

有责任心 才有新作为

秦紫函

新年伊始,西北油田采油三厂开发研究所的技术人员都会按照惯例,到现场去看望各自管理的油气井,向井道声“新年好”,并说说心里话。对他们而言,这是仪式感,更是责任感。这种责任感让技术人员摸清了油井的性格脾性,促进油井健康生产。

有了责任心,就会在工作中主动查不足找问题。不同的地理位置,不同的地质情况,每口油气井都有特殊的运行状况。如果采取千篇一律的管理方法,必定不能取得好的效果,一些停产、低产油井也无法发挥最大作用。只有基于实际的独一无二的观察总结,才能在繁琐的工作中抽丝剥茧,寻找更合适的解决方案。

有了责任心,就会在工作中主动求变求新。求变求新是不断进步的前提,但也充满挑战。倘若缺乏责任心,就没有勇气承担变革的重任,只会安于现状、得过且过。正是有了责任心,采油三厂的技术人员才会持续精心工作,挖掘出原本被打入冷宫的油气井,让它们重新焕发生机。

和油气井说心里话,并不只是说说,而是总结过去经验、迎接未来挑战的生动体现。当前,集团公司开创新打世界领先洁净能源化工公司新征程,我们每一名员工都要以更强的责任心主动求变求新,不断取得新成绩、展现新作为。

经济走笔
JING JI ZOU BI
长城润滑油协办

秦皇岛石油 积极部署疫情防控工作

本报讯 1月起,河北秦皇岛石油抓实疫情防控,明确13名疫情防控监督员,建立每日员工信息上报机制,将疫情防控纳入重点工作。

公司监督员每日视频监控加油现场防疫工作,确保防疫物资充足,全力保障加油站油品不断供、商品不涨价、服务不打烊。落实人员日排查制度,加大敏感区域往来人员监护力度,持续关注国家疫情通报信息。目前完成员工排查1.1万人次,发放防护口罩7260个、消毒液720瓶。

(赵苗)

化销华南 与海南洋浦开发区合作

本报讯 1月12日,化工销售华南分公司与海南省洋浦经济开发区签署化工销售贸易项目合作协议,为打造中国石化化工产品国际竞争平台提供支持。

化销华南在设立海南洋浦保税港区子公司获批后,深入进行政策调研,主动与洋浦经济开发区进行商谈,争取相关政策支持。该协议的签署,明确了化销华南享受优惠政策,确定进出口产品达标等等奖励扶持,为公司进一步拓展东南亚市场,提高市场占有率为实现高质量发展提供有力保证。

(秦黎明)

华北油气 收到天然气客户感谢信

本报讯 1月26日,华北油气分公司收到宁夏哈纳斯集团送来的锦旗和感谢信,感谢华北油气分公司保障其天然气供应。

宁夏哈纳斯集团是华北油气东胜气田的大用户,其燃气发电机组承担着为居民供热的任务。冬季天然气保供工作任务启动以来,东胜气田认真履行保供责任,倾力保障地方天然气供应。不久前,寒潮侵袭全国大部分地区,东胜气田员工日夜坚守,加强重点气井和集气站管线巡护,每天步行十几公里,保证了安稳生产供应。

(马献珍 王华)

石化出版公司图书 入选年度影响力图书

本报讯 日前,《中国出版传媒商报》“2020年度影响力图书”揭晓。石化出版公司中国经济出版社的热点经济图书《新基建:数字经济重构经济增长新格局》位于财经类榜单第3名。

《中国出版传媒商报》发起的“年度影响力图书”大型推展活动已举行9届。榜单分为主题出版、文学、人文社科、财经等七大类。该书聚焦中国新一轮科技革命和产业变革趋势,全面解读5G基建、新能源汽车充电桩、大数据中心等新基建七大领域,深度剖析中国新一轮经济增长的内在逻辑与实现路径,帮助读者把握中国经济趋势、读懂前沿科技、抓住投资风口。

(张梦初)

在疫情影响产品出厂、运输受阻、生产物资无法运抵的情况下,与兄弟企业加强协调,保证了正常生产

石家庄炼化主要产品销售渠道全部打通

本报记者 王叶敏

通讯员 沈向平

河北新冠肺炎疫情发生以来,汽柴油需求明显下降,机场航煤需求急速下降,加之临近春运,铁路运输异常紧张。石家庄炼化汽车、铁路、管输三条运输线受阻,产品出厂面临多重困难,柴油、航煤、液化气等多种产品面临堵库风险,生产急需物资无法运抵企业。

在集团公司党组的领导下,在销售华北分公司、炼油销售公司的支持配合下,石家庄炼化创造条件开展工作,及时化解企业因封闭管理、交通管控造成的运输三线受阻危机,打通主要产品销售渠道,保证

了正常生产。

产销协同,力保汽煤柴油出厂

石家庄炼化第一时间启动抗击疫情应急预案,统筹协调物资到厂和产品出厂,根据产品特点、库容和出厂渠道等,落实应急物资进出厂措施,积极做好企业内部工作,保证产品随进随出。

1月6日,销售华北成立专项工作组,与石炼建立应急沟通机制,每天多次交流油品需求动态,每天早上沟通产品出厂事宜。面对河北成品油市场需求急剧下降的现实,组织人员合理安排石炼汽柴油流向,平衡管输和火车发运计划,在

疫情严控阶段确保石炼汽柴油始终处于中低库存。

高效运转,全力恢复汽车出厂

封闭管控后,炼油销售公司积极协调人车,全力恢复石炼产品汽车出厂。各产品部及驻厂办积极联系下游客户,努力维持民用液化气送至石家庄周边县市,鼓励客户利用周边地区三级站库存缓解销售压力,尝试通行高速公路、国道等多种路线,克服困难绕行,并共享限行信息。

目前日均出厂6车至8车,基本实现产销平衡。二甲苯客户以向石家庄周边地区移库为主,缓解库存压力,目前日均出厂8车至10车。

化销华北积极了解产品销

售情况,采取一品一策打通出厂通道。针对甲苯库存高、库容小、属于液体危化品全部依赖汽车出厂的实际,将开通甲苯出厂作为突破口。相关部门每天关注石炼产品出厂情况,组织业务部协调落实应急出厂需求。在芳烃出厂中,驻厂办与企业紧密配合,一方面激励承运商集中安置司乘人员,优先办理车辆通行证,加班装车加快车辆周转,另一方面积极与下游客户沟通,请求协助办理车辆到达所需手续,目前日均出厂6车至8车,基本实现产销平衡。二甲苯客户以向石家庄周边地区移库为主,缓解库存压力,目前日均出厂8车至10车。

中原石化是目前轻石脑油

主要互供企业。突发疫情导致8台车滞留石炼。中原石化领导多次向河南濮阳市政府协调,采取人不下车、封闭消毒等多种手段,1月14日恢复轻石脑油至中原石化通道。

主动跟进,快速打通铁路渠道

由于石炼以跨省流向为主的油浆、沥青、芳烃和聚丙烯等产品汽车运输渠道无法开通,燃料油、炼油销售和化工销售公司全力组织,寻求开通油浆、芳烃铁路出厂应急通道,加大沥青和聚丙烯铁路发运力度。

燃料油天津分公司联系客户克服粘空车体较少的困难,从外部专调粘空车体,19日首

列粘空车体到厂,缓解油浆库存压力;炼油销售公司第一间制定方案,在镇海炼化的大力支持下,从该公司保有的不足100台沥青自备车中挤出30台,调往石炼,确保沥青出厂;化工销售公司高度重视,相关负责人放弃休息日,通过视频沟通,落实自备车来源、产品流向,组织相关方确认协议,日前来自武汉的首批8台自备车、天津石化的25台自备车已发往石炼。通过多方努力,聚丙烯和硫铵铁路日均出厂各4台至8台,有效缓解产品账库压

力。在兄弟企业共同努力下,目前石家庄炼化主要产品销售渠道全部打通。



镇海炼化乙烯精馏塔吊装就位

1月27日,镇海炼化乙烯裂解项目乙烯精馏塔吊装就位。乙烯精馏塔总长103米,直径4.6米,净重1070吨,吊装总重1435吨,由4000吨履带式起重机和1000吨溜尾吊机配合完成吊装任务。图为吊装现场。

华 贤 摄 卞江岐 文

长城润滑油杯
新闻摄影竞赛

天津石化升级管控设备防冻防凝

本报讯 记者张辉报道:针对近期气温骤降的极寒天气,天津石化将防冻防凝工作升级为应急防控管理,在常规防冻防凝工作基础上,针对极寒天气下工艺、设备需求,从源头分专业排查,结合往年防冻防凝工作形成问题台账,确定防冻防凝重点,确保装置管线上机架安全过冬。

去年四季度,天津石化炼

油改造油品质量升级项目陆续进入开车阶段,为了确保新装置首次安全过冬,他们提前着手,分专业重新梳理防冻防凝方案,确定责任人,并以日报、周统计、月考核的形式闭环管理。他们对大机组的油站、复水系统、伴热管线等完好性进行全面排查,制定一机一案。

机电仪管操“五位一体”

巡检,是公司针对装置运行未

容成了今年的重点检查项目。“各单位防冻凝工作抓得特别紧,新装置保温设施投用效果、停用装置的物料和水是否排放干净、低凝点储存物料伴热情况等这些往年非重点工作内容,今年由于极寒天气要给予特别关注。”该公司生产部相关负责人介绍。

机电仪管操“五位一体”

巡检,是公司针对装置运行未

期推出的管理措施,开展全员、全天候、全覆盖的隐患排查,最大限度将安全管理关口前移。目前这一方法已纳入常态化管理,成为防冻防凝的有效手段。他们强化三级领导带班制度,分专业进行不定期巡检抽查,及时汇总梳理检查中发现的问题,按照立查立改的要求及时整改或制定整改措施。

本报讯 随着“ORIENTAL GOLD”轮缓缓离开清江码头,金陵石化成品油出口滞期管控工作顺利结束。2020年该公司成品油出口34船次,实现成品油出口滞期费三连降,为公司节省70万美元成品油出口操作费。

近年来,金陵石化高度重视成品油出口滞期管控工作。针对成品油出口滞期费较高现象,公司结合月度生产优化、周生产优化及日效益优化,以强化外贸备货为成品油出口滞期管控突破口,确立外

贸备货优先的原则,优化调整外贸备货方式,全力压缩内外贸备货冲突持续时间,基本实现公司“货等船”的要求,消除备货导致成品油出口滞期高发的现象。

同时,金陵石化加强与海关、码头、船东等单位的沟通协调,着力优化成品油船验船方式、船舱充惰方案,并下功夫强化成品油船进江管控,提升成品油夜航直达率、清江码头直靠率等管控指标,成品油出口滞期管控工作取得成效。

(邹泽军)



在百日安全无事故专项行动中,胜利油田现河采油厂郝现油管理区将辖区划分为35个网格,由岗位员工、安全监督和QHSE管理人员共同管理。专项行动开展以来,岗位员工参与现场检查400余次,隐患整改率达90%。图为1月27日在135-4油井现场,三方人员对设备进行隐患排查。

王国章 摄 孔明磊 乔晨文

共享服务公司 财务分析自动化软件投用

本报讯 近日,共享服务公司自主研发的财务成本分析RPA(流程自动化机器人)在催化剂公司10家分公司正式投入使用,实现财务成本数据自动采集、传输、存储、分析和展示,预计月替代人工工作业超过200小时,在减轻企业工作量、助力企业财务转型方面取得新成效。

针对催化剂公司财务成本分析须手工还原系统数据的实际,共享服务公司淄博服务部通过RPA技术,实现财务成本

指标分析标准化、流程化、自动化。项目拟定8张企业分析报表的设计工作,明确“RPA+数据库+数据展示平台”的应用系统设计方案,组织专业骨干“集中+远程”办公,于2020年底完成财务成本分析RPA开发。该服务部还结合业务个性化需求进行优化完善,以更加简洁、快速、直观的形式把财务指标分析数据展示给企业相关用户,有效避免人为数据调整及关键数据外泄风险。

(陈洪瑞 李洁)

学习车辆知识为客户解难题

杨希芹

“李站长,我有几辆新车,加了你站的国6油后就提不起速,这油肯定有问题!”近日清晨,某物流公司陈老板驾驶一辆新运输车,来到山东滨州石油市区24站,对站长李建民说。

“我们对油品数质量严格管理,并且定期接受政府职能部门的抽检,每次抽检都是合格的。”李建民边查看陈老板

开来的运输车边说,“站上每天销售柴油三四吨,没有客户反映油的质量有问题。”

“我的车是新车,质量不会有大问题,可现在最快只能跑40公里,如果不是油的问题能是哪里的问题?”陈老板一脸怒色。“您给这车加的是什么品牌的润滑油?”李建民打开油箱查看油的颜色,又闻了油的气味,没有发现异常,于是想到了润滑油的质量有较高的要求。

“不是什么好品牌,是我以前买的,我原来的那些车一直在用,没出过问题。”陈老板

回答。“加国6油的车对润滑油的质量要求比较高,建议您换一种质量过硬的品牌。”接着,李建民介绍了长城润滑油的功效和特色。

陈老板给运输车换了一桶长城柴机油。大力轰动油门后,车正常行驶起来。

走近一线