客户对普国兰的印象。

普国兰曾经工作的云南临沧石油南伞第二加油站,距离南伞国门直线距离仅200米,毗邻缅甸。每天,她都要带领员工为上百名外国客户服务。有语言不通的艰辛,有环境复杂的不易,更有不被理解的委屈……面对这些,普国兰总是笑着迎难而上。

她的身上,有股子傻傻的韧劲。

“小时候家里穷,日子过得苦,我就总要求自己比别人更努力!”普国兰出生在一个边远的小村寨,父母务农。为了给家人创造更好的生活环境,工作后的普国兰异常努力。

为了快速掌握油站业务,普国兰养成了每天记录的习惯。小到同事电话、大到客户的购油周期,都可以在她的记事本上找到答案。遇到难题,她就反复问、当场记,确保再次遇到时能有迹可查。2008年,普国兰以第一名的成绩,从加油站员竞聘为镇康县北加油站站长。

2019年新冠疫情发生以来,普国兰带领员工身着防护服为客户提供服务,走不了几步,防护服便被汗水浸透了。

“这并不是最难熬的一线嘛,销售和收入画等号。”眼看着油站销量急剧下滑,普国兰认真研究起西南润滑油竞赛方案。在分析策略时,她想到通过电话进行销售,既可以让员工有事可做,减少不必要的慌乱和恐惧,促进了销量又保障了收入。普国兰立马召集员工讨方案,示范销售。短短一个月,南二站的润滑油销售绩效收入超过6万元,获得西南赛区的冠军,被评为“最美加油站”,也是云南唯一获得现场观看火箭发射名额的加油站。

“我们派了一名员工去现场,回来后激动得不行,太自豪了。”普国兰说,自己怎么都没想到,能凭借自己的能力为员工挣得这样的荣誉。

2022年,普国兰当选镇康县第十二届政协委员,就合资合作和加油站搬迁等事宜大胆建言献策。

普国兰说,她一直在进步,是个幸运的奋斗者。这份幸运,是她不懈努力最好的回报。再小的事情也要认真干,再琐碎的工作也要用心做,谁说平凡的岗位不闪光?

润滑油公司合成润滑油脂科研攻关团队

为高端中国制造保驾护航



从创业之初一无所有,到第一瓶自主研发的航天油;从捍卫国家安全的钢铁长城,到大国重器再到日常用品,国家战略需要就是他们研发生产的方向。合成油脂这条扎实过硬的高品质产品线,让中国润滑油有实力向着高峰不断发起新的冲锋。

梅莉 刘月峰

神舟升空,嫦娥探月,中国航天事业腾飞的70年里,润滑油品始终伴随左右。合成油脂是助力的关键。

合成润滑油脂科研攻关团队,就是在背后默默奉献的英雄。

“潜心科研、矢志报国,是我们这支队伍成长成才的根基。”团队负责人、润滑油公司高级专家赵玉贞介绍。

20世纪60年代初,国际形势发生重大变化,中国刚刚起步的“两弹一星”事业面临停滞的危机。为给国家重要型号装备提供高质量的合成润滑油脂,1964年,经侯祥麟院士亲自选址,一批同志临危受命,从祖国各地来到重庆大山深处,在河谷环绕、乱石泥泞的荒岛上,展开高速建厂大会战。那时,国家正是困难时期,大家经常饿着肚子挑灯夜战,克服各种困难战天斗地,在荒野之地逐步诞生出科研生产基地。

1969年底,北京石油科学研究院从事新型材料研究的170名技术人员,肩负着32项国家重点研究课题的重任,内迁重庆巴县。在内无工业基础、外无技术援助的情况下,从无到有一步步建立起合成油脂科研、生产、分析评定、标准化的基地雏形。

他们和北京的同事一起奋斗,配置生产的合成油脂不仅应用于中国航天,而且在许多需要长寿命润滑产品的设备上展现优势。

20世纪70年代,他们最终研发出润滑油性、抗挥发性、抗氧化性等综合性能更好的新型航空油——4109油,这也是中国自主研发的第一款合成航空润滑油。慢慢地,中国石化工合成航空润滑油发展成一个大家族,中国石化也成为我国航空业“液体芯片”的主力制造商。

时间转到2017年。团队推出新一代安诺HZY6制动液,再次引领中国制动液技术发展。中国石化成为全球第三家可以生产该级别产品的企业。目前,已建成完备的合成制动液系列产品线,通过了众多国际知名汽车公司的认证,多次服务国庆阅兵等重大活动,受到国家和中央军委的表彰。

2022年,合成油脂技术团队再次在航空润滑油上取得重大突破,科技成果投入实际应用获得良好验证。

团队成员表示,他们是站在前辈的肩膀上砥砺前行,今后也必将继续发扬科学家精神,让中国润滑油向着高峰不断发起新的冲锋。

刘洋
永远多想一步

钱伟 王媛

刘洋,1988年11月出生,预备党员,联合石化亚洲公司贸易部原油交易员。2020年被评为集团公司十大杰出青年岗位能手,2022年被评为集团公司劳动模范。

对于刘洋来说,每个数字的跳动,都牵动着神经。

作为亚洲公司贸易部的原油交易员,刘洋一直处在国际原油贸易一线,主要负责过阿曼、卡塔尔、巴林、美国、阿联酋原油贸易。

“我们的工作受国际形势影响很大,既要通观全局,又不能放松细小的变化。”虽然年轻,但刘洋的工作能力不容小觑。

细致、果断、承压强,是大家对她最直观的印象。

2019年,阿曼原油贸易市场大幅萎缩,刘洋毫不犹豫接过该油种保供任务,克服了公司长约量大幅下降33%的不利影响,灵活机动运作,在价格不高于同期市场的前提下,有力保障了系统内资源保供量和贸易量的稳定。

2020年,欧佩克大幅度减产,油价剧烈波动。对刘洋来说,这又是一场硬仗。“那段时间不分昼夜地关注数据,生物钟完全紊乱了。”刘洋说,这也是他们的常态。她与团队紧密配合,在剧烈波动的市场形势中准确抓住卡塔尔和阿联酋原油运作时机,创造了显著的效益。当年二季度,通过市场运作实现降本创效3000万美元;2021年再次利用入库低价资源,结合期货策略优化,创效超9000万美元。

“我们的工作,就像是在没有硝烟的战场上拼搏。”刘洋很喜欢这份工作,有激情、有挑战。为了抢占先机,她必须不断地学习。

金融衍生品业务是原油大宗商品贸易不可或缺的辅助工具。为了抓住新期货品种推出的有利时机,她经常熬夜加班做好筹备和研究工作。

2018年,上海原油期货挂牌上市,她与团队一道积极运作,实现了集团公司第一笔交割,第一时间打通了上海原油期货交割全流程。2019年,结合阿布扎比新建交易所推出穆尔班期货合约的契机,她第一时间组织开展筹备与研究工作,走在了同行业竞争者的前列。2021年,她负责实货与普氏窗口交易的策略执行,努力提升公司的市场地位和话语权。

“国际舞台风云变幻,经常打我们个措手不及,必须多想一步,多做一点。”满屏数据闪烁,刘洋再次迎接新挑战。

刘汉松
『再泥泞的路,也要坚持走下去』

刘汉松,1981年10月出生,中共党员,中石化森美(福建)石油福州分公司福清片区经理,2017年被评为集团公司“最美青工”,2018年被评为集团公司劳动模范

肖京

临近5月,福州的雨水越来越多,作为福州石油福清片区经理,刘汉松也跑得更勤了。

福州山地多,雨季山路泥泞不好走,刘汉松都要主动去拜访偏远地区工人的负责人,主动提供送油服务。

在线历练了21年,刘汉松时而碰壁,时而绕弯。但他告诉自己:“再泥泞的路,也要坚持走下去!”

2016年7月8日,台风“尼伯特”突袭,福州市遭遇特大暴雨,城区内涝严重,洪水肆虐。梅城加油站背靠山体,暴雨引发山体滑坡,洪水瞬间包围了整座加油站。“水就要淹到配电房了,赶紧撤离!”时任梅城站长的刘汉松大喊。

千钧一发之际,刘汉松在保证安全的情况下进入配电房切断电源。处理完配电房,站内附属房屋又传来了员工的呼救声。随着水位的迅速上涨,员工所在的附属房二楼已淹至一半。刘汉松稳定一时慌乱的情绪,寻求片区经理和周边居民帮助。在大家的齐心努力下,刘汉松成功将两名员工救出。当地电视台也报道了刘汉松的事迹。“这是我的同事,也是我的亲人,救助是应该的。”面对镜头,刘汉松有些羞涩。

面对台风暴雨,刘汉松不仅守护油站和员工安全,还经常上山支援。

每年雨季,他都会接到很多工地老板的求援电话,每次都有求必应。“很多人不愿意来送油,但你总能及时赶来帮忙,真是太谢谢了!”一次上山送完油后,工地杨老板看着刘汉松身上深一块、浅一块,满是泥点子,很是感动。“就是伸把手的事,应该的。”刘汉松笑着回答。

刘汉松的真诚服务赢得了客户信赖,成功拓展了许多小额配送市场。这些年,他还发动片区站长走访柴油大客户,根据“一对一”精准营销,以品牌优势和真诚服务增加了客户黏性。

为了做大做强非油品业务,刘汉松经常和员工到小区门口、广场附近“练摊”。“比小超市便宜,还送货上门,我们都爱在这里买东西!”热心的杨大爷是老顾客,总爱帮着宣传。

“我们给大家带来便利,大家对我们也很欢迎。”刘汉松说,客户满意了,他心里就踏实了。