

企业短波

金陵石化低硫船燃储运设施改造完成

本报讯 近日,金陵石化低硫船燃储运设施完善项目——109号罐改造项目正式投用,有效提高该公司低硫船燃储备能力,为公司增产创效奠定了基础。

5月以来,低硫船燃市场需求旺盛。该公司抢抓机遇,及时调整优化生产运行,增产低硫船燃,同时启动109号罐改造项目,提升低硫船燃储备能力。为提高改造效率和质量,他们提前编制施工计划,并充分识别作业安全风险,确保编制方案更具针对性;组织设计、采购、承包商等相关单位召开专题会,统筹协调各类资源。施工过程中,参建各方通力配合,克服空间受限、天气炎热等困难,每日对接施工进度、协调解决现场问题,并通过管理人员全程带班、作业票证提级管理等措施,强化安全监管。(吴 靖 薛瑾文)

广州石化聚丙烯装置成功试用新型国产催化剂

本报讯 日前,广州石化顺利完成3号聚丙烯装置新型国产催化剂BCT的首次试用。试用期间,装置生产了1300吨高橡胶含量聚丙烯产品K9015和K9930,经分析均为优级品。本次试用成功,为逐步实现装置催化剂国产化奠定良好基础。

此前,该装置部分采用进口催化剂,进口催化剂价格高,且为独家供应。为实现降本增效,广州石化持续开展催化剂国产化攻关,此次试用的国产催化剂BCT,将用于生产高抗冲聚丙烯产品。(黄敏清 吴桂华)

化销华东首次出口1-丁烯产品

本报讯 近日,装载着镇海炼化1-丁烯产品的罐车驶离装车站,标志着化销华东顺利实现中国石化1-丁烯产品的首次出口。

随着镇海基地一期项目投产,华东地区1-丁烯产品供应量大幅增长,化销华东积极采取措施,在平衡国内供需的同时,全力拓展海外市场,助力生产企业增收创效。积极满足客户需求,协同镇海炼化优化出厂方案,更新装载设备,畅通产品取样、送样、报检、报关等程序,顺利完成出关交货。(魏明正 许行)

迪庆石油成品油销量增幅排省公司首位

本报讯 上半年,云南迪庆石油成品油销售总量、零售量、直分销量同比增幅均排名省公司第一。

该公司深入分析资源、市场、客户、营销等方面情况,加强客户经理队伍建设,分级走访维护客户,推广“我要加油”APP在线开单;开展重点工程专项调查和市场“盲区”开发行动,明确开发维护责任人,新开客户数量大幅增长。扎实开展“加油站服务提升百日竞赛”活动,以提升进站率、通过率、加满率、回头率和满意率为目标,组建服务示范点,开展现场服务培训,强化考核,狠抓客户评价和厕所扫码评价工作,并做好爱心驿站、司机之家建设,为客户提供增值服务。(代泽万 张 梅)

赣州石油销售助农产品近70万元

本报讯 上半年,江西赣州石油通过线上直播、线下门店销售等方式,累计销售助农产品近70万元。

该公司选取高客流加油站便利店4个,设立消费助农专区,引进赣南18个县(市、区)优良产品,积极做好南安板栗、兴国鱼丝、石城白莲等具有赣南特色助农产品推介工作,拓宽销售渠道。今年5月,他们还开展以“便捷助农,赣出精彩”为主题的易捷助农直播,直播两小时销售额达数十万元。同时,深挖团购消费潜力,承接外部单位工会、食堂等订单,并动员内部员工采购助农产品。(陈倩楠 邓明洁)

龙岩石油加油卡推广成效显著

本报讯 上半年,福建龙岩石油大力开展加油卡推广营销活动,进一步扩大加油卡消费群体,提升持卡消费比例,新增个人用户卡近4万张。

该公司利用加油站LED屏进行宣传,在有条件的加油站设置讲解和发卡点,现场为顾客讲解加油卡积分返利等优惠政策。调动员工“走出去”积极性,向周边潜在客户推介加油卡,并面对面指导客户熟悉操作。采取绑定权益会员奖励等激励措施,优化调整员工排班,确保高峰时期人手充足,提高办卡效率和加油现场通过率。(傅美丽)

奋进新征程 建功新时代 | 牢记嘱托 再立新功 再创佳绩 喜迎二十大

江汉油田涪陵页岩气公司建立生产部门牵头、各业务部门密切配合、各施工环节紧密衔接的运行网络

“大生产”运行模式推动产建提速

夏梅

7月4日,焦石2斜井启动钻并搬家验收,从方案批复到满足搬家条件,用时比计划提前1个月。这是江汉油田涪陵页岩气公司各部门密切配合、共同推进产建工作的成果。

针对涪陵页岩气田区域分布广、上产任务重的实际情况,该公司建立“大生产”运行模式,搭建生产部门牵头、各业务部门密切配合、各施工环节紧密衔接的运行网络,推动产建提速提效。上半年,该公司投产新井45口,平均投产时间比计划提前15天。

一张“蓝图”绘到底
——制定全覆盖的规划方案,产建紧紧围绕规划开展

钻前工程和地面工程统一规划,

这在涪陵页岩气田已经属于常规操作。

“钻前施工时,我们提前预埋了采气生产管线,后期地面工程就不需要再次开挖。”生产运行部主任方建中介绍,焦页85号扩等11个扩建平台实施了管线预埋,为下一步实现无缝衔接投产创造了有利条件。

该公司着力推进生产规划一张“蓝图”绘到底,强化平台部署、工作实施的整体规划。气田产建紧紧围绕平台部署进行,在平台踏勘阶段,整体考虑钻机场地布置、试气压裂布局、平台扩建模式、集气站建设位置等情况,制定全覆盖的规划方案,优化各环节衔接流程,为后期整体接入赢得主动。

相关部门多次组织开展平台综合布局论证会,在充分利用用地场的基础上,力争既能满足安全距离,又能达到

下步扩建规划的要求。工作实施阶段,钻前工程和地面工程一体化实施,大大减少了后续改建工作量,降低了整改成本,加快了产建步伐。

“串联”变“并联”
——打破壁垒,同向发力,各项目实施、整体推进

变“串联”为“并联”,是“大生产”运行模式带来的直观改变。生产运行部牵头,各业务部门做好横向、纵向沟通协调,科学组织各工程项目同步实施、整体推进。在焦页12号平台,涪陵页岩气公司通过协调各环节所需场地、调整作业顺序等方式,实现压裂试气和地面工程同时运行,目前已投产的9口新井较计划平均提前1个月。

该公司提前协调交叉作业进场,在确保安全距离足够、保障措施完备

的情况下,加快钻井、试气、地面工程进场施工,提高生产效率。提前启动集气站建设,充分利用钻前工程施工和钻井试气搬家间隙,铺设采气管线,减少后期施工时间。同时,“大生产”运行模式还打破部门壁垒,各项目“并联”运行,减少了无效停工等情况,为气井释放产能争取时间。

“脱水、脱蜡装置的制造周期一般是2-3个月,我们提前走采购程序,方案投资批复下来时设备能够及时进场。”该公司相关负责人说。

多方会诊开“良药”
——突出问题上会、相关部门“认领”,集思广益给出解决方案

“有70台进口压力变送器,因产地疫情原因无法按时送达。”近日,在涪陵页岩气公司的生产早会上,信息

岗员工汇报了面临的难题。各部门当场协调后给出解决方案——立刻协调物资供应中心,寻找替代产品,保障生产需求。

产建项目涉及专业多、流程复杂,随着气田开发范围向主力区块外围延伸,生产运行面临地协调程序多、安全风险增加等新挑战。为及时了解生产进度、解决生产难题,该公司坚持每天开早会、每周开内部协调会,每月开气田所有参建单位参加的大生产会,把问题摆出来,集思广益、逐项解决。

针对钻井工程项目部提出的焦页12号东钻井队搬家涉及的程序问题,企地工作部及时“认领”,积极与地方政府沟通,确保井队搬迁工作正常推进。今年以来,该公司已协调解决各类问题300余项,有效保障产建项目正常运行。



沧州炼化聚丙烯产量创新高

上半年,沧州炼化聚丙烯产量创近年历史同期新高,经济效益显著。该公司加强与化销公司沟通,尽快确定客户所需聚丙烯产品型号;提高丙烯产量,保证聚丙烯生产原料充足;简化提货流程,实现产品快速出厂,满足市场需求。图为7月7日,质量检验合格的聚丙烯将被运至仓库。

于铁洪 摄 伏铁刚 文



化销华中上半年PVA出口量明显增长

本报讯 上半年,化销华中克服全球疫情持续等影响,紧抓PVA(聚乙烯醇)下游新兴领域需求增长机遇,统筹川维化工和宁夏能化产品资源,PVA出口量同比增长13%,创历史新高。

及时保供PVA专用料。该公司紧抓下游建筑、电子高端应用领域需求增加机遇,2月起联合川维化工扩增专用料生产线,按客户交付时间紧密组织报关发运,逐渐形成“渝新欧专列+铁海联运”的常态化出口方式,及时保供国外下游客户,得到客户与生产企业好评。上半年,PVA专用料出口量同比增加131%,与常规产品相比,增效显著。

紧盯需求开发畅销产品。他们联合宁夏能化升级生产设备,深挖下游造纸应用领域市场潜力,持续为客户开发低黏PVA产品。同时,紧盯疫情下居家消费方式变化,抓住日化用品、黏合剂需求增加的契机,满足知名跨国公司的原料需求。上半年,两个主要海外市场出口量均大幅增长。

共享客户资源,促进内外贸一体化。该公司还成立PVA项目团队,加强内外贸资源整体统筹,与川维化工、宁夏能化密切配合,以商情信息、产销衔接会等为载体,共享海内外客户资源和市场信息。截至6月底,已共享3家跨国公司客户资源,并将1家国外终端客户由内贸引入外贸。

此外,化销华中还密切关注人民币汇率变化,结合走势预判及时调整产品出口,向海外客户推介人民币跨境结算,有效防范金融风险。(刘莉)

浙江石油绍兴油库对应急仓库进行整改,优化归口,统一调配,定期盘点

应急物资实现集中高效管理

李方征 张晓武

“我们应如何整改应急仓库,才能保障应急力量5分钟内就位?”“增加货架很容易,但之后的长效管理才是此次整改的关键。”

近日,在浙江石油绍兴油库应急救援班安全例会上,大家激烈地讨论着。

绍兴油库应急仓库是浙江石油应急定点仓库之一,应急物资种类多,数量也多,为彻底解决管理难度大问题,他们决心进行一次集中整改。

治。

首先是归口。仓库部分应急物资存在领用混乱的情况。为此,他们采取“优化归口、统一调配”的方式,物资归属只保留总账,使用上采取物尽其用的原则,进出由油库严格把关;坚持分门别类、合理布局,借鉴物流仓储模式,从性质门类、使用频率和合理布局上入手,优化物资摆放,改变过去“见缝插针”的不良习惯;坚持明确责任、封闭管理,将管理责任划给应急救援班,严格管理所有进出物资。几剂猛药下来,彻底改变应急

仓库过去脏乱差的局面。

迈出关键一步后,他们又先后制定多项管理制度,并根据班组成员驻库特点明确责任人,确保任何物资进出均有专人把关。“这也保证了应急物资24小时始终处于待命状态。”该油库相关负责人说,他们将涉及应急仓库的各项工作纳入整体计划任务,除定时整理、清洁、检查,每月还进行实物盘点;加强实操培训,让所有班组成员都能熟知应急设备性能和操作,并将其列为技能考核的常规项目。

同时,他们还结合应急演练和应

走近一线

百发射孔弹 靶靶中十环

田宏远 郑伟林 邵晓玲

“今天,我们要完成两个层段的泵送射孔任务,100发射孔弹,争取靶靶中十环!”7月6日,在位于四川省乐山市的金石103HF井井场,石化经纬西南测控公司312射孔队队长杨再军,对射孔作业进行部署。

“打靶”前,要把工具串送到地下预定位置。这有点像钓鱼,需要用电缆吊着工具串,利用水流冲击将其送达射孔位置。杨再军担任指挥官,10名队员密切配合,有的人

负责向射孔枪弹夹内装射孔弹,有的人全神贯注连接桥塞工具……

经过两个小时紧张操作,工具串一次性成功下放到设计深度。“倒计时开始,桥塞坐封点火!”杨再军洪亮的声音响彻井场。大家屏住呼吸,紧盯各自负责的关键点,按照指令,完成各项操作。

夜幕降临,射孔作业顺利完成,返回参数显示,发射成功率100%。“百发百中,这一仗打得漂亮!”圆满完成任务后,大家都露出笑容。

卖瓜人不在 西瓜却卖光

周壮志

7月7日上午11点,一辆农用三轮车出现在河南油田杨楼作业服务区大门口,车上装满圆滚滚的大西瓜。

油服中心修井208队作业二班员工乘坐值班车从井场回来,被堵在大门外进不去。“卖瓜的人哪里去了?”喊几遍没有人应答,于是大家把车推到不碍事的地方。

这时,班长邢磊突然发现,两个西瓜中间夹着一张字条,字条上面

写着:“车坏了,回去找人修。西瓜8毛钱一斤,谁吃谁拿,钱随意给。”

看到字条,几名班员抱住几个西瓜,把一百元钱压在车上西瓜下面。

第二天中午,车还停在大门口。“不行,时间长了,瓜会晒坏的。”党支部书记李高峰看着一车西瓜犯了难。

他知道,当地农民今年种的西瓜特多,不好卖。

“看样子,得我帮着卖了。”李高峰抱起几个西瓜,放回办公室,然后找来各班班长一起卖瓜,不到半个

钟头,西瓜就被各班员工抢光光了。

直到下午6点,南阳市唐河县桐寨铺镇村民张中波,才带人来修车。李高峰把事情经过讲给他听,然后递给他600元卖瓜钱。

张中波婉拒道:“这一车瓜,顶多值400元钱,你给我这么多,我不收。”

“企地一家亲,你就不必客气了,全拿着!”李高峰执意要他全额收下。

张中波听他这样说,收了钱,修好车,满心欢喜地离开了。

面试女孩跑进便利店求助

黄平华 陈佑霖

7月11日下午两点左右,一辆大巴驶进重庆合川石油龙都加油站加油。一名20多岁的年轻女子从车上下来,急匆匆跑进便利店,满脸焦急地对店员苏丹说:“姐姐,我能借用一下你们的办公室吗?”

原来,她是今年刚毕业的大学生,今天在回老家的大巴上,接到应聘单位的电话通知,要求下午两点进行视频面试。趁着大巴进站加油,她连忙跑进便利店求助。

苏丹赶紧把她带到办公室,关上

办公室的门,为她提供一个安静的面试环境。

不久,大巴加完油,司机开始催促乘客上车。

苏丹跑过去对司机说:“还有个女孩正在参加视频面试,这是她人生中一次很重要的机会,多等她一会儿吧。”

司机一听,同意了。

20分钟后,女孩面试走出办公室,紧紧握着苏丹的手说:“这次面试很顺利,感谢您为我提供了这么好的环境。”

“不用谢,祝你早日被心仪的单位录用。”苏丹听说她面试顺利,十分高兴。

上班途中救起受伤小白鹭

刘焕荣 肖辉昌

“小白鹭被林业部门的人接走了,真有点舍不得。”赵传国看着被接走的小白鹭,恋恋不舍地说。

7月7日,胜利油田监测中心临盘项目部员工赵传国上班途中,看到一只白色的小鸟在项目部院外草地上走来走去,想飞却始终飞不起来。

这只鸟的样子并不常见,他觉得可能是一只受伤掉队的珍贵鸟类,于是决定先带回单位,暂时安置在一个空的药品箱里,然后上报给有关部门

处理。

赵传国通过上网查资料,初步判断这是国家二级保护动物白鹭。看着小白鹭的样子,他很是心疼,立即买来小鱼、小虾喂给它。

“刚开始,它只吃了一条小鱼,别的都不吃。后来,我就买了好多小鱼,它吃得很开心。”赵传国高兴地说。

第二天,当地林业部门来人把它接走了。他们将把这只白鹭送到德州市动物园保护起来,精心喂养,等它身体恢复并能够独立生活,再放归自然。