

坚决杜绝 侥幸心理

张菊香

安全生产中决不能心存侥幸。有的人明知道不遵守制度、不执行程程、不坚持标准容易引发事故,却认为事故不会凑巧地发生在自己的身上,这种侥幸心理便是安全生产的“大敌”。

侥幸心理往往发生于时间紧、任务重的抢进度、抢工期环节,因为图省事、赶时间,而选择冒险;又或是施工末期,工作量变少的时候,因为心生懈怠、怕麻烦,而无视制度规程;还有发生于需要投入经费进行隐患整改的工艺流程、项目工程上,为了节省经费而把安全与效益对立起来。

安全是“1”,其他工作都是“0”,没有安全,“1”后边的“0”再多,结果依然为“0”。安全是发展的前提和基础。安全为了发展,发展必须安全,这是必须始终坚持的理念原则。

在生产中心存侥幸,不出事故是偶然的、幸运的,但是长此以往,出现生产事故只是时间问题而已。

谨慎能捕千秋蝉,小心驶得万年船。对待安全生产,任何人、任何时候、任何情况下都不能存在侥幸心理,必须敬畏生命、敬畏法律,不安全的事情坚决不做,不安全的进度坚决不抢,不安全的效益坚决不要,保安全的投入坚决不省,以如履薄冰的谨慎始终保持警惕,处处事事精细、严谨、规范,以万无一失的举措,坚决杜绝一失万无的情况发生。



上海石化 服务保障进博会收到感谢信

本报讯 日前,上海石化收到上海市生态环境局的感谢信,对上海石化在第五届中国国际进口博览会中作出的贡献表示感谢。

上海市生态环境局在信中表示,上海石化不断提高自身要求,加大大气污染防治力度,打赢了蓝天保卫战;在重要活动期间,提前调整生产和运输作业计划并不折不扣落实,为“进博蓝”作出了重要贡献。

(顾彦晖)

中科炼化 码头油气回收设施投运

本报讯 近日,中科炼化在3个液体码头装备油气处理设施,经检测,处理后挥发性有机物去除效率达99.99%。

由于汽油等油品具有易挥发的特性,为防止在装卸过程中油气扩散进入大气,中科炼化用风机将油气回收,经过冷凝装置析出绝大部分油后,将剩余的低温贫油气体送往超低排放燃烧装置进行集中处理,达标后排放。该环保设施的投运不仅能进一步保护和改善生态环境,还可以降低油气损耗,提高经济效益。

(李翰霖 朱虹宇)

巴陵石化 合成氨综合能耗创历史最低

本报讯 截至12月8日,巴陵石化煤化工部煤气化、合成装置连续高负荷运行126天,月均合成氨综合能耗为50.5吉焦,刷新历史最好水平,有力助推巴陵石化节能降耗挖潜。

合成氨综合能耗是煤化工部及合成装置重要经济技术考核指标,装置高负荷长周期安全稳定运行是优化提升指标的基础。今年以来,合成装置聚焦确保装置全线高负荷长周期运行目标,多措并举加强生产组织,强化风险管控和隐患治理,持续开展劳动竞赛、党员攻坚、班组成本核算等活动。1月至11月,合成装置累计生产合成氨33万吨,外供氢气2.61万吨,在节能减排的基础上,提前超额完成年度产量目标任务。

(彭展 刘幸)

华北石油局 创新技术钻探复杂水平井

本报讯 近日,华北石油局首口鱼钩状短靶前距二级井身结构水平井JPH-501井试获日产气6万立方米,实现多项技术与效益突破。

该井井口位置在踏勘过程中受地面建筑物影响,前期踏勘点无法满足常规钻井井场征地需求。该公司石油工程技术研究院和勘探开发研究院技术人员通过地质工程一体化紧密协作,利用多轮次轨道设计与软件模拟,设计100米短靶前距鱼钩状负位移轨道方案,可同时满足地面钻探目标与钻完井作业需求。通过钻井验证,在短水平段地质部署、井口位置受限选择、短靶前距轨道设计等关键技术方面实现多项突破,为后续井位部署与设计提供有利技术支撑。

(李大雷 杨帆 赵楠)

奋进新征程 建功新时代 牢记嘱托 再立新功 再创佳绩 学习贯彻二十大精神

胜利油田对每个新建项目全过程跟踪问效

通过跟踪评价产能建设项目,初产达标率提高15%,无效益项目占比下降8.5%

本报讯 记者王维东 于佳报道:2022年,胜利油田健全项目评价机制,对新建项目进行全过程跟踪问效,项目立项进行经济评估,建设过程中实时跟踪评价,项目完成两年后进行全面评定,坚决杜绝低效、负效投入,投资必问效,推动项目全生命周期风险可控、效益受控。今年,胜利油田通过对产能建设项目进行跟踪评价,初产达标率提高15%,无效益项目占比下降8.5%。

“原来,项目评价只有前评和后评,缺少对在建项目的过程跟评,一旦项目完成,容易造成事后问效被动。”胜利油田发展规划部项目管理室主管王涛说。如今,项目评价嵌入跟评,根据当期油价、产量和投资对在建项目实时跟评,用效益指标调控项目运行,优化调整低效项目,及时叫停无效项目。

除了关注项目的整体效益,胜利油田还加强单井的个体收益跟踪评价,避免“大平均掩盖大多数”,根据评价结

果,实行靶向治疗,不让一口井掉队。2022年,胜利油田根据跟踪评价结果及时叫停16个低效无效项目、56口新井,项目内部收益达标率提高6.3%。

跟踪问效,既“问”出了高效益,又“问”出了科学决策。胜利油田发展规划部统计管理室高级主管王伟说,每年,胜利油田对投产两年的项目进行后评,总结经验教训,剖析问题矛盾,形成学习曲线,可有效指导新上项目科学决策。

胜利油田近3年的产能建设项目后评报告表明,老区项目的产能好于新区项目,老区的产量完成率高于新区;分油藏类型看,中高渗、稠油、特殊岩性油藏类型的产能好于低渗透油藏,内部收益率均高于可研设计。

围绕后评诊断成果,胜利油田优化调整了2022年产能结构,减少低渗透项目,增加中高渗、稠油、特殊岩性油藏项目,新区产能下调40万吨,老区产能增加40万吨。

目前,前评、跟评、后评各个环节的评价自成体系,分头管理。胜利油田副总工程师、发展规划部经理袁杰说,下一步,按照事前算赢、事中管控、事后分析的原则,胜利油田将健全投资项目全生命周期管理体系,搭建平台优化整合前评、跟评和后评信息系统,让数据互联互通,实现项目在线快速诊断、关键指标定量评价、实施效果全程跟踪,科学评定项目潜在风险,进一步提高项目科学决策的质量和水平。



超前部署保障储气库平稳采气

12月8日,中国石化西南地区首个储气库——清溪储气库正式开井采气。中原油田普光分公司超前部署,深入开展隐患排查和设备维护保养工作,确保储气库按计划平稳采气,切实保障川东北地区冬季天然气平稳供应。图为操作人员进行开井采气作业。

姜景耀 摄 郭华文



化销华南协助海南炼化乙烯装置做好开车准备

本报讯 今年以来,化工销售华南分公司聚焦主责主业,为区内生产企业提供全方位优质服务,在海南炼化百万吨乙烯装置开车准备关键时期,派服务工作小组进驻项目现场,为装置开车提供产、销、运、存一条龙服务,全力做好装置顺利开车准备和产品销路铺设工作。

针对企业新装置投产后,大量新数据需要进行系统识别、运算、传输、

集成的需求,该工作小组安排IT人员跟进信息系统建设,搭建智能营销系统,完善系统识别、跟踪对接关键数据,确保信息系统畅通,解除企业后顾之忧。

针对企业港口建设尚未完成,装置开车原料进港困难的问题,工作小组采用一船一议的方式,协调船舶的进港工作。每日一对接、每日一反馈,跟踪保供原料的发货、到港、装卸情

况,确保开车原料稳定供应。

同时,为保障项目投产后产品顺利销售,工作小组协调各产品销售部门,提前为项目编制了详细的销售预案,为装置首车、首船产品制定了出厂销售和物流运输方案。

化销华南结合前期服务各生产企业装置开车的丰富经验,为海南炼化百万吨乙烯装置项目解决各类难点问题,得到业主的大力赞许。(余璟豪)

捡到手机两次打车交还失主

王 鹏 陈建华

近日,经纬公司中原测控公司危化品管理中心员工徐志强在路过公园时,发现公园的长椅上有一台墨绿色智能手机。他环顾四周,一个游人也沒有,便猜测应该是有人在公园游玩后坐在椅子上休息时,无意间丢失了手机。

他拿起手机,找到正在公园一侧打扫卫生的环卫工人打听情况。这

时,手中的手机突然响了起来,是快递员正要送货上门。徐志强灵光一现,向快递员询问到了手机失主的家庭住址,然后立刻打车前往。

徐志强敲了许久门,都没有人回应,引得对门邻居出来查看。因为手机通常连着银行卡等很多个人信息,为了保险起见,徐志强没有把手机直接交给邻居,而是把自己的手机号留给了邻居,拜托他转交给失主。

中午,失主焦急地打来电话想取回手机,徐志强冷静分析后让他在家等候,自己迅速打车再次来到失主家门口,让失主当面输入密码打开手机确认无误后,才把手机交还给了失主。

“手机里面有很多重要信息,发现丢了后急得我血压都高了,多亏你拾金不昧,还及时给送回来,石化人素质就是高。”失主拉着徐志强的手连声道谢。

紧急为客户配送尾气处理液

廖卫东

“我现在有一批货急着连夜发往江苏,但是尾气处理液没了,车没法发出去,能不能帮忙救急一下?”12月8日晚上,浙江温州石油增光加油站站长邱呈斌接到一通求助电话。

“好的,您不要着急,我这边马上安排送货。”邱呈斌连忙回复道。

电话里是老客户物流车队的张经理,因为晚上有客户临时加单,恰巧又碰上负责物资采购的同事家里有事请假,没有提前备足货,尾气处理液库存告急。张经理找了几家单位都说订货量大小不愿意送,他想到了邱站长。

挂掉电话,邱呈斌立刻穿好衣服,带上他独自照看的孩子,骑着三轮车前往加油站。他将20桶10公斤的尾气处理液一一搬运到三轮车上后,就往物流车队的方向赶去。因为路况不熟悉,晚上视线又模糊,车轮不小心轧到一块锋利的石头上,车胎顿时发出“滋滋”的漏气声。此时,导航显示只剩下3公里不到的路程,邱呈斌根据自己的经验判断,车胎应该可以坚持到终点。没想到,在货物的加压下,车胎漏气速度加快,还没骑多远就发现轮胎已经松动,即将脱落。

周围漆黑一片,天空还下起了雨,附近也没有维修店,邱呈斌心急坏了。情急之下,他连忙给家里不远的同事打电话求助。两个人冒着雨把尾

气处理液搬运到车上后,邱呈斌拜托同事帮忙照看孩子,自己则继续驱车送货。最终,顺利把货送达目的地,车队也得以准时发车。

凌晨,回到家的邱呈斌正准备换掉早已湿透的衣服时,电话响了,“服务太及时了!非常给力,非常感谢!”张经理感动地说。

第二天,张经理就带着业务主管来到加油站再次表示感谢,并一举签订了月需求尾气处理液两吨的供货协议。

走近一线

茂名石化推进国产化攻关降低采购成本

本报讯 今年以来,茂名石化物资供应中心以炼油、化工大修为契机,加速推进重大装备、关键材料国产化攻关,解决供货周期长、采购成本高、维修困难等问题。截至11月底,完成国产化攻关18项,节约采购成本超2500万元。

在国产化攻关过程中,该中心始终坚持安全质量优先、保供降本双行的原则,层层把关工程设计、需求提报、物资采购等环节,联合各部门全力攻坚克难,围绕技术难点,积极与

供应商开展技术交流。今年5月,根据公司生产需要,中心紧急对2号裂解装置6台废热锅炉实行国产化。9月,该批国产废热锅炉全部送达现场,比进口制造周期缩短3个月,节省采购费用超900万元。同时,该中心积极组织装置生产进口“三剂”的国产化分析、试验。截至目前,已实现乙二醇装置银催化剂、3号聚丙烯装置催化剂国产化,节省采购成本260万元,同时大幅缩短采购周期。

(张亚培 周月明)

云南石油冬季天然气保供量大幅增长

本报讯 云南石油根据冬季天然气市场需求增长的特点,加强与天然气供应商沟通协调,通过走出去开发客户、定期电话回访等措施,持续提升服务,拓市扩销创效。11月,天然气销量同比增长154%,1月至11月同比增长13%。

该公司强化天然气市场调研和客户开发,组建营销专班,领导带头深入厂矿、物流企业、民用燃气等用气市场精准调研,重点对天然气终端客户进行走访。他们实时关注客户的项目建设,发挥油气储运的专业管

理优势,帮助客户解决采购、运输和使用过程中的技术问题。在加油加气站扎实开展服务提升百日竞赛活动,免费提供擦车窗、续开水等增值服务,结合客户类型及需求提供针对性服务项目,提升客户满意度。他们还建立客户档案,适时跟进客户的天然气使用进度及库存,帮助客户做好进货规划,做好贴心管家,全力做好客户维护工作。同时,制定专项奖励办法,按照谁销谁得、多销多得的考核原则,有效调动各层级销售积极性。

(代泽万 钱蕊 周福莉)

河南油田研究院一项发明获国家专利授权

本报讯 近日,河南油田研究院开发研究所申报的“一种多期叠置河道致密砂岩油藏优势储层识别方法及装置”获得国家知识产权局发明专利授权。

河南油田渭北油田储层内部平面上复合连片,纵向上多期叠置,储层非均质性强,产能甜点识别难度大。针对这一问题,该研究所利用砂

体分级过滤法刻画主河道形态,对优势砂体逐级解剖、精细刻画,识别出优势储层和产能甜点,有效指导了产能并规模部署。

河南油田现已在渭北油田应用该技术,整体部署油水井100余口,目前均钻遇良好油气显示,验证了技术的有效性和准确性。

(乔庆芳 王俊)



12月9日,贵州贵阳市气温骤降,贵阳石油为环卫工人、外卖小哥等户外劳动者提供室内歇脚的地方,并24小时免费供应热水,切实关心户外劳动者。图为贵阳石油西门加油站员工为环卫工人添加热水。

陈飞飞 摄

胜利石油工程提前完成全年进尺任务

本报讯 记者张 玉 通讯员彭大为报道:截至11月底,胜利石油工程2022年累计开钻1058口、交井1036口,钻井进尺超300万米,同比增加近18万米,提前完成全年进尺任务。

今年以来,胜利石油工程全力支撑油气资源勘探开发,着力构建生产一体化运行机制,与各生产经营单位实现生产、安全、技术部门联合值班、一体运行,及时为生产一线提供支撑和服务。同时,该公司与胜利油田生产部门开启联合办公模式,每天围绕生产实际进行会诊,精准优化运行,实现了井位储备大幅增加,钻机利用

率提升6.34%。

该公司还不断优化队伍布局,退出低效市场,科学匹配胜利市场钻机结构,进一步增强钻井保障能力。制定《推进“工厂化”施工模式工作方案》,从井位选取、井场布局、装备配套、技术方案、组织模式、现场标准化等方面,高标准建设国家页岩油示范工程牛页一区试验井组、樊页1试验井组。他们还全力推动生产指挥中心建设,今年以来在各专业经营单位、生产辅助单位建设生产指挥中心9个,构建全链条作业管控,提升各项作业风险管控水平。