

当好创新策源地

肖乾

在集团公司工作会议上,王延光、缪长喜两位专家荣获中国石化科技创新功勋奖,受到大家关注。奖励科技创新功臣,释放出尊重人才、激励创新的强烈信号。

科技就是生产力、竞争力,国家赖之以盛,企业赖之以强。无论挖潜增效、优化创效,还是布局新产业、拓展新领域,都需要科技进步作为支撑。

科技创新,人是关键。要想取得更多成果,必须营造尊重人才的氛围。多年来,集团公司工作会议对科技创新功勋奖获得者进行表彰,就是一种鲜明而有力的导向。

鼓励科技创新还要搭建平台、建立机制。通过培厚创新土壤,让新领域的拓荒者获得足够的“风险投资”,不因缺少支持而发愁,不因暂时出不了成果而焦虑,不因挫折和失败而沮丧,才能让创新活力充分涌流。

当前,中国石化着眼打造技术先导型公司,更要充分发挥科技创新的支撑引领作用,聚集科技创新要素,优化科技创新环境,攻克关键核心技术,从而锻造更多科技利器,成为行业重要的创新策源地。

催化剂公司
压降“两金”占用成效明显

本报讯 催化剂公司强化统筹管理,责任落实,全力压降“两金”(应收账款、存货)占用,实现好于预期的资金管理成效,2020年“两金”占用优于控制指标,经营活动现金流量净额比去年增长33%,绩效指标完成率达151%。

该公司以财务转型为契机,借鉴先进管理经验,建立完善“两金”管控机制,多措并举清存量控增量。在推行销售动态管控的同时,及时发现“两金”增长原因,制定针对性解决措施,逐项落实责任,确保资金及时回流。以资金预算为切入点,构建“两金”联动管理构架,对“两金”超过一定指标且没有合理原因的基层单位,适当压缩其月度付款计划。制定“两金”严控专项考核指标体系和奖惩措施,并纳入经营业绩考核体系,与年度薪酬紧密挂钩。(任宁宁 张月)

安工院风险监测系统
入选工业互联网试点项目

本报讯 近日,青岛安全工程研究院、应急管理部化学品登记中心申报的“基于工业互联网架构的全国危险化学品安全生产风险监测预警系统”,入选工信部2020年工业互联网试点示范项目(平台集成创新应用方向)。

该系统于2019年在全国31个省区市和新疆生产建设兵团进行推广应用,目前已基本实现全国危险化学品重大危险源监测预警联网全覆盖。系统借助工业互联网助力危险化学品安全生产,全面提升危险化学品安全生产风险感知、监测、预警、处置和评估等能力,有效提升危险化学品相关企业的安全生产水平,同时帮助政府掌握企业安全生产管理状态。(郑国江)

江汉油田
新层系页岩气勘探获进展

本报讯 江汉油田在建南红星地区部署的首口页岩气井——红页1HF井继去年10月获高产气流后,截至目前累计产气逾300万立方米,标志着该地区新层系页岩气勘探取得新进展。

2020年,江汉油田围绕天然气大发展目标,同步推进常规和非常规油气资源勘探,针对不同领域和层系,强化构造精细解释和储层评价,深化油气高产富集规律认识,着力培育千亿方储量接替阵地,取得良好进展。(张欢 李亚伟 张文娟)

燃料油公司
开通东营港保税船供油业务

本报讯 近日,燃料油公司在山东东营港锚地,为北海凤凰号轮船加注了胜利石化总厂生产的低硫重质船燃,标志着燃料油公司东营港保税船供油业务开通。

东营港是山东省的重要港口,也是燃料油公司保税船供油业务在山东海岸线上的最后一个市场缺口。燃料油山东分公司积极作为,主动融入当地港口建设,制订直供计划,积极协调职能部门,成功开通保税船供油业务,得到客户一致好评,为后续拓市奠定良好基础。(李健 魏富盛)

天然气分公司经营气量比上年增13.1%

本报讯 2020年以来,天然气分公司以“实现天然气跨越式发展”为奋斗目标,不断优化资源配置,积极调整市场布局,持续深化改革,各项指标实现全面增长,经营业绩好于预期,经营气量比上年增长13.1%,增幅高出全国9个百分点,超额完成年度经营气量目标。

落实资源保障市场供应。积极协调国内气田释放产能,保证陆上天然

气全产全销。持续增加现货采购量,全年进口LNG资源量同比增长18%。丰富资源筹措渠道,协调采购外部第三方资源,保障LNG资源稳定供应。

精准施策助推量效齐增。牢固树立市场意识,按照紧贴市场、一企一策原则,针对华北、长江经济带、华南三大市场区域不同特点,灵活利用管道气、LNG、调峰气等产品开展精准营

销。2020年管道气销量同比增加11.6%,实现逆市增长。LNG最高日销量达2.4万吨,创历史新高。

多措并举调整市场布局。紧抓国家管网成立和天然气销售体制改革机遇,在全国14个省区市重组设立11家直属销售中心或省级销售合资公司,与地方政府、能源企业等建立合作关系。新成立的销售单位充分发挥区位优势,深耕细作区域市场,不断创新

营销策略,逐步做大市场规模,实现销量逐月增长。

全力以赴做好冬季保供。在确保安全的前提下,努力使天津、青岛等LNG接收站满负荷接卸,进一步提高罐存,随时应对极端严寒天气下的市场需求变化。优化用户结构和资源流向,协调部分用户制定压减预案,调整用气需求,将释放的资源全部用于保障民生用气。加强安全管理,夯实平

稳运行基础,进入供暖季以来向市场供应天然气量同比增长19%。

党建引领凝聚发展合力。推进党建工作与生产经营深度融合,成立党员突击队、党员攻关小组,在攻坚创效一线发挥先锋模范作用。坚持党建带工建、带团建,围绕持续攻坚创效行动找准工作结合点,开展专项劳动竞赛、“我为创效献一策”合理化建议征集,凝聚攻坚创效合力。(王卓然)

齐鲁石化炼油板块多项指标创最优水平

本报讯 记者刘芳芳报道:2020年,齐鲁石化克服疫情和炼油区域检修带来的影响,统筹优化炼油板块生产经营,完成全年原油加工任务,原油加工损失率、储运损失率等多项指标创历史最优水平,提前两个月完成原油采购降本任务。

随着国家管网改革持续推进,齐鲁石化原油进口由过去的代理采购改为直接采购。他们第一时间打通原油直采流程,梳理原油直采新增业务,做

好分油种管理工作,为全年原油采购优化打下基础。

如何采购到既适合装置加工、又利于产出高附加值产品的原油,是炼化企业增创效益的前提。齐鲁石化成立原油采购优化小组,每月组织召开一次工作例会,研讨原油采购、运输、加工等整体优化工作,统筹分析国际原油市场和国内成品油市场行情变化,提升原油采购性价比。

齐鲁石化进口原油采购品种达10余种。受疫情影响,2020年国际原油市场遭遇波动。该公司原油采购优化小组成员每天深夜盯盘,分析研判市场走势,利用原油采购信息管理系统进行测算,抓住高低硫原油、轻重质原油价差波动机会,实时调整不同种类原油的采购比例,降本增效显著。

齐鲁石化统筹炼油区域检修和优化产品结构,确保生产经营有序推

进。一方面,针对炼油区域秋季检修期间停工装置多、涉及人员多等问题,提前谋划、周密安排,严抓疫情防控和过程管控,30余套装置圆满完成深度检修,实现一次开车成功。另一方面,充分发挥炼化一体化优势,增加效益测算频次,增产低硫船用燃料油、化工轻油、沥青等产品。其间,通过增产沥青产品,有效缓解装置检修期间渣油过剩的矛盾;优化低硫船用燃料油调和、生产、装车方案,攻克

技术难点,提高掺杂比例,降低生产成本。

在销售环节,该公司加强与炼油销售和各油品销售企业沟通联系,紧盯市场需求,拓宽炼油产品销售渠道,及时填补市场空缺。同时,密切产销衔接,优化内部程序,加快计划、生产、装车等各环节进度,增加管道输送量,提高产品出厂效率,保障生产后路畅通。2020年,齐鲁石化炼油产品产销率达100%。



广西石油建成首座加氢站

近日,柳州博园加油加氢站建成投用,这是广西石油建成的首座加氢站。该站紧邻汽车生产基地和物流园,为新生产下线的氢燃料电池汽车和物流园加氢运输车提供综合能源定点保供服务。图为加氢站员工为车辆加氢。

韦莞臻 摄

长城润滑油杯
新闻摄影竞赛

中原石油工程全年新签合同额创新高

本报讯 2020年,中原石油工程新签合同额创历史新高,超额完成年度目标任务。

为保障集团公司上游高质量勘探与效益开发,该公司强化大局意识,将最优秀的装备、队伍、技术全面投入上游勘探开发,与西南油气分公司、西北油田等9家企业一一对接,围绕老区提高采收率和新区产能建设部署,全力攻关柴荣二期、顺北工区等多个重点区域,中原石油工程在内部市场的队伍占比增至国内市场队伍总数的60%以上。

中原石油工程90%以上收入来自外部市场,是一家市场化程度较高的公司。该公司始终坚持市场是根的理念,严格落实石油工程公司部署,制定资源

优化配置实施方案,坚持效益导向、评估先行、动态优化,逐步向生产连续性有保证、市场规模较大、利润率高、账款回收有保证、风险相对可控的市场投入资源,退出多个低效市场。2020年,累计调整部署钻机38部,其中跨区域调整10部,同区域调整28部。

为了进一步拓展国内外市场,他们不断完善市场管理机制,先后组织修订市场开发贡献奖励实施细则、国内市场管理实施细则两项制度,对市场信息、市场决策、投标备案、合同签订及装备调整等工作流程进行规范,努力调动全体员工参与市场开发的积极性。同时,强化信息收集,分层次分区域健全信息网络、畅通信息渠道,每日坚持全方位、大力度

收集市场信息和中标项目信息。根据收集的市场信息,认真落实市场投标备案制度,健全项目论证、立项、投标、运行等配套制度和成本测算评价体系,形成集中统一、灵活高效的决策机制,甄别高效、低效、无效市场,制定进入、拓展、优化和退出策略,提升风险防控能力。

2020年,中原石油工程获得西北油田半数以上的钻井承包商流动红旗,在10家钻井承包商中排名第一。在美国《工程新闻纪录》发布的2020年全球最大250家国际承包商排行榜中,位列第110名,同比提高7名。在四川页岩气市场施工的多个钻井队,进入中国石油川渝页岩气钻井标杆榜。

(魏园军 邱明哲)

宁夏石油精准帮扶助李营村脱贫增收

带动杂粮特色产业发展,加大对学生和农户的资助和培训力度,发展村集体经济,完善村内基础设施,目前该村贫困发生率降至零

本报讯 2020年12月26日至27日,由宁夏石油帮扶的宁夏回族自治区固原市李营村顺利通过国家普查考核。截至目前,该村贫困发生率由2017年底的64.2%降至零。

李营村地处高寒山区,平均海拔1816米,是宁夏回族自治区的深度贫困村。自2017年对该村实施帮扶以来,宁夏石油通过消费扶贫带动杂粮特色产业,协调杂粮收购单位,签订长期采购协议,累计收购杂粮72吨,惠及73户村民,解决农民卖粮难题。投资建设青贮池,饲养方式逐渐由原来的散养和放牧相结合,向青贮饲料饲养为主转变。他们引导农户学习牛羊养殖、杂粮种植等技术,带动养殖业转型发展。同时,组织干部员工积极采购扶贫产品,帮助村民

脱贫增收。该公司从发展村集体经济入手,拓展增收思路,购置装载机械,开展经营活动。出资援建爱心超市,解决村民购物难题,为承包的贫困户带来固定收入的同时,增加村集体收入。

在教育扶贫方面,为贫困大学毕业生提供就业岗位,对高三即将高考和考入大学的学生给予资助,在节假日看望学生并为他们购买校服和学习用品。不断加大对村民的技能培训力度,开展烹饪、家政、机械操作等技能培训,累计培训200余人次,着力培养有文化、懂技术、会经营的新型农民,为农村生产注入活力。

为了美化村民生活环境,宁夏石油不断完善村内基础设施,对村组道路进

行扩宽、硬化,改善村民出行条件;解决个别村民自来水未入户及部分村组无网络信号问题,实现自来水全部入户,网络信号全部覆盖;组织干部群众积极开展环境整治行动,公司23名帮扶责任人义务栽种红梅杏树苗,营造良好的居住环境;为村部配置电脑、打印机等办公用品,有效改善办公条件。

自实施扶贫以来,宁夏石油多次为村内患病贫困户、孤儿、单老人、双老人等特殊人群捐资,建设安全住房,每年春节向建档贫困户赠送生活用品,解村民燃眉之急。同时,通过“三会一课”、主题党日、农民讲习等活动,宣传扶贫政策等,改善干群关系,改变贫困户等靠要思想,激发贫困户脱贫增收的内生动力。

(韩丹凤 刘子扬)

扬子石化乙烯装置高附收率创新高

本报讯 记者陶炎 通讯员周宁生报道:2020年,扬子石化完成年产82万吨乙烯目标任务,同时乙烯联合装置主要技术经济指标取得新突破,高附加值产品收率创历史新高,在集团公司乙烯装置比学赶帮超竞赛中累计获得6面红旗19颗红星。

2020年以来,面对疫情、油价下跌等复杂局面,扬子石化认真贯彻落实集团公司决策部署,精耕细作、综合施策,全力以赴确保乙烯联合装置高负荷稳定运行。乙烯联合装置团队成立平稳运行、高附加值产品收率提升、能耗优化、人才培养等4个党员小组,通过开展

黄河滩里押运忙

本报记者 张松才

12-32井。马12-32井场还有残雪。储罐冰凉,上面的仪表显示罐中存液14.9立方米,冻凝的产出液难以流动。随后赶到的锅炉车、水罐车迅速启动,把水烧成蒸汽,注入储罐。25分钟后,孙涛一摸储罐热乎乎,罐内压力增至0.2兆帕,便缓缓开启放液阀。

“阀门顶多开到三分之一,流速不能超过每分钟0.5立方米,否则会产生静电。”孙涛说。然而,产出液只是缓慢地滴进运液车。

孙涛把耳朵贴着放液管看了一会儿,判断“管子里肯定有油疙瘩”。他关闭放液阀,卸开放液管中部堵头,用长钩朝里探,揪出一块拳头大的油块。梗阻消除了,产出液顺畅地流进运液车。装完液,孙涛用蒸汽把放液管吹扫干净,以免里面的残液发生冻堵。

这天,孙涛、王富贵忙里偷闲,吃了两碗烩面、4张烧饼、两根大葱。一天下来,共运出5口井的产出液,卸完最后一车已近23时。

为抛锚客户送来“及时油”

邱璇 吴静微

1月2日23时,广东湛江石油遂溪经营部经理何俊例行到遂溪县各加油站开展夜间安全巡查。

当他开车途经228国道黄竹村路段时,有辆南菜北运的大货车在路中间抛锚,导致该路段交通严重堵塞。

何俊赶来,发现该车左前轮陷入深约0.5米的泥坑。该路段地面久失修,部分地面出现大小不等的泥坑,再加上雨中看不清路,司机未能及时避开。不巧的是油箱燃油用尽,车辆无法正常启动。

货车司机焦急地在车辆旁边来回走动,不知所措。“大哥,别急。我是中国石化湛江石油

遂溪经营管理部负责人,距这里不到一公里处有座我们的加油站,您稍等片刻,我现在就让人给您送油过来。”“真的吗,太感谢你了。”司机听到后高兴起来。

湛江石油粤丰加油站员工吴海景接到何俊电话后,立即奔向库房,拿起油桶装满50升柴油后,骑上摩托车赶往现场。

来到抛锚货车前,吴海景熟练地将柴油注入货车油箱。货车司机开始启动车辆,经过多次尝试后,车辆仍然一动不动。

何俊上车与司机一起查找原因。经过耐心调试,货车总算启动了。看着道路恢复畅通,何俊舒了口气。

走近一线